



ID-61937

Aarón Eduardo

📍 Arafo , 38400, Puerto De La Cruz



📅 02/07/1982

🚩 Española

🔗 Casado

RESUMEN PROFESIONAL

Persona comunicativa, amable y capaz de adaptarse a cada situación. Busco una oportunidad laboral en la que demostrar mi compromiso y capacidad de trabajo. En mis empleos anteriores siempre he destacado por mi buena productividad y mi capacidad de aprender rápidamente. Profesional con amplia experiencia y muchas ganas de trabajar. Me caracterizo por mi capacidad para solucionar problemas, priorizar y gestionar proyectos y trabajar en equipo. Busco una oportunidad para desarrollar mi carrera y dar lo mejor de mí.

APTITUDES

- Producción de comercialización
- Estrategia comercial
- Desarrollo de estrategias comerciales
- Valoración comercial y financiera

HISTORIAL LABORAL

Enero 2018 - Actual

Técnico Comercial Digital Fone | Tenerife

- Implementación de estrategias de marketing y ventas.
- Ejecución de tareas de ventas.
- Resolución de problemas y solución de incidencias.
- Trabajo en equipo para cumplir los objetivos de la empresa.
- Atención al cliente.
- Atención al teléfono y correo electrónico.
- Cumplimiento eficaz de las tareas asignadas.
- Coordinación de equipos de trabajo.
- Implementación de procesos y procedimientos.
- Preparación y presentación de informes y estadísticas.
- Manejo de sistemas informáticos y tecnológicos.
- Implementación de políticas y procedimientos de la empresa.
- Realización de tareas administrativas.
- Análisis de datos y toma de decisiones basadas en ellos.

Junio 2015 - Agosto 2017

Técnico Comercial Dragos Telecom | Tenerife

- Mantenimiento del orden y la limpieza en el lugar de trabajo.
- Resolución de problemas y solución de incidencias.
- Realización de tareas administrativas.
- Implementación de políticas y procedimientos de la empresa.
- Análisis de datos y toma de decisiones basadas en ellos.
- Coordinación con diferentes departamentos.
- Mantenimiento de la base de datos y registros.
- Ejecución de tareas de ventas.
- Implementación de estrategias de marketing y ventas.

Diciembre 2010 - Octubre 2012

Técnico comercial Tecnocan Mobile | Tenerife

- Atención y seguimiento a clientes de forma presencial, telefónica o por correo electrónico.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para aumentar la productividad y el retorno.
- Presentación de los productos y servicios de la empresa a clientes potenciales y respuesta a sus consultas.
- Generación de oportunidades de ventas y fidelización de clientes.
- Gestión y actualización de la cartera de clientes.
- Cumplimiento de los objetivos planteados por la organización.

FORMACIÓN

2002 **Bachillerato**

Agustín De Betancourt, Puerto De La Cruz

- Estudios primarios finalizados.
- Estudios de Secundaria finalizados.
- Estudios incompletos en ULL Psicología.