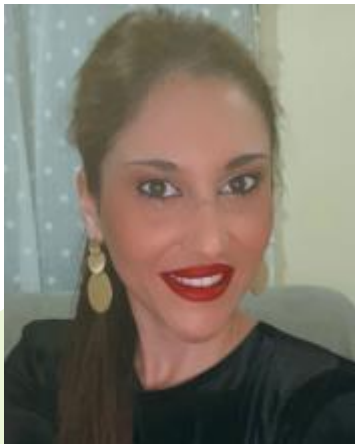




NAOMI

COMERCIAL

PERFIL

Me esfuerzo por garantizar la satisfacción del cliente en todo momento. Con experiencia comercial y sólido conocimiento de ventas. Capaz de trabajar en equipo y también de forma independiente según necesidades.

Dispongo de carné de conducir y vehículo propio.

Disponibilidad inmediata y completa.

CONTACTO

TELÉFONO:

Villasequilla (Toledo)

CORREO ELECTRÓNICO:

EDUCACIÓN

IES CARPETANIA (Toledo)
2013
ESO

EXPERIENCIA LABORAL

OnCiber Seguridad SL, Consultora Comercial (2023 - 2024)
Captación de nuevos clientes y tramitación de subvenciones
Gestión administrativa y manejo de CRM con objetivos mensuales

BRICODEPOT, VENDEDORA
2019-2021
Asesoramiento comercial y venta a público.
Gestión de almacén, pedidos y reposición.

AKRIS INMOBILIARIA, AGENTE COMERCIAL
2019
Compra-venta de inmuebles. Tasación y cierre de ventas y operaciones.

MINNISTORE, GERENTE VENDEDOR
2017-2018
Gestión integral del establecimiento. Apertura, cierre y control de caja.
Negociación con proveedores, supervisión de tareas de almacén, inventario y reposición de artículos y pedidos.

PROSEGUR, COMERCIAL
2015-2017
Captación y mantenimiento de clientes.
Negociación de precios y cierre de ventas de manera presencial y online
Consecución de objetivos y resolución de incidencias

APTITUDES

- Habilidades de venta y negociación
- Alta orientación hacia el cliente y vocación de servicio.
- Buena comunicación y habilidades interpersonales, empatía y escucha activa
- Orientación a resultados, acostumbrada a trabajar bajo presión y por objetivos comerciales.
- Trabajo en equipo
- Resolución de conflictos.