

CURRICULUM VITAE



ID-66280 Raúl

08860 Castelldefels (Barcelona)

Fecha nacimiento: 05-06-1973

Carné conducir : B1

Perfil profesional

Me gusta trabajar en equipo con proyectos en donde se produzca una sinergia entre la empresa, empleado y cliente para una mejora constante, una consecución mutua de resultados y un óptimo desarrollo del negocio satisfactorio para todas las partes.

Poseo una gran experiencia en el sector de la automoción y del renting, enfocado a la prospección y mantenimiento de cuentas, con gran capacidad de trabajo, alta orientación al cliente, metódico y perseverante.

➤ Formación

Formación profesional segundo grado especialidad Automoción, Academia Nuria en Gavà.

Formación Complementaria:

- Ofimática: word, excel...
- Vendedor certificado por Nissan y Toyota

Formación continuada en cursos de:

- Técnicas de venta.
- Aprovechamiento del tiempo.
- Gestión comercial enfocado a diferentes perfiles de interlocutores

➤ **Experiencia Profesional:**

- **D.L. Starbaix Concesionario oficial Toyota (Diciembre 2017 – Actual)**
Asesor Comercial Canal Empresas, Departamento Bussines

Realización de acciones continuas de prospección y mantenimiento de cuentas, con una base de comercio de unas 300 empresas. Seguimiento y gestión activa de leads.

Gestión de reportes y trabajo con CRM para registrar y reportar la actividad comercial diaria/ incidencias...

- **Grupo R Motion (Romauto/ Romacar). Agosto 2012 – Diciembre 2017**

Gestor de cuentas, formando parte del **Departamento de flotas del grupo**.

- **Grup T Automoció (Turiauto/ Turicar). Julio 2011 - 2012**

Responsable flotas, desarrollando nuevo negocio

- **Gestvi Automoció, Alquiler de vehículos. Febrero 2009 - Junio 2011**

Responsable de oficina

Gestión de la oficina, realizando acciones comerciales con clientes de alquiler a corto y medio plazo, reportando directamente con gerencia. Gestión de un equipo de dos personas.

- **Automoció del Baix Llobregat (Concesionario oficial Ford). Mayo 2007- Diciembre 2008**

Asesor comercial del departamento de vehículos comerciales y flotas, desarrollando funciones en la venta a empresas.

- **Record Rent a car (Actual Northgate).**

- 2005/2007. Responsable de la venta de vehículos una vez finalizados los contratos de renting dirigidos a profesionales y exportación. Gestión de la zona de Catalunya y Baleares.
- 2001/2004. Inicio de mi etapa profesional en la automoción, en diferentes puestos y labores: recambios, administración, y finalmente como **Ejecutivo Comercial Senior**, gestionando una cartera y prospección de nuevo negocio todo tipo de sectores (Pymes y y GG CC). Actividad desarrollada en el ámbito del Renting Flexible de vehículos para empresas.