

ID-64556 Javier

KEY ACCOUNT MANAGER

Residencia: CP 29016 Málaga.



PERFIL PROFESIONAL

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas con más de 20 años de experiencia en captación y venta para empresas nacionales en el área de Madrid y Málaga.

- Estudios de mercado para identificar nuevas oportunidades de negocio.
- Asesoramiento a empresas para detectar necesidades, promocionar, y vender productos y servicios.
- Gestión de la cartera de clientes asignada así como captación de nuevos clientes.
- Control y seguimiento través de CRM. Revisión funcional de operativa de negocio.

Grandes habilidades comerciales teniendo como eje principal el servicio al cliente, y la consecución de objetivos para la Empresa.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **Vodafone Empresas Conecta Pymes:** 02/2022-Presente.Málaga. **Consultor Digital/Telco.** Experto en conectividad y servicios de valor añadido para empresas. Gestión y mantenimiento de cartera, captación y venta a Empresas.
 - **Nesting Real Estate:** 01/2021-02/2022. Madrid. **Business Development.** Proptech. Desarrollo de negocio para empresa digital del sector Inmobiliario.
 - **Aceda :** 12/2015- 12/2020. Madrid. **Especialista en Renting Tecnologías.** Banca Comercial.
BancSabadell Renting 12/2015- 06/2019 | **CaixaBank Payments & Consumer** 07/2019-12/2020
Gestión presencial y telefónica a clientes del Banco para el servicio de renting tecnológico.
Captación y mantenimiento de cartera de Clientes. Control y seguimiento de actividades con CRM.
Resolución y seguimiento de incidencias. Revisión funcional de operativa de negocio.
Logros:
 - Potenciar las franquicias como clientes de GGCC maximizando su rentabilidad.
 - Penetración en el sector Educación realizando la transformación digital de aulas.
 - **Banco Santander-GSS:** 06/2012 – 12/2015. Madrid. **Especialista en Medios de pago.** Banca Comercial. Responsable Comercial de zona en medios de pago para el producto TPV virtual y TPV físico. Prospección, captación y venta, dirigido principalmente a comercios y PYMES.
Logros:
 - Creación de la red de contactos con las oficinas del Banco asegurando la consecución de objetivos.
 - **SegurCaixa Adeslas:** 09/2010- 06/2012. Málaga. **Controller Financiero.** Facturación de pólizas, presupuestos, contabilidad y cierres, gestión de cobros, relaciones bancarias.
 - **Kíron (Grupo Tecnocasa):** 02/2001 -08/2010. Málaga. **Franquiciado.** Comercial Inmobiliario- hipotecario para la red de oficinas Tecnocasa (Kíron) de Málaga Capital.
-

EDUCACIÓN

2000. Licenciado en **Administración y Dirección de Empresas**. Universidad de Málaga.

FORMACIÓN ADICIONAL

Idiomas: Inglés: B2 | **Informática:** Gestión comercial (CRM) Nivel Profesional | Office (Word, Excel) Nivel Profesional | Plataformas de comunicación (Teams, Zoom) Nivel Profesional.