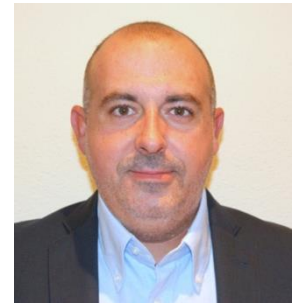


José Manuel

Fecha y lugar de nacimiento: 11 / Junio / 1972 – Alicante

Domicilio:

C.P. 03204 – ELCHE (Alicante)



EXPERIENCIA PROFESIONAL:

▪ DERECO LEVANTE S.L. (2023):

- ✓ **Agencia de Representación de marcas** de climatización, calefacción, ventilación y energías renovables a empresas distribuidoras y mayoristas del sector.
- ✓ Funciones desempeñadas: **Responsable Técnico Comercial (B2B y B2C)** de las marcas JAGA, JEREMIAS, ORKLI, WALRAVEN y ARBO en las provincias de Alicante, Valencia, Castellón, Murcia y Albacete.
- ✓ Visitas de prescripción en ingenierías, promotoras, constructoras, empresas instaladoras y profesionales del sector.

▪ GRUPO SEBASTIAN ROSADO S.L. - ASECLIMA (2022):

- ✓ **Agencia de Representación de marcas** de climatización, calefacción, ventilación y energías renovables a empresas distribuidoras y mayoristas del sector.
- ✓ Funciones desempeñadas: **Responsable Técnico Comercial (B2B y B2C)** de las marcas ARISTON, HAIER, POOLSTAR, ARFIT y BET SOLAR en las provincias de Alicante y Murcia.
- ✓ Visitas de prescripción en ingenierías, promotoras, constructoras, empresas instaladoras y profesionales del sector.

▪ GROUPE ATLANTIC ESPAÑA SOLUC.CONF.TÉRMICO S.A.U.(2019 / 2021):

- ✓ **Comercialización, Venta y Distribución** de equipos de ACS y Calefacción (Termos, Calderas, Aerotermia, B.Calor ACS, etc...) a empresas distribuidoras y mayoristas del sector.
- ✓ Funciones desempeñadas: **Responsable Técnico Comercial (B2B y B2C)** de las marcas THERMOR y ACV canal doméstico en las provincias de Alicante y Murcia.
- ✓ Visitas de prescripción en ingenierías, promotoras, constructoras, empresas instaladoras y profesionales del sector.

▪ **SALVADOR ESCODA S.A. (2015 / 2019):**

- ✓ **Comercialización, Venta y Distribución** de equipos de Climatización, Aerotermia, Calderas, Bombas, Energía Solar Térmica, Ventilación, Energías Renovables, etc..., a empresas instaladoras y profesionales del sector.
- ✓ **Funciones desempeñadas: Técnico Comercial de Climatización**, especializado en zona Sur de la provincia de Alicante.
- ✓ Visitas a ingenierías para prescripción de marcas propias.

▪ **GESCLIVAL S.L.L. (2014 / 2015):**

- ✓ **Comercialización, Venta y Distribución** de Calderas, Aerotermia, Bombas, Energía Solar Térmica y equipos de Climatización a empresas instaladoras y profesionales del sector.
- ✓ **Funciones desempeñadas: Técnico Comercial de Climatización**, especializado en zona Sur, Alto, Medio, Bajo Vinalopó de la provincia de Alicante y provincia de Murcia.

▪ **TERMOCLIMA LEVANTE S.L. (2008 / 2013):**

- ✓ **Comercialización, Venta y Distribución** de Calderas, Aerotermia, Bombas, Energía Solar Térmica y equipos de Climatización a empresas instaladoras y profesionales del sector.
- ✓ **Funciones desempeñadas: Técnico Comercial de Climatización**, especializado en zona Sur, Alto, Medio y Bajo Vinalopó de la provincia de Alicante y provincia de Murcia.

▪ **HIDROTERMICA COMERCIAL S.A. (2004 / 2008).**

- ✓ **Comercialización, Venta y Distribución** de equipos de Climatización, Calderas, Bombas, Energía Solar Térmica, etc..., para profesionales del sector.
- ✓ **Funciones desempeñadas: Técnico Comercial de Climatización**, especializado en zona Sur provincia de Alicante.

▪ **NORMAFLUID S.L. (2003 / 2004).**

- ✓ Empresa dedicada a **Suministro Industrial y prestación de servicios en el sector industrial** para las provincias de Alicante y Murcia.
- ✓ Funciones desempeñadas: **Agente Comercial** en la zona Sur de la provincia de Alicante y Murcia

▪ **WÜRTH ESPAÑA S.A. (2002 / 2003).**

- ✓ Empresa dedicada al **Suministro Industrial**.
- ✓ Funciones desempeñadas: **Agente comercial**, en División de Mantenimiento en la zona Sur de la provincia de Alicante.

▪ **CALZADOS D'MERY S.L. (1996 / 2002).**

- ✓ **Fábrica de calzado.**
- ✓ Funciones desempeñadas: Administrativas, control de calidad y operativas en el Dpto. de Ventas en Exportación. Desarrollo funciones:
 - Ventas y gestión con clientes (estudios de riesgos, gestión de pedidos, etc...)
 - Asistencia a ferias de calzado en Italia (Garda, Milán y Bolonia).

▪ **PROEXCA S.A. (1992 / 1995).**

- ✓ **Fábrica de calzado.**
- ✓ Funciones desempeñadas: Administrativas y operativas en el Dpto. de compras y almacen.
- ✓ Desarrollo funciones: - Responsable de gestión de almacén y trato con proveedores.

DATOS ACADÉMICOS:

Graduado Escolar: C. P. LUIS VIVES (Elche).

Bachillerato: Instituto N° 4 (Elche)

INFORMÁTICA:

- Dominio de herramientas Ofimáticas (Word, Excel, Powert point, etc...)

IDIOMAS:

▪ ***INGLÉS: nivel medio en escritura y conversación.***

- Estancia 2 meses en English Language Institute (Dublín – Irlanda).
- Primero y Segundo curso de la Escuela Oficial de Idiomas.
- Wall Street Institute (Elche).

▪ ***ITALIANO: nivel medio en conversación.***

- Nivel adquirido a través de la relación directa con clientes, proveedores y representantes italianos, a causa de mi puesto en Calzados D'Mery, S.L., como persona responsable de ventas en Italia.

OTROS DATOS DE INTERÉS:

- Carnet de conducir (A1 - A2 - B - BTP)
- Posibilidad de viajar
- Disponibilidad inmediata.
- Soy una persona responsable, organizada y emprendedora. Con facilidad de trato y de relaciones con clientes y capacidad de trabajo en grupo.

OBJETIVOS:

- Formar parte de una empresa, en la cual desarrollar mi capacidad y potencial de trabajo, así como pertenecer a un equipo en el que lograr los objetivos marcados por la empresa.

PERFIL DESEADO DE UNA EMPRESA:

- Valoración de iniciativas y logros.
- Posibilidad de ampliar mi experiencia laboral, tanto en los trabajos encomendados, como en los nuevos a desarrollar.
- Estabilidad Laboral.