

JULIA



CONTACTO

 28051, Madrid



SOBRE MI

Me considero una profesional proactiva, resolutiva y perseverante en la búsqueda de resultados. Con gran capacidad de organización y buenas habilidades de comunicación y liderazgo. Con mente analítica, multi-tarea y experiencia de trabajo en equipo preparada para nuevos retos.

RESUMEN PROFESIONAL

Actualmente busco formar parte de un equipo y empresa que ofrezca crecimiento profesional. Después de trabajar en ventas los pasados 7 años me gustaría encontrar un puesto que combinara mi experiencia previa en ventas en varios sectores. Me considero una profesional proactiva, resolutiva y perseverante en la búsqueda de resultados. Si ven que mi perfil es adecuado no duden en contactarme para discutir más detalles.

HISTORIAL LABORAL

Account Manager, 10/2020 - 12/2022

ARQUIMEA Healthcare - Madrid

- Venta de pedidos realizados a la vez que llamadas frías a distribuidores farmacéuticos, farmacias, aeropuertos etc
- Backup de logística, envíos de material en territorio nacional, gestión y seguimiento de pedidos a través de plataforma interna
- Informes para reporte de ventas y estudio de mercado de productos

Sales Executive, 05/2017 - 02/2020

MPLC

- Gestionar nuevas cuentas de clientes potenciales para llegar a objetivos
- Desarrollar relaciones con clientes, account management, con el propósito de incrementar el nuevo negocio
- Mantenimiento, actualización del CRM y facturación
- KPIs de llamadas y objetivos trimestrales siempre alcanzados

Administración y ventas, 06/2014 - 12/2019

Academia Estudiotec

- Venta de cursos, talleres y campamentos B2C
- Encargada de la web y redes sociales para el crecimiento de alumnos

Dependiente, 06/2015 - 05/2017

Grupo Cortefiel - Madrid

- Venta directa y manejo de TPV

Organizadora de eventos, 02/2012 - 03/2014

Con música y mucho arte - Madrid

- Encargada de organizar la localización, grupos de música o artistas necesarios para conseguir el éxito del evento

FORMACIÓN

Consultor de Ventas, 2020

Sales Business School

Grado Medio: Técnico Deportivo, 2017

TANDEM

Formación especializada en ventas, logística y TPV, 2017
Grupo Cortefiel

Bachillerato, 2012
I.E.S Lope de Vega

Certificado escolar por estudios en el extranjero , 2011
Rossvie High School

IDIOMAS

- **Inglés: Competencia Profesional**
- Rossvie High School Certificate

INFORMÁTICA

- Manejo de CRM SalesLogix y Salesforce
- Plataforma "Alianza Covid-19"
- IBM Notes y Outlook
- Microsoft Office
- Wordpress
- Redes Sociales