

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES:

Enrique M.



PERFIL PROFESIONAL

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas y Máster en Dirección de Marketing y Ventas; amplia experiencia en el sector de las ventas y aprendiendo como el primer día. Con la honestidad y transparencia como marca personal, siempre buscando generar la mayor confianza con el cliente, ayudando en todo momento a tomar la mejor decisión.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **Master en Dirección de Marketing y Ventas** en las Escuela de Administración de Empresas (EAE), modalidad no presencial asistida. Jul. 2013 – Sep. 2014
- **Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas** en la Universidad de León. Sep. 2007 – Jun. 2013.

EXPERIENCIA LABORAL

- **Comercial externo en Bongrup Baleares** (Agosto 2023 – Actualidad)
- **Comercial prescriptor en Porcelanosa Ibiza S.A.U.** (Junio 2022 – Julio 2023)
- **Agente y Corredor de Seguros en Gabriel Alomar Agencia de Seguros, S.L.** (Febrero 2019 – Junio 2022)
- **Interventor en Deutsche Bank, Ibiza (interinidad).** Contrato temporal a través de RB Consulting (Febrero 2018 – enero 2019).
- **Agente Mediador de seguros en Mapfre SA, Ibiza** (Octubre 2017 - Febrero 2018)
- **Gerente en La Taquería La Lupita de Ibiza S.L.** (Junio 2016 – Octubre 2017).
- **Representante de ventas en VB Nistal S.L., León.** (Julio 2015 – Mayo 2016).
- **Agente de seguros en Nationale Nederlanden, León.** (Enero 2015 – Julio 2015).

IDIOMAS

- Castellano: Nativo
- Inglés: Avanzado (hablado y escrito; demostrable)

INFORMÁTICA

- Paquete Microsoft Office: Word, Excel, Outlook, Acces, Project y Power Point
- Spss Software
- Software SAP – Sap comercial y SAP contabilidad
- Conocimiento en CRM (Sales Force y Meeting Point)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Curso Closer de Ventas – Alfonso y Cristian. 2024

DATOS DE INTERÉS

- Carnet de conducir B1
- Disponibilidad para viajar y cambio de residencia.