



SOBRE MÍ

Gestor de mercado con experiencia en el desarrollo del canal HORECA , atención al cliente y las funciones propias de organización y desempeño propias del cargo

ID-48967 DIEGO

GESTOR COMERCIAL



Santiago de Compostela, 27004



EXPERIENCIA LABORAL

PERNOD RICARD

Santiago De Compostela
feb. 2007 - jul. 2019

gestor comercial

En Galicia
Maximización del volumen y beneficios de ventas con herramientas adecuadas para alcanzar los objetivos y KPI. Establecimiento de los objetivos cualitativos y cuantitativos consensuados por la compañía.
Coordinación de las actividades promocionales y de venta en cooperación con el departamento de marketing.
Optimización de procedimientos con la ayuda de UVE SOLUTIONS Y JDE.
Trabajo en colaboración con los departamentos de TRADEMARKETING y MARKETING para gestionar las iniciativas destinadas a la promoción de las diferentes marcas.

BODEGAS FAUSTINO

A Coruña
jul. 2019 - dic. 2020

Delegado Comercial

Recopilación y análisis de resultados de campañas y comparación con los objetivos establecidos.
Búsqueda y expansión de nuevas oportunidades comerciales. Asignación y gestión eficaz de presupuestos para los proyectos y equipos a cargo.
Evaluación de factores como el comportamiento del cliente y las tendencias del mercado para mejorar las campañas.
Cumplimiento de los objetivos marcados por la dirección. Establecimiento y puesta en marcha del plan estratégico comercial y de ventas.
Realización de estudios de mercado para definir objetivos y ganar cuota de mercado.

MAHOU-SAN MIGUEL

Vigo
sep. 2021

Gestor de Mercado

Búsqueda de clientes, incrementando el número de ventas en consecución del objetivo marcado en compañía.

Cumplimiento de los objetivos marcados por la dirección. Dirección, supervisión y planificación de las tareas desempeñadas por el equipo de trabajo.
Trabajo en equipo para permitir el cumplimiento de objetivos. Realización de tareas administrativas.
Atención y servicio al cliente.

FORMACIÓN

UNIVERSIDAD SANTIAGO DE COMPOSTELA

Santiago De Compostela
2002

Grado en Administración de Empresas

HABILIDADES

PLANIFICACION DE VENTAS

EXCEL, WORLD

CONOCIMIENTO DE MERCADO

ATENCION AL CLIENTE

CRM Y SISTEMAS

INGLES