



MARIA ISABEL DOMENECH Fernandez

Únicasa inmobiliaria • 29730, Rincón de la Victoria, Málaga
mi.domenech@hotmail.com • 672644020 (preferente)

Datos del candidato

Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

Únicasa

January 2026 - actualmente (2 meses)

Empleado/acon 0 personas a cargo

Asesor comercial, captadora, vendedora, atención al cliente.

Gestión de clientes Gestión comercial Atención telefónica Venta al detalle Negociación de ofertas
Gestión de documentos Asesoramiento profesional Negociación Educación Emprendimiento

Aliseda Servicios de Gestión Inmobiliaria · Actividades inmobiliarias

May 2024 - December 2024 (7 meses)

Empleado/acon 0 personas a cargo

Captación y venta particulares y ventas de activos bancarios y de fondo de inversión.

Gestión de clientes Gestión comercial Negociación con grandes supe... Relaciones con clientes
Sector inmobiliario Gestión #RESPONSABLE Marketing comercial Atención telefónica
Experiencia del cliente Inmuebles Comunicaciones empresariales Asesoramiento
Estrategia comercial Objetivos Trabajo por objetivos Asesoramiento de clientes Atención al público
Venta al cliente Negociación Inmobiliaria Educación Comunicación eficaz Dotes comerciales
Compraventa inmobiliaria Resolución de problemas Fidelización de clientes Negociación de ofertas
Asesoramiento profesional CRM Captación de cuentas Emprendimiento Venta personalizada

UNICASA INMOBILIARIAS

February 2019 - May 2024 (5 años y 4 meses)

Empleado/acon 0 personas a cargo

Captación y ventas de inmuebles , atención al cliente y recepción de llamadas

Gestión comercial Negociación con grandes supe... Relaciones con clientes Sector inmobiliario
Trabajo en equipo Marketing comercial #RESPONSABLE Atención telefónica
Experiencia del cliente Inmuebles Asesoramiento Estrategia comercial Objetivos
Trabajo por objetivos Asesoramiento de clientes Atención al público Venta al cliente Negociación
Inmobiliaria Comunicación eficaz Educación Dotes comerciales Compraventa inmobiliaria
Resolución de problemas Negociación de ofertas Fidelización de clientes Asesoramiento profesional
CRM Captación de cuentas Emprendimiento Venta personalizada

Nelke & Iñiguez (Melia Don Pepe) · Artículos de lujo y joyería

March 2018 - September 2018 (6 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Ventas y atención al cliente

- Gestión en punto de venta
- Asesoramiento de clientes
- Gestión de clientes
- Relaciones con clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Trabajo en equipo
- Visual Merchandiser
- Educación
- Comunicación eficaz
- #RESPONSABLE
- Dotes comerciales
- Experiencia del cliente
- Asesoramiento
- Asesoramiento profesional
- Estrategia comercial
- Merchandising
- CRM
- Trabajo por objetivos
- Lujo
- Venta personalizada

Autonoma

January 2017 - March 2018 (1 año y 2 meses)

Mando intermedio con 0 personas a cargo

Captación , ventas y alquileres.

- Gestión comercial
- Negociación con grandes supe...
- Relaciones con clientes
- Sector inmobiliario
- Gestión
- #RESPONSABLE
- Marketing comercial
- Atención telefónica
- Experiencia del cliente
- Inmuebles
- Asesoramiento
- Estrategia comercial
- Objetivos
- Trabajo por objetivos
- Asesoramiento de clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Negociación
- Inmobiliaria
- Comunicación eficaz
- Educación
- Dotes comerciales
- Compraventa inmobiliaria
- Negociación de ofertas
- Asesoramiento profesional
- CRM
- Venta personalizada
- Emprendimiento

Bibop · Venta al por menor

April 2016 - September 2016 (5 meses)

Empleado/a

Dependiente de moda y complementos

- Retail
- Asesoramiento de clientes
- Gestión de clientes
- Relaciones con clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Trabajo en equipo
- Visual Merchandiser
- Comunicación eficaz
- Educación
- #RESPONSABLE
- Dotes comerciales
- Moda
- Experiencia del cliente
- Asesoramiento profesional
- Estrategia comercial
- Merchandising
- CRM
- Venta y atención al cliente
- Venta personalizada

Qumraninternacional 21 · Otras actividades

May 2014 - March 2016 (1 año y 10 meses)

Mando intermedio con 0 personas a cargo

Gestión y ventas de locales e inmuebles, captación y seguimiento.

Gestión comercial Negociación con grandes supe... Relaciones con clientes Sector inmobiliario

Gestión #RESPONSABLE Marketing comercial Atención telefónica Experiencia del cliente

Inmuebles Asesoramiento Estrategia comercial Trabajo por objetivos Objetivos

Asesoramiento de clientes Atención al público Venta al cliente Negociación Inmobiliaria

Comunicación eficaz Educación Dotes comerciales Compraventa inmobiliaria

Resolución de problemas Negociación de ofertas Asesoramiento profesional CRM

Venta personalizada Emprendimiento

master gold

June 2012 - March 2014 (1 año y 9 meses)

900 € - 1.200 € Bruto/mes

Empleado/a

Funciones: de atención al cliente, gestión administrativa de empresa, tasación y compra de joyas, gestión de tramites de empeños y seguimiento, gestión de documentación y entrega semanal a la policia.

Asesoramiento de clientes Relaciones con clientes Atención al público Venta al cliente

Trabajo en equipo Gestión de Personas Gestión Atención al cliente Educación

Comunicación eficaz Dotes comerciales #RESPONSABLE Experiencia del cliente Asesoramiento

Asesoramiento profesional Gestión Documental Estrategia comercial CRM líder de equipo

Venta personalizada

Perfumerías If · Fabric. pdtos limpieza, cosmetica y perfumes

June 2011 - June 2012 (1 año)

1.200 € Bruto/mes

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

Funciones: pedidos semanales, implantación de promociones quincenales, decoración de escaparate, gestión de ventas, gestión de personal, ventas y atención al cliente.

Gestión de clientes Relaciones con clientes store manager Trabajo en equipo Gestión

Atención al cliente #RESPONSABLE Marketing Experiencia del cliente Asesoramiento

Motivación de equipo Estrategia comercial líder de equipo Gestión en punto de venta

Asesoramiento de clientes Atención al público Venta al cliente Gestión de Personas Ventas

Gestión de compras Educación Comunicación eficaz Dotes comerciales Asesoramiento profesional

CRM Venta personalizada

JOYERIA JOSE LUIS

November 2010 - February 2011 (3 meses)

900 € Bruto/mes

Empleado/a

Funciones: vendedora y atención al cliente, decoración de escaparates y mantenimiento de tienda.

- Asesoramiento de clientes
- Gestión de clientes
- Relaciones con clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Trabajo en equipo
- Visual Merchandiser
- Atención al cliente
- Comunicación eficaz
- Educación
- Venta directa
- Dotes comerciales
- #RESPONSABLE
- Experiencia del cliente
- Asesoramiento
- Asesoramiento profesional
- Merchandising
- Estrategia comercial
- CRM
- Lujo
- Venta personalizada

SWAROVSKI • Venta al por menor

August 2005 - July 2009 (3 años y 11 meses)

1.500 € - 1.800 € Bruto/mes

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

Funciones: planificación de pedidos, y surtido, gestión de horarios y vacaciones del personal, alcanzar objetivos de ventas anuales y gestión de cuenta de explotación de stock, e inventarios anuales, selección y formación del personal, presentación y decoración del producto.

- Retail
- Gestión comercial
- Gestión de clientes
- Negociación con grandes supe...
- Relaciones con clientes
- store manager
- Trabajo en equipo
- Visual Merchandiser
- Gestión
- Liderazgo
- #RESPONSABLE
- Experiencia del cliente
- Marketing
- Gestión de cuentas
- Asesoramiento
- Motivación de equipo
- Estrategia comercial
- Merchandising
- líder de equipo
- Trabajo por objetivos
- Asesoramiento de clientes
- Gestión en punto de venta
- Gestión de almacenes
- Formación de personal
- Atención al público
- Venta al cliente
- Gestión de Personas
- Gestión de compras
- Ventas
- Educación
- Comunicación eficaz
- Control de stock
- Dotes comerciales
- Resolución de problemas
- Asesoramiento profesional
- CRM
- Lujo
- Venta personalizada

O MYSH BOUTIQUE

April 2005 - July 2005 (3 meses)

900 € Bruto/mes

Empleado/a

Funciones: responsable de tienda, planificación y surtido de pedidos, responsable de caja, atención al cliente, decoración de escaparate semanal y presentación de nueva colección.

- Retail
- Asesoramiento de clientes
- Gestión de clientes
- Relaciones con clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Trabajo en equipo
- Visual Merchandiser
- Atención al cliente
- Comunicación eficaz
- Educación
- Venta directa
- #RESPONSABLE
- Dotes comerciales
- Experiencia del cliente
- Asesoramiento
- Asesoramiento profesional
- Estrategia comercial
- Merchandising
- CRM
- Caja
- Venta personalizada

JOYERIA ENSUEÑO "THOMAS SABO" · Venta al por menor

March 2003 - March 2005 (2 años)

900 € Bruto/mes

Empleado/a

Funciones: vendedora y responsable de apertura de tienda, decoración de vitrinas y escaparates,

- Asesoramiento de clientes
- Retail
- Gestión de clientes
- venta
- Relaciones con clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Trabajo en equipo
- Visual Merchandiser
- Comunicación eficaz
- Educación
- Dotes comerciales
- #RESPONSABLE
- Experiencia del cliente
- Asesoramiento
- Asesoramiento profesional
- Merchandising
- Estrategia comercial
- CRM
- Venta y atención al cliente
- Lujo
- Venta personalizada

EL Corte Ingles - Hipercor (España)

March 1996 - March 2001 (5 años)

600 € - 900 € Bruto/mes

Empleado/a

Funciones: vigilancia y recepción del personal del centro comercia.

- Asesoramiento de clientes
- Relaciones con clientes
- Atención al público
- Venta al cliente
- Trabajo en equipo
- Educación
- Comunicación eficaz
- #RESPONSABLE
- Experiencia del cliente
- Asesoramiento profesional
- CRM
- Vigilancia
- Venta personalizada

EL Corte Ingles - Hipercor (España) · Venta al por menor

June 1994 - March 1996 (1 año y 9 meses)

900 € Bruto/mes

Empleado/a

Funciones: vendedora en diferentes departamentos cubriendo campañas de navidad y de verano.

Asesoramiento de clientes Retail Negociación con grandes supe... Relaciones con clientes

Atención al público Trabajo en equipo Ventas Educación Comunicación eficaz

#RESPONSABLE Dotes comerciales Experiencia del cliente Asesoramiento

Asesoramiento profesional Estrategia comercial Venta y atención al cliente Venta personalizada

Estudios

Estudios reglados

Bachillerato

Bachillerato

Instituto de huelein

September 1981 - July 1984 (2 años y 10 meses)

Educación Secundaria Obligatoria

Educación Secundaria Obligatoria

colegio San Manuel.

September 1971 - September 1978 (7 años)

Idiomas**Español:** Nativo**Inglés:** Básico

ACADEMIA MUNDI-LENGUA MARBELLA

Conocimientos

Asesoramiento Asesoramiento de clientes Asesoramiento profesional Atención al público

Atención telefónica Captación de cuentas Compraventa inmobiliaria Comunicación eficaz CRM

curso de decoración y visual d... curso de habilidades directivas curso de reclutamiento y selec...

Dotes comerciales Educación Emprendimiento Estrategia comercial Experiencia del cliente

Fidelización de clientes Formación de personal Gestión Gestión comercial Gestión de almacenes

Gestión de clientes Gestión de compras Gestión de Personas Gestión en punto de venta

Inmobiliaria Inmuebles Liderazgo líder de equipo Lujo Marketing Merchandising

Motivación de equipo Negociación Negociación de ofertas Objetivos Relaciones con clientes

Resolución de problemas #RESPONSABLE Retail Sector inmobiliario store manager

tecnicas de ventas, marketing,... Trabajo en equipo Trabajo por objetivos Venta al cliente

Venta personalizada Visual Merchandiser curso de secretariado Marketing comercial

Negociación con grandes supe...

Comunicaciones empresariales

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

Preferencias laborales

Puestos deseados

Asesor/a inmobiliario/a, Comercial de ventas

Modalidad

-

Provincia deseada

Málaga

Contrato

Indefinido

Jornada

Intensiva - Indiferente