

CARLOS FRIERA PANDO

Teléfono: 629.22.18.64

cfriera@hotmail.com

Linkedin: carlos-friera-pando



Profesional con más de 30 años de experiencia en el área Comercial en Compañías Líderes del sector Bebidas Espirituosas, Vinícolas y Alimentación, con una trayectoria ascendente de Vendedor a Jefe de Zona, acostumbrado a trabajar por Objetivos, dirigir Equipos Comerciales y a negociar con Grandes Cuentas de Alimentación y Horeca.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2018/19.- PALENZUELA LOGISTICA S. L.

Departamento Comercial zona Asturias.

Funciones:

Supervisión y venta en los canales de Horeca y Alimentación de los productos en distribución, gestión de cobros.

2017/18.- EXCLUSIVAS Y DISTRIBUCIONES JACASA 2014 S.L.

Departamento Comercial zona Asturias.

Funciones:

Supervisión y venta de todos los productos en distribución de la empresa al canal Horeca y Alimentación. Gestión de cobros.

2013/16.- GRUPO LA NAVARRA

Delegado Regional, áreas Nielsen 4,5 y 6.

Funciones:

Supervisión y control de los distribuidores así como de sus equipos de ventas y clientes del canal Horeca. Implantar las promociones y las actividades promocionales.

2012/13.- SG REPRESENTACIONES

Comercial de Zona área Asturias

Funciones:

Supervisión y venta de toda la gama de distribuciones de la empresa a la hostelería y alimentación.

2010.- VARMA DRINKS.

Gerente de Zona Área Nielsen V, Galicia, León y Asturias.

Funciones:

Gerente Zona Noroeste.

Supervisión y control de los distribuidores, así como equipos de ventas y de sus clientes del canal Horeca, y grupos de hostelería.

2004/10.- VIÑAS DEL VERO

Jefe de Zona del País Vasco, Cantabria, Asturias, Galicia, León, Valladolid, Zamora Palencia y Burgos.

Funciones:

Control y supervisión de mayoristas del Canal Horeca como de sus equipos de ventas, y supervisión de los mismos. (Control de ventas y supervisión de ellas y de sus promociones).

Mayoristas de la zona: González & Cía.; Gadisa, Unialco, etc. 95% clientes Horeca, 5% clientes Cadenas Alimentación.

2002/04.- GRUPO GARVEY.

Delegado de Zona Noroeste, en Galicia, León y Asturias.

Funciones:

Control y Supervisión tanto de Mayorías Distribuidores como todos los clientes de Cadenas.

Teniendo como responsabilidad toda la zona Noroeste tanto de alimentación como de Horeca. 70% clientes Horeca, 30% clientes Cadenas Alimentación.

1993/02.- SEAGRAM ESPAÑA

Supervisor de Hostelería, en Cantabria y Asturias. 100% Horeca.

Supervisor de Hostelería, en Palencia, León y Asturias. 100% Horeca.

Jefe de Zona, en León y Asturias, 40% Horeca, 60% Alimentación.

Funciones:

Control y Planificación de Mayoristas Colaboradores y su Red de Ventas de 45 Comerciales, a través de *Vincle*.

Negociación, Control y Gestión de Presupuestos en Grandes Superficies, Mayoristas y *Horeca*.

Coordinación y Gestión de Eventos Promocionales, con personas a mi cargo del Departamento de Marketing. Gestión de Cobros.

FORMACION ACADEMICA

2012/18.- **Comercio y Marketing.** Universidad de Oviedo. **No terminada.**

FORMACION COMPLEMENTARIA

2022. Manipulación de Alimentos, 5 horas.

2022.- Curso PRL nivel básico. 30 horas.

2011 Curso Cata de Vinos, (Escuela de Hostelería y Turismo de Gijón). 50 horas.

Diversos cursos de "Capacitación en Ventas para *Horeca* y Alimentación".

Curso de Enología Viñas del Vero.

INFORMÁTICA

2016. Curso **Gestión Comercial y Marketing con Certificación en Google Analytics**. . (200 horas).

Curso técnico en **Software Ofimático**, suite ofimática.

Vincle (Programa Propio de Gestión y Planificación de Rutas Comerciales).

OTROS DATOS DE INTERÉS

Disponibilidad geográfica a nivel internacional.

Carnet de conducir A y B.

Cumpla los requisitos para la formalización de contratos con derecho a bonificación.