

Xavier López Ramírez

Perfil

Me considero una persona responsable, competente y con afán de lograr grandes objetivos en el sector comercial. Me caracterizo por saber liderar equipos de ventas, llevarlos a lograr objetivos y analizar y crear estrategias que lleven a grandes resultados

Contacto



651 16 78 23



xavilr210993@gmail.com



C/Farajan 3, 1-lzq
29006, Málaga

Competencias

- ◆ Manejo de equipo
- ◆ Visión de negocio
- ◆ Determinación
- ◆ Resolución de conflictos
- ◆ Liderazgo en equipos de ventas

Experiencia Profesional

- ◆ **Colegio Sant Josep - Área Manager Dto. Comercial**
2011 - 2020 - PRESENCIAL
 - Crear y llevar a cabo campañas de captación de alumnos.
 - Negociación estratégica de manera presencial en el centro.
 - Seguimiento y fidelización del cliente
 - Desarrollo de clientes buscando nuevos prospectos
- ◆ **Jefe de ventas/Coordinador autónomo- Multinacional sector del bienestar**
2018 - Octubre 2024 - HÍBRIDO (Teletrabajo y presencial)
 - Comercial de productos de nutrición y bienestar.
 - Formador en técnicas de venta mediante la Psico-venta y PNL (Programación neurolingüística).
 - Coordinador de un equipo de 50 comerciales (Monitorizar llamadas, reuniones individuales...)
 - Análisis y mejora de métricas clave: CPL
 - Trabajo enfocado con KPI's y Dashboards de ventas
- ◆ **Teleoperador Teleperformance (Proyecto Iberdrola)**
Noviembre 2024 -Octubre 2025
 - Asesor energético llevando a cabo ventas de servicios.
 - Gestión de Cartera de clientes.
 - Emisión y recepción de llamadas
 - Objetivos: Dupliqué todos los meses los objetivos del proyecto
- ◆ **Regional Bussines Manager-Octopus Energy**
Octubre 2025
 - Supervisor de ventas en Retail.
 - gestión de equipo de promotores en CC.
 - Trabajo de supervisor: Análisis de KPI's, formación,entrevistas, visitas a los centros, creación de planes...

Formación Académica

- Educación secundaria Obligatoria.
- Bachillerato.
- 3 años Grado Filología Hispánica UAB (Sin terminar).
- Curso/Master Online en Psicología aplicada a las ventas - Centro PsicoVentas.
- Actualidad: Curso PNL - Campus Training.
- Siempre estoy en constante formación relacionada con el ámbito comercial.