



Francisco Javier Ruiz Chacon

GESTOR PUNTO VENTA (
MERCHANDISING)

fjruijchacon@gmail.com • • 643841101 (preferente)

• 07004, Palma de Mallorca, Islas Baleares/Illes
Balears

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Unión Europea Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

Servicios reunidos EXTERNALIZADOS & NEXIA • Gran consumo y alimentación

January 2025 - November 2025 (10 meses)

19.000 € - 20.000 € Bruto/año

Empleado/acon 0 personas a cargo

Reposición , colocación , ensamblaje , de publicidad en clientes y establecimientos de la marca de servicios externalizados .

Colocación de vinilos , pegatinas, recordatorios publicitarios de distintos laboratorios farmacéuticos .

Negociación de espacios
adicionales .

Trabajo de merchandising en general.

Cuidado empático y agradable del cliente con respeto y responsabilidad.

Empuje de pedido .

Gestor comercial en punto de venta , orden FACING de productos , colocación de vinilos PLV, negociación de espacios adicionales , implantación de productos en frío , empuje de pedido , atención e información sobre características de los productos a empleados de las tiendas , book fotográfico para plataformas de internet de cara a publicidad externa .

Gestión en punto de venta

Gestión comercial

Organización de exposiciones

Tienda

Comercio exterior

Diseño de escaparates

Comercio

Escaparatismo

Montaje de exposiciones

Publicidad

Acciones PLV

Plan de diseño visual

Venta

Elaboración de propuestas co...

Habilidades comerciales

Merchandising

Publicidad en el Lugar de Vent...

GPV

Producto

Reposición

PROMOTOR COMERCIAL GAMA BLANCA Y PAE MEDIAMARKT MARCA CECOTEC RANDSTAD • Publicidad, RRPP y eventos

May 2024 - December 2024 (8 meses)

14.000 € - 18.000 € Bruto/año

Especialistacon 0 personas a cargo

EMBAJADOR DE LA MARCA CECOTEC EN INSTALACIONES DE MEDIAMARKT PALMA
OCIMAX VENTA PROMOCION ATENCION ASESORAMIENTO DE PRODUCTOS DE LA MARCA

Capacitación de ventas

Redes

Auditoría de la calidad

Venta en punto de venta

Excel

Promoción de ventas

Gestoría

Ventas al por menor

Ventas

Plan de ventas

Gerencia de ventas

Terminal Punto de Venta

Word

Logística de ventas online

GPV

Coordinación de fuerza de ven...

NEXIAN ETT OUTSOURCING · Material y equipo de negocios

November 2023 - May 2024 (6 meses)

1.500 € - 1.600 € Bruto/mes

Especialista con 0 personas a cargo

Comercialización , Promoción, fuerza de venta en los departamentos de LEROY MERLIN ,
BAUHAUS , OBRAMAT

Para la venta , promoción y exposición de herramientas de las marcas , blackdequer , dewalt y stanley en distintas superficies.

Gestión comercial Redes Excel Promoción de ventas Venta de servicios de helpdesk

Montaje de exposiciones Dirección de compras y logística Organización de eventos de pr...

Venta consultiva Comercial Centros comerciales Word GPV

HELADOS Y POSTRES FARGGI LA MENORQUINA · Hostelería y restaurantes

February 2023 - November 2023 (9 meses)

1.500 € - 2.000 € Bruto/mes

Especialista con 0 personas a cargo

Comercialización y ventas en Pymes, empresas del sector, tiendas de cercanía, canales horeca, puerta fría y cartera clientes, bares, restaurantes, supermercados, hoteles; para la puesta a disposición de los productos de la Menorquina helados y postres, presupuesto y plan de precios, disposición de arcones y congeladores para la venta del producto, puerta fría, visitas concertadas, marketing, señalizaciones, carteras de clientes, captación clientes nuevos palma de Mallorca.

Gestión de clientes Redes Relaciones con clientes Vending Gestión de cartera de clientes

Venta a puerta fría Venta directa Captación de clientes Venta Medición de la satisfacción del ...

Proceso de ventas Aumento de clientes Presupuestos Word Centros comerciales

Ventas canalizadas Plan Comercial

HG DISTRIBUIDORA ESTRELA GALICIA · Hostelería y restaurantes

May 2022 - November 2022 (6 meses)

1.600 € - 1.900 € Bruto/mes

Empleado/a con 0 personas a cargo

Preventa y captación clientes nuevos; Zona palma en distribuidora estrella galicia & vinos y licores ruta establecida y ampliación de clientes nuevos; ventas de productos a clientes existentes, ruta establecida por la empresa, venta, preventa, clientes nuevos, clientes de cartera propia, promoción, fidelización.

Gestión de clientes Bebidas alcohólicas Redes Promoción de ventas Gestión de cartera de clientes

Venta a puerta fría Generación de Leads Mantenimiento preventivo Venta Preventas

Venta al detalle de alimentos Alimentación y bebidas Servicios preventa Aumento de las ventas

Fidelización Aumento de clientes Word

COMERCIAL CAFES PONT MALLORCA · Hostelería y restaurantes

January 2020 - May 2021 (1 año y 4 meses)

1.200 € - 2.100 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Venta de cafés y disposición de máquinas cafeteras para su servicio; negociación de rappel y descuentos; puerta fría; promoción; cartera de clientes palma de mallorca; venta en canales horeca ; bares; restaurante; hoteles ; resolución de incidencia; reparación de cafeteras; demostraciones de preparado de café; curso de barista; reparto de productos; cambios de filtros.

- Redes
- Retención de clientes
- barista
- Gestión de atención al cliente
- Atención al público
- Atención al cliente
- Gestión de cartera de clientes
- Venta a puerta fría
- Captación de clientes
- Catalogación
- Venta
- Aumento de clientes
- Gestión de carteras de inversión
- Word
- Mantenimiento y reparaciones
- Representación del vendedor
- Ventas canalizadas

DESTILERIAS VINOS Y LICORES FERRI VALENCIA · Hostelería y restaurantes

February 2018 - October 2019 (1 año y 8 meses)

1.200 € - 2.100 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Venta de licores y vinos en bares, restaurantes, hoteles, licorerías, Tiendas de suministros de bebidas espirituosas; en canales horeca ventas al por mayor; cartera de clientes; señalizaciones; citas; promociones; eventos; puerta fría; negociación de cantidades y precios.

- repartidor
- Gestión de clientes
- marketing
- horeca
- Administrativo ofimática Graba...
- Soporte de hardware
- Gestión de cartera de clientes
- Ventas
- Venta a puerta fría
- eventos
- Publicidad
- Transporte
- Comercial
- Word
- Representación del vendedor
- Ofimática

COMERCIAL COUSIN PALMA · Hostelería y restaurantes

January 2017 - November 2017 (10 meses)

1.200 € - 1.800 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Ventas de productos para la hostelería; canales horeca zonas de hostelería, puerta fría, cartera de clientes, señalizaciones, captación, puntos de ventas, ferias, eventos, promociones, vinos, embutidos, aceites embalajes, encurtidos; lácteos, cafés, cervezas, pastelería, bollería; producto vegetarianos y veganos; amplia cartera de clientes.

- Gestión de clientes
- Retención de clientes
- Relaciones con clientes
- Facturación de clientes
- Control de stocks
- Televenta
- Gestión de cartera de clientes
- Atención al cliente
- Ventas
- Venta a puerta fría
- Venta directa
- Captación de clientes
- Aumento de las ventas
- Aumento de clientes
- Gestión de relaciones con clie...

DELEGADO COMERCIAL MITJA LLUNA · Hostelería y restaurantes

January 2016 - January 2017 (1 año)

1.500 € - 2.400 € Bruto/mes

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

Venta y comercialización de productos para hostelería en; Agroturismos, catering, ferias, eventos, bares, restaurantes, supermercados, hoteles, comedores de menús colegios.

Productos autóctonos de la tierra mallorquina; vinos , licores, embutidos, aguas, gaseosas pinya, cervezas, aceites, pastelería; en cartera de clientes propia y puerta fría. Productos vegetarianos y veganos.

- Gestión de clientes
- Redes
- Facturación
- Retención de clientes
- Atención al público
- Atención al cliente
- Gestión de cartera de clientes
- Ventas
- Venta a puerta fría
- Venta directa
- Compras
- Contabilidad
- Captación de clientes
- Aumento de clientes
- Ventas canalizadas
- Control de compras

DELEGADO COMERCIAL CCTV BALEAR · Servicios de seguridad

January 2014 - January 2016 (2 años)

1.500 € - 2.400 € Bruto/mes

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

Venta de circuitos cerrados de televisión cctv e instalación en Palma de Mallorca ; Menorca ; Ibiza; Canales horeca y puerta fría, cartera de clientes, venta vía marketing telefónico, publicidad, ventas de cámaras ip, porteros electrónicos, puertas de accesos gestión de punto de venta, venta de sistemas de seguridad, alarmas, equipos disuasorios, compra y programado de presupuesto para instalación de las obras.

- Gestión de clientes
- Redes
- Captación de fondos y spons...
- Retención de clientes
- Venta cruzada
- Atención al cliente
- Gestión de cartera de clientes
- Ventas
- Venta a puerta fría
- Venta directa
- Compras
- Captación de clientes
- Lealtad de los clientes
- Aumento de clientes
- Software de gestión de carteras
- Control de compras

COMERCIAL AMBISEINT AMBIENTACION E HIGIENE · Hostelería y restaurantes

March 2013 - October 2013 (7 meses)

1.200 € - 1.500 € Bruto/mes

Empleado/a con 0 personas a cargo

Venta E Instalación de Dispensadores De Aromas Para Locales , Bares , Restaurantes , Hoteles , Oficinas , Gimnasios, Entidades deportivas ; Venta En Puerta Fría , Gestión De Cartera De Clientes , Facturación , Cobro,

- Gestión de clientes
- Atención telefónica
- Redes
- Instalación de equipos
- Ventas cortas
- Gestión de cartera de clientes
- Software de facturación
- Atención al cliente
- Ventas
- Ventas canalizadas
- Venta a puerta fría

COMERCIAL PREVENTISTA COMERCIAL BORDOY · Hostelería y restaurantes

March 2010 - November 2012 (2 años y 8 meses)

1.500 € - 2.700 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Gestión y venta de ruta de la distribuidora mallorquina Comercial Bordoy; Propietaria de los derechos de ventas de distintos productos; Entre otros muchos; Toda la gama de productos de Cervezas Estrella Damm, Laccas, Leches Agamas, lácteos Agama, Aguas Font Mayor, vinos Sa Rota, Cervezas Budweiser, zumos Pago, Cafés Bordoy, Productos de Solán de Cabras, Quesos y Natas Agama; Preventa de clientes de zona y captación de clientes nuevos, venta de productos a clientes existente, fidelización y resolución de problemas. (Palma, Coll Rabassa, Ciudad jardín, Can Pastilla, Arenal) gran cartera de clientes y cartas de recomendación.

Gestión de clientes Captación de clientes Retención de clientes Preventas Negociación de ofertas

Servicios preventa Fidelización Software de gestión de carteras Atención al cliente

Gestión de cartera de clientes Venta a puerta fría

PROMOTOR COMERCIAL CMM VODAFONE · Telecomunicaciones

July 2009 - February 2010 (7 meses)

1.200 € - 1.800 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Ventas de productos de Telefonía Oficina Vodafone Pymes y Autónomos Venta Directa venta Puerta Fría marketing Cartera De Clientes .

Atención telefónica Redes Retención de clientes Centro de llamadas Altitude Venta cruzada

Venta de seguros Telemarketing Venta telefónica Gestión telefónica Back office

GESTOR COMERCIAL INSYTE INSTALACIONES · Telecomunicaciones

August 2008 - June 2009 (10 meses)

1.200 € - 1.500 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Gestión De Compras En Colaboración Con La Central En Madrid INSYTE , Gestión De Stock de Almacén Y De Reparto De Material A Subcontratas Y Empleados , Albaranes Y Facturas programa informático sap para introducción de datos de stock y entrega de material

Gestión de obra Compras Redes Gestión de almacenes subcontratas Control de stocks

Software como servicio SAP Almacenamiento Ofimática

ADJUNTO RESPONSABLE TIENDA LIDL · Gran consumo y alimentación

September 2007 - September 2008 (1 año)

900 € - 1.200 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Adjunto Responsable De tienda Lidl Palma Son Fuster En colaboración con El responsable De Tienda Control De Stock Control De Caducidades , Reposición De Supermercado , Atención A Cajas , Arqueo De Cajas , Descarga De camiones Toro y Tras paleta , Mantenimiento De Camaras Frigoríficas , Limpieza Supermercado , Atención devoluciones

Gestión de viajes Atención al público Correspondencia de dirección Gestión de gastos Reposición de almacén Recepción de oficina Programación de reuniones Cajas registradoras Gestión de correspondencia Gestión de agendas Control de caja Word Carga y descarga de mercancías Actas de reuniones

ENCARGADO ECONOMATO HOTEL CALAVIÑAS BARCELO · Hostelería y restaurantes

March 2006 - November 2006 (8 meses)

1.200 € - 1.500 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Compras Y Aprovisionamiento entradas Y Salidas De Mercancías Entorno Programa Sap Entrega De Mercancia a A Cocina Y Bar Hotel , control De Menu .

Aprovisionamiento Control de stocks SAP Word Control de compras Administración

Estudios

Estudios reglados

Formación Profesional Grado Medio

Comercio y Marketing

Guillén Sagrera

September 2005 - June 2006 (9 meses)

Idiomas**Español:** Nativo**Catalán:** Intermedio

Certificado A1

Inglés: Intermedio**Alemán:** Nulo

Nivel BUP/COU

nociones básicas de lenguaje alemán

Conocimientos

Acciones PLV Atención al cliente Comercial Confianza en uno mismo Control de stocks Experiencia del cliente Fotografía comercial Generación de Leads Gestión comercial Gestión de cartera de clientes Gestión de clientes GPV leads Negociación perseverante Promoción de ventas Publicidad en el Lugar de Vent... Redes Reposición Representación del vendedor Venta a puerta fría Ventas canalizadas Word Excel Ofimática Outsourcing Procesos de outsourcing Publicidad corporativa Redes sociales SAP

Software de contabilidad

Venta y outsourcing de servicios

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Buena

Preferencias laborales

Puestos deseados

Promotor/a de ventas, Comercial, Comercial de ventas, Delegado/a comercial, Jefe/a de ventas

Modalidad

-

Provincia deseada

Islas Baleares/Illes Balears