



Agradezco de antemano la oportunidad que me brinda la empresa, para ello Adjunto Currículo Vitae según su solicitud.

Considero mi candidatura interesante para un puesto de trabajo en la empresa que representa, dada mi experiencia en la compañía y en el desarrollo de diferentes proyectos comerciales vinculados a este sector.

Soy una persona que se implica al máximo, no sólo con el proyecto que la empresa me propone, sino también con su imagen corporativa, y los resultados de la misma.

Haber contribuido en distintas empresas me ha permitido adquirir profundos conocimientos sobre el desarrollo y planificación de estrategias comerciales, retenciones , fidelización de clientes, rentabilidad y éxito de nuevos proyectos.

Por lo anteriormente mencionado y teniendo en cuenta mi interés en trabajar con ustedes, agradecería que tuvieran en consideración mi candidatura y quedo a su disposición para poder aportar más datos, aclarar y profundizar en aspectos que resulten de su interés.

Reitero mi agradecimiento por esta oportunidad, y quedando a su entera disposición,

Roberto Bravo Dalmeda
657 975 100
rbdsoluciones@hotmail.com



DATOS PERSONALES

Nombre y Apellidos: Roberto Bravo Dalmeda

Fecha y Lugar de Nacimiento: 4 de Septiembre de 1976, Valladolid

Permiso de Conducir: B1, A2 – Vehículo propio.

Disponibilidad: Disponibilidad Geográfica absoluta, actualmente despeno mi labor en la delegación de Málaga.

Teléfonos de contacto: ☎ 657975100

e-mail: ✉ rbdoluciones@hotmail.com

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **Actualidad – 2023 JEFE DE VENTAS EN PROSEGUR** delegación de Málaga , realizando todo tipo de funciones que la compañía y los mandos me asignan, ejecutando lo que el puesto conlleva. Siempre teniendo unos resultado muy superiores a los que la compañía exige.
- **2018: - 2020 SALES MANAGER PROSEGUR** delegación de Marbella, realizando todo tipo de funciones que la compañía y mandos me asignan, ejecutando lo que el puesto conlleva y, realizando funciones de delegado en sus ausencias y haciéndome cargo de sus jefes de equipo y zona de actuación. colaborando con el Gerente Territorial en todo momento
- **2016 – 2017:** Redactor ejecutivo, para los medios de comunicación de prensa, (formato papel y/o soporte digital), en publicaciones especiales para EL PAIS, ABC, etc... Mi función principal es coordinar entrevistas-reportajes, captando clientes para los medios anteriormente citados
- **2010 – 2017:** GERENTE VIGILA 24 SL. Fundador de esta empresa de seguridad homologada por la DGP, captación, desarrollo, instalaciones, compra de productos y servicios , venta de la mismos, facturación, fidelizacion, etc...
- **2006 – 2010:** Distribuidor oficial de **SIEMENS SECURITY SYSTEMS**, con exclusividad territorial y líder en ventas en la zona asignada.
- **2005 – 2006:** jefe de equipo para comercializar sistemas de **SECURITAS DIRECT. S.A**
- **2004 – 2008:** Gerente Call Center, productos de telecomunicaciones y sistemas de seguridad.

- **2001- 2008:** Distribuidor de Amena – Orange, con la comercialización de las telecomunicaciones de **Orange**,

FORMACIÓN REGLADA

FP1 Especialidad en Electricidad y **Electrónica** por el Instituto San Juan Bautista de **La Salle** – Valladolid

FP2 Especialidad en **Electricidad y Electrónica** por el Instituto Politécnico **Cristo Rey** – Valladolid

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **Informática:** Windows, Microsoft Office, Bases de datos, Access, Excell, Word, redes sociales, **CRM, SIEBEL**, y apps facilidad de aprendizaje de manejo de apps que la compañía precise, **TOTAL CONOCIMIENTO EN SALES”**
- **Idiomas:** Inglés, Nivel medio-alto (hablado y escrito), actualmente en formación para adquirir la certificación C1

OTROS DATOS DE INTERÉS

Me encuentro muy cómodo en el trato personal y con el trabajo por objetivos. Formé equipo y tengo capacidad de liderazgo. Capacidad de organización y dotes de comunicación, inquietudes de superación permanente y con un alto potencial de generar buen ambiente de trabajo, gran implicación en éxito en los proyectos de la empresa.