

DG

Diego González Termis

Responsable de Negocio en Aragón • 50015, Zaragoza Capital, Zaragoza
 diegogonzaleztermis@gmail.com • • 670919835 (preferente)

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Unión Europea Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia**Race Seguros • Seguros**

July 2025 - actualmente (8 meses)

Empleado/a

- Comercialización de seguros en ramo de asistencia en carretera y viaje para canal mediación y agencias de turismo.
- Venta de servicio de garantía mecánica a concesionarios de vehículos de ocasión.
- Desarrollo de las estrategias necesarias para lograr el cumplimiento de los objetivos del área.
- Supervisión y control de documentación, informes y contratos.
- Tutela y mantenimiento de puntos de venta.
- Prospección y apertura de nuevos puntos de negocio.

Effic • Construcción

September 2024 - actualmente (1 año y 6 meses)

Empleado/a

- Comercialización de producto de eficiencia energética a cliente potencial.
- Búsqueda de financiación y subvención pública para operaciones comerciales.
- Coordinación comercial - administrativa con agentes colaboradores como Administradores de Fincas, Ingenierías y Estudios de Arquitectura.

Acciona Endesa • Petróleo y energía

November 2023 - July 2024 (8 meses)

Empleado/a

- Orientación y venta de producto energético a clientes potenciales y fijos de la compañía.
- Búsqueda de nuevos nichos de mercado, tanto en energía tradicional como alternativa.
- Estudio personalizado de optimización de consumos a clientes en función del histórico energético.

Gestión de clientes

Capacitación de ventas

Gestión de suministros

Ventas

Venta a puerta fría

Mendivil y Asociados Correduría de Seguros • Seguros

September 2014 - October 2023 (9 años y 1 mes)

Empleado/a

- Orientación y venta de seguro de crédito a clientes fijos y potenciales.
- Asesoramiento y comercialización de seguros personales y de empresa.
- Captación y búsqueda de nuevos nichos de mercado.

MAPFRE CAUCION Y CREDITO - SOLUNION · Servicios financieros

May 2004 - February 2014 (9 años y 9 meses)

Mando intermedio con 0 personas a cargo

- Realización y venta de proyectos de crédito en cliente potencial, tanto para red Mapfre como para corredores. Mantenimiento y renovación de pólizas de cartera. Conocimiento y prospección del mercado empresarial, análisis de empresas target.
- Formación de seguro de crédito a corredores y empleados de la compañía, técnicas de venta y marketing directo.
- Recuperación y negociación de deuda impagada en empresas con departamento de la compañía.
- Colaboración en la creación de redes de venta de seguro de crédito.
- Estudio de empresas potenciales para seguro de caución, emisión de garantías ante organismos públicos y renovación de líneas.
- Responsable técnico y comercial de la póliza empresarial de seguro de crédito y Tutor y Formador en el programa e-learning de Seguros para empresas.

habilidad negociadora

Habilidad para motivar

Gestión de equipos

Visión y definición del negocio

Ventas

TELEFONICA HILO MUSICAL S.A. · Telecomunicaciones

July 2003 - May 2004 (10 meses)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

- Venta de línea de voz y datos e hilo musical a empresa privada y pública.
- Asesoramiento, información y atención de producto a clientes fijos y potenciales.
- Coordinación comercial con distribuidores MOVISTAR en Aragón..

Paquete Office

habilidad negociadora

gestión cuenta de explotación

Habilidad para motivar

Gestión de equipos

Inglés

Visión y definición del negocio

Merchandising

Ventas

EQUIFAX IBERICA S.L. • Servicios financieros

May 2000 - December 2002 (2 años y 7 meses)

Especialista

- Venta de informe financiero - comercial, base de datos y estudio de mercado a grandes cuentas y pymes.

- Recuperación de deuda impagada de particulares y empresas mediante coordinación con el departamento central de la compañía.

- Captación de cliente potencial y mantenimiento de cliente fijo.

- Colaboración en el plan de marketing de la zona de influencia.

- Coordinador de personal en la oficina de Zaragoza.

habilidad negociadora

Paquete Office

gestión cuenta de explotación

Gestión de equipos

Inglés

Visión y definición del negocio

ASISA • Servicios financieros

November 1999 - March 2000 (4 meses)

Especialista

- Formación de seguro médico al personal comercial de campaña de la entidad.

- Fidelización y renovación de pólizas a asegurados, dentro de la campaña de renovación para funcionarios.

- Captación y venta en nuevo mercado.

Estudios

Estudios reglados

Licenciatura

Derecho

UNIVERSIDAD ABIERTA DE CATALUÑA. UOC

February 2010 - actualmente (16 años y 1 mes)

Máster

Prevención de Riesgos Laborales

MAPFRE SERVICIOS DE PREVENCIÓN

September 2009 - April 2010 (7 meses)

Postgrado

SEGUROS PERSONALES

UNIVERSIDAD PONTIFICA DE SALAMANCA

May 2007 - September 2007 (4 meses)

Postgrado

Seguros

UNIVERSIDAD PONTIFICA DE SALAMANCA

May 2006 - December 2006 (7 meses)

Postgrado

Marketing

Universidad Nacional de Educación a Distancia

October 2001 - June 2002 (8 meses)

Diplomatura

Trabajo Social

Escuela Universitaria de Estudios Sociales

October 1993 - June 1996 (2 años y 8 meses)

Estudios no reglados

Otros cursos y formación no reglada

Formador de Formadores

May 2015 - September 2015 (4 meses)

Otros cursos y formación no reglada

Curso de Marketing Deportivo

EUROINNOVA

January 2015 - actualmente (11 años y 2 meses)

Idiomas

Español: Nativo

Inglés: Intermedio

Conocimientos

Coordinación de fuerza de ven...

Elaboración de propuestas co...

Negociación de ofertas

Prospección de clientes

Seguimiento de cuentas

Hojas de cálculo

Procesadores de texto

SalesForce CRM

Venta en punto de venta

Situación laboral

Situación laboral

Estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

Preferencias laborales

Puesto deseado

Comercial

Modalidad

-

Provincias deseadas

-

Contrato

Indefinido

Jornada

Completa

Salario

Mínimo anual: 21.000€