



NURIA BIGAS GONZÁLEZ

Gestión/Dirección y Desarrollo Comercial | Sector Salud

Málaga, España | 666 91 66 66 | nueria@hotmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Directiva comercial con más de 14 años de experiencia en el sector sanitario y clínico. Especializada en liderazgo de equipos, definición e implementación de estrategias comerciales, desarrollo de negocio, gestión de clientes estratégicos y control presupuestario. Sólida orientación a resultados, con logros contrastados en crecimiento de facturación, optimización de recursos y consolidación de relaciones institucionales.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

MIRANZA MÁLAGA – Gerente de Clínica

Mayo 2024 – Julio 2025 | Málaga

- Liderazgo y gestión de equipos sanitarios y administrativos, definiendo objetivos individuales y colectivos.
- Identificación de necesidades formativas y desarrollo del talento.
- Diseño, implementación y supervisión de la estrategia comercial.
- Gestión de clientes estratégicos y resolución de incidencias.
- Coordinación con áreas financieras y dirección para la planificación presupuestaria.
- Responsable de la cuenta de resultados (P&L).
- Duplicación de la facturación respecto al ejercicio anterior.
- Representación institucional y cierre de acuerdos con empresas, asociaciones e instituciones.

CLÍNICA LONDRES – Directora de Clínica

Mayo 2023 – Mayo 2024 | Málaga

- Dirección del departamento comercial y liderazgo de equipos multidisciplinares.
- Definición y seguimiento de planes de ventas alineados con la estrategia corporativa.
- Gestión de relaciones con médicos prescriptores y partners estratégicos.
- Negociación con proveedores y control del presupuesto comercial.
- Incremento de la facturación en un 30 % respecto al año anterior.

CLÍNICAS DORSIA – Asesora Comercial Senior

Julio 2016 – Mayo 2023 | Málaga

- Desarrollo comercial en unidades de fertilidad, medicina y cirugía estética.
- Detección de oportunidades de crecimiento y nuevos servicios.
- Posicionamiento de la clínica en el primer puesto nacional en ventas.
- Gestión integral del ciclo comercial y fidelización de clientes.

HEDONAI CENTROS MÉDICO ESTÉTICOS – Directora de Clínica

Marzo 2008 – Abril 2010 | Málaga

- Apertura y puesta en marcha del centro.
- Gestión comercial, operativa y de personal.
- Control presupuestario y optimización de recursos.

CLÍNICAS DORSIA – Asesora Comercial Senior

Enero 2006 – Marzo 2008 | Málaga

- Gestión integral del área comercial de medicina y cirugía estética desde la apertura de la clínica.
- Asesoramiento personalizado a pacientes, identificación de necesidades y cierre de ventas de tratamientos médicos y quirúrgicos.
- Responsabilidad directa sobre el cumplimiento de objetivos de facturación y crecimiento comercial.
- Captación y fidelización de clientes, contribuyendo a una elevada rentabilidad y posicionamiento de la clínica.
- Coordinación con el equipo médico y seguimiento del paciente durante todo el proceso comercial

FORMACIÓN ACADÉMICA

Diplomatura en Ciencias Empresariales (hasta 2º curso) – Universidad de Málaga
B.U.P. y C.O.U. – I.E.S. Nuestra Señora de la Victoria

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Curso E-Business
Curso Prevención de Riesgos Laborales
Curso Organización Empresarial

IDIOMAS

Español: Nativo | Inglés: A2

COMPETENCIAS CLAVE

Estrategia comercial · Desarrollo de negocio · Liderazgo de equipos · Gestión presupuestaria · Análisis de resultados · Negociación · Relación con clientes estratégicos · Representación institucional

OTROS DATOS DE INTERÉS

Residencia en Málaga · Carnet de conducir · Vehículo propio