

CURRICULUM VITAE

Nombre y Apellidos: Rafael Merino Pardo
Domicilio: Astillero (Cantabria).
Teléfono: 614805724
E-mail: rafaelmerino2011@gmail.com

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Comercial con más de 25 años de experiencia acostumbrado a la venta en pequeñas superficies, hoteles, restaurantes, cafeterías, tiendas gourmet o especializadas, realizando captación activa de nuevos clientes mediante visitas presenciales diarias, ofreciendo el catálogo de productos/muestras en los puntos de venta. Gestionando y ampliando la cartera de clientes en la zona asignada, realizando seguimiento postventa y ofreciendo atención personalizada.

Todo ello acompañado de un análisis previo y constante de la actividad comercial, tendencias de mercado y competencia cumpliendo con los objetivos mensuales de y anuales de ventas y gestión, captación y fidelización de clientes, desarrollando técnicas y estrategias de venta competitivas, así como herramientas tecnológicas de sistemas relacionadas con la venta de servicios.

- **2012-2025.** Delegado comercial de **Ganado de Anievas SL.**, es una ganadería en Cantabria dedicada a la cría en pureza de ganado tudanco, destacando por su compromiso con la biodiversidad y la calidad de sus productos. **Funciones:** Apertura de mercado a nuevos clientes para incrementar las oportunidades de negocio, identificando y ampliando la cartera de clientes y aumentando las ventas del producto cárnico
- **1999- 2011.** Vendedor en el **Centro Comercial “Bahía de Santander”** (El Corte Inglés), trabajando en diversas secciones: deportes, caballeros, hogar y departamento de Oportunidades.
- **1997-1998.** Comercial en la empresa **Diprimar SA.**, como vendedor de productos alimenticios (asimilable condiciones y funciones a la experiencia en Ganado de Anievas SL, centrado las técnicas de ventas en este contexto).
- **1996-1997.** Comercial en la empresa **National Nederlanden** como vendedor de seguros (asimilable condiciones y funciones a la experiencia en Ganado de Anievas SL, centradas las técnicas de ventas en este contexto).
- **1992-1996.** Socio-Fundador en empresa de alimentación **Merino-Pardo, S.L.**

- **1991 - 1992.** Durante mi época de estudiante universitario trabajé en la Cadena de Hamburguesas **Burger King**, teniendo bajo mi responsabilidad un grupo de personas.
- **1988 - 1990.** Embarque en buques petroleros al mando de un grupo de personas, coordinando y motivando equipos humanos en las empresas para las cuales he trabajado. La actividad de dicha Empresa me ha permitido conocer diferentes razas, países culturas, además del trato con diversas personas y organizaciones que intervienen en el comercio marítimo internacional.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- o **1995. Diplomado Universitario, especialidad en Transporte Marítimo.** Escuela Superior de la Marina Civil de Santander.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- o **1999. Curso “Vendedor Técnico”** (120h). Hipercor S.A.
Contenidos: El Corte Inglés y el sector de la distribución, Merchandising e implantación, Técnicas de venta, Comunicación y escucha, Proceso administrativo de ventas, Seguridad e higiene en el trabajo.
- o **2011.** Prácticas de Técnicas de venta en **Makro**.
- o **2012.** Prácticas de manejo de Carretillas Elevadoras en **Grupo Pascual**.
- o **2013. Participante en Lanzadera de Empleo y Emprendimiento Solidario de El Astillero.** Iniciativa novedosa que pretende mejorar las posibilidades de empleabilidad y emprendimiento, desde una posición activa, compartida y solidaria.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carnet de conducir B1 y vehículo propio.
- Informática a nivel usuario.

Disponibilidad horaria e incorporación inmediata