



Mercedes Molina Pariente

Key Account Regional - Gestora Punto de Venta • 29005, Málaga Capital, Málaga
mercedesmolinapariante@gmail.com • • 619992045 (preferente)

Datos del candidato

Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

GRUPO LACTALIS IBERIA • Gran consumo y alimentación

January 2024 - actualmente (2 años y 2 meses)

Empleado/a

- Negociación de plantillas con clientes regionales (tarifas, promociones, acuerdos de venta cruzada...)
- Gestión de la actividad promocional en el punto de venta
- Cierre de acuerdos con clientes nacionales y regionales para mejorar la presencia de marcas en lineales
- Negociación de eventos en clientes nacionales y regionales
- Resolución de incidencias en colaboración con otros departamentos: administrativos, servicio al cliente, logística, etc.

Coca-Cola Europacific Partners • Gran consumo y alimentación

January 2022 - April 2023 (1 año y 3 meses)

Empleado/a

- Gestión integral de clientes
- Negociación de condiciones comerciales con clientes
- Coordinación del equipo de venta del distribuidor
- Activación de puntos de venta introduciendo referencias, promociones y PLV
- Negociación de colaboración de eventos
- Resolución de incidencias en colaboración con otros departamentos: administrativos, servicio al cliente, logística, etc.

Pernod Ricard

June 2020 - December 2021 (1 año y 6 meses)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

- Gestión integral de clientes regionales
- Negociación con cada cliente de las diferentes palancas comerciales
- Activación de puntos de ventas: ampliación de surtido y visibilidad de marcas
- Análisis de rentabilidad por cliente en línea con los objetivos cuantitativos y cualitativos fijado por la competencia
- Resolución de incidencias en colaboración con otros departamentos: administrativos, servicio al cliente, logística, etc.

Telepizza • Hostelería y restaurantes

January 2018 - December 2019 (1 año y 11 meses)

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

- Seguimiento de presupuestos de ventas de las tiendas detectando desviaciones
- Desarrollo de estrategias comerciales y planes de acción para cada tienda
- Coordinación de los equipos directivos de las tiendas
- Responsable del visual de las tiendas según directrices de la marca
- Formación técnica a los equipos directivos de las tiendas

Carrefour • Venta al por menor

January 2016 - January 2017 (1 año)

Empleado/a

- Responsable de la categoría BIO en España y Portugal de acuerdo a las directrices marcadas por la dirección general, garantizando el cumplimiento de los objetivos de rentabilidad
- Negociación de plantillas con proveedores
- Negociación del plan comercial de la categoría, así como acciones en el punto de venta
- Supervisar el correcto funcionamiento del proceso de compras definido, desde la identificación de la oportunidad hasta el cierre de la licitación, detectando e implantando mejoras que ayuden a su optimización

Grupo Ybarra Alimentación • Gran consumo y alimentación

May 2014 - January 2016 (1 año y 8 meses)

Empleado/a

- Gestión integral de clientes regionales
- Negociación de calendario promocional
- Negociación de posicionamiento de producto en tienda (visibilidad, cartelería, cabeceras...)
- Resolución de incidencias en colaboración con otros departamentos: administración, servicio al cliente, marketing, logística, etc.

Estudios

Estudios reglados

Máster

Dirección de Marketing y Gestión Comercial

Esic Business Marketing School

October 2013 - October 2014 (1 año)

Licenciatura

Administración y Dirección de Empresas

Universidad de Sevilla

September 2006 - September 2012 (6 años)

Idiomas**Inglés:** Avanzado

Programa bussines, BEC nivel B2 en ESIC.

Francés: Básico

Nivel B1.

Estancia en el extranjero durante el año 2017.

Conocimientos

Gestión de las relaciones públi...

Microsoft PowerPoint

Microsoft Word

Organización de eventos corpo...

Planificación de campañas de ...

Marketing digital

Microsoft Excel

SAP/R2

Situación laboral

Situación laboral

¿Está buscando trabajo?

Estoy trabajando

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Disponibilidad para cambiar de residencia

Buena

Buena

Preferencias laborales

Puestos deseados

Modalidad

Key account manager, Category manager, Area sales manager -

Provincia deseada

Contrato

Málaga

Indefinido, De duración determinada

Jornada

Completa