



Bernardo Manuel Viveros Benítez

Colaborador • 29100, Coín, Málaga

bernardomanuelviverosb@gmail.com • • 677129147 (preferente)

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Paraguay Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: No

Experiencia

Ocaso Seguros • Automoción

February 2025 - November 2025 (9 meses)

(Seleccionar)

Asesoramiento de seguros e inversiones financieras

- orientación a resultados
- poliza
- Comisiones
- CAPTACION
- Relaciones con clientes
- Atención al cliente
- Comunicaciones empresariales
- Gestión de documentos
- Habilidades comerciales
- Finanzas
- Telemarketing
- Trabajo por objetivos
- ASESORAMIENTO
- Introducción de datos
- Asesoramiento de clientes
- Atención al público
- Habilidades comunicativas
- PRESUPUESTOS
- Venta a puerta fría
- Comunicación eficaz
- aseguradora
- Captación de socios
- Técnicas de venta
- Face to face
- decesos
- Captación de cuentas
- Venta personalizada

Spare Parts (Py) • Automoción

August 2021 - September 2023 (2 años y 1 mes)

Especialista con 0 personas a cargo

Como vendedor/a especializado/a, me destaco por mi habilidad en la venta y la atención al cliente. Brindo un asesoramiento personalizado a los clientes, logrando fidelizarlos mediante una comunicación efectiva y una gran flexibilidad para adaptarme a sus necesidades. Cuento con amplia experiencia en venta al por menor, lo que me permite ofrecer un servicio excepcional y generar confianza en los consumidores. Disfruto de interactuar con el público y me enorgullece contribuir al éxito de la organización a través de mis habilidades en la venta.

- orientación a resultados
- Gestión comercial
- poliza
- Mecánica
- Comisiones
- Implementación de estrategias...
- CAPTACION
- Negociación con grandes supe...
- Flexibilidad
- Relaciones con clientes
- Atención al cliente
- NEGOCIACION
- Elaboración de documentos
- Venta
- Comunicaciones empresariales
- Elaboración de propuestas co...
- Gestión de documentos
- Merchandising
- Mantenimiento
- Gestión de registros
- Elaboración de presupuestos
- Trabajo por objetivos
- ASESORAMIENTO
- Introducción de datos
- Asesoramiento de clientes
- Venta al por menor
- objetivos
- Atención al público
- Venta al cliente
- Gestión administrativa de com...
- Habilidades comunicativas
- Administración general
- PRESUPUESTOS
- aseguradora
- Comunicación interna
- automoción
- Técnicas de venta
- Fidelización de clientes
- Supervisión de personal de ve...
- Captación de cuentas
- Venta personalizada

Motor Prix · Automoción

April 2014 - November 2020 (6 años y 7 meses)

1.100 € - 2.800 € Bruto/mes

Especialista con 0 personas a cargo

Desempeño con éxito el cargo de Comercial de Ventas, donde me encargo de establecer y mantener relaciones sólidas con clientes potenciales. Poseo habilidades excepcionales para identificar necesidades y ofrecer soluciones personalizadas, lo que me permite alcanzar y superar los objetivos de venta establecidos. Destaco por mi capacidad de negociación, comunicación efectiva y orientación al logro, lo que me permite generar un impacto positivo en el crecimiento de la organización.

coches Implementación de estrategias... CAPTACION Negociación con grandes supe... Relaciones con clientes Vehículos NEGOCIACION Administración de operaciones... Marketing comercial Elaboración de documentos Comunicaciones empresariales Gestión de documentos Elaboración de propuestas co... Mantenimiento Merchandising Caja Finanzas Arquitectura Telemarketing Elaboración de presupuestos Trabajo por objetivos ASESORAMIENTO Telecomunicaciones Gestión administrativa de com... Habilidades comunicativas Administración general NominaSol PRESUPUESTOS Comunicación interna Captación de socios automoción Nóminas Orientación Emprendimiento orientación a resultados Gestión comercial poliza Comisiones Mecánica Gestión Gestión de registros Introducción de datos Movistar objetivos Atención al público Comunicación eficaz aseguradora Técnicas de venta Supervisión de personal de ve... Face to face Captación de cuentas Revisión Análisis financiero Venta personalizada

Design Center · Artículos de lujo y joyería

July 1995 - November 2000 (5 años y 4 meses)

2.000 € - 3.000 € Bruto/mes

Especialista con 0 personas a cargo

Desempeño con éxito las funciones de administrativo/a contable, demostrando dominio en la elaboración de pólizas, utilización de NominaSol, coordinación con la aseguradora y una comunicación interna fluida. Aplico mis habilidades en el sector de la moda, implementando técnicas de venta y gestionando eficazmente los registros contables. Atiendo a clientes de forma presencial y resuelvo con eficiencia tareas relacionadas con nóminas, contabilidad analítica y general, así como la elaboración de reportes contables.

Plan general contable poliza Gestión comercial Negociación con grandes supe... Relaciones con clientes Reporting contable Marketing comercial NEGOCIACION Moda Comunicaciones empresariales Caja Arquitectura Finanzas Gestión de registros Reformas Elaboración de presupuestos ASESORAMIENTO Interiorismo PRESUPUESTOS NominaSol Comunicación eficaz Contabilidad Comunicación interna aseguradora Contabilidad analítica Técnicas de venta Face to face Captación de cuentas Nóminas Decoración Análisis financiero

Estudios

Estudios reglados

Ciclo Formativo Grado Superior

Técnico Superior en Administración y Finanzas

UNIV.AMERICANA (Paraguay)

February 1998 - November 2003 (5 años y 9 meses)

Ciclo Formativo Grado Superior

Técnico Superior en Administración y Finanzas

universidad Americana (Paraguay)

February 1995 - December 1999 (4 años y 10 meses)

Idiomas

Español: Nativo

Inglés: Intermedio

Portugués: Intermedio

Conocimientos

- Administración de operaciones...
- Administración general
- Análisis financiero
- ASESORAMIENTO
- Asiento contable
- Atención al cliente
- Atención al público
- automoción
- Caja
- CAPTACION
- Captación de cuentas
- Captación de socios
- coches
- Comisiones
- Comunicaciones empresariales
- Comunicación interna
- Decoración
- Elaboración de documentos
- Elaboración de presupuestos
- Elaboración de propuestas co...
- Face to face
- Finanzas
- Gestión
- Gestión administrativa de com...
- Gestión comercial
- Gestión de documentos
- Gestión de stock
- Habilidades comunicativas
- Implementación de estrategias...
- Introducción de datos
- Mantenimiento
- Moda
- Movistar
- NEGOCIACION
- Negociación con grandes supe...
- Nóminas
- Orientación
- orientación a resultados
- PRESUPUESTOS
- Reformas
- Relaciones con clientes
- Revisión
- Supervisión de personal de ve...
- Técnicas de venta
- Telecomunicaciones
- Telemarketing
- Trabajo por objetivos
- Vehículos
- Venta personalizada
- Arquitectura
- aseguradora
- Comunicación eficaz
- decesos
- Emprendimiento
- Gestión de registros
- Interiorismo
- Marketing comercial
- Mecánica
- Merchandising
- NominaSol
- objetivos
- poliza
- Venta a puerta fría

Situación laboral

Situación laboral

Estoy trabajando

Disponibilidad para viajar

Depende de las condiciones

¿Está buscando trabajo?

Escucho ofertas

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

Preferencias laborales

Puestos deseados

Comercial de ventas, Vendedor/a
especializado/a, Comercial de ventas telefónicas,
Asistente administrativo/a, Asistente de ventas

Modalidad

-

Provincia deseada

Málaga

Contrato

De duración determinada, Fijo discontinuo, A
tiempo parcial, Indefinido, Otros contratos, De
relevo

Salario

Mínimo mensual: 1.475€