



JULIO MENDOZA

Profesional senior con sólida trayectoria en ventas, dirección comercial y marketing, con más de 20 años de experiencia en sectores como visita médica, instalaciones deportivas, construcción y logística. Destacado por la gestión de equipos numerosos, generación de negocio estratégico y negociación a alto nivel. Formación multidisciplinar en Marketing, Publicidad y Administración de Empresas, complementada con estudios de postgrado. Alta orientación a resultados, con impacto directo en crecimiento comercial y optimización de procesos.



Contacto



+34 619 231 328



jimendozarodriguez@hotmail.com



Andalucía, España



Información

- Carnet de conducir
- Disponibilidad para viajar



Herramientas

Software de gestión



Marketing Digital



Redes Sociales



Idiomas

Español

Inglés

Frances

Nativo

Avanzado

Básico



Experiencia Laboral

Delegado de Ventas Zona Sur

Sweden&Martina - Andalucía | Oct 2024 - Presente

- Responsable de ventas de productos quirúrgicos, CBCT, ortodoncia, maquinaria Quirúrgica, Endodoncia, equidistant de radiología, biomateriales. Manejo de CRM. Responsable de gestiones con comerciales.

KAM.

Laboratorio Garzón Productos y Servicios Quirúrgicos - Andalucía | Oct 2022 - 2024

- Responsable de ventas de productos quirúrgicos dentales e implantología
- Ventas totales superiores a 300.000 en el primer ejercicio.

Director Comercial Andalucía

TRI Implantes - Smart Dental - Andalucía | 2019 - Oct 2022

- Gestión de ventas de implantes, prótesis, biomateriales y escáneres
- Volumen de ventas anual aproximado: 1 millón de euros

Director Comercial

Realturf - Alicante | 2017 - 2019

- Relanzamiento de la división deportiva (+130% en ventas)
- Responsable de licitaciones públicas, compras y calidad del servicio

Jefe de Área

FCC Aqualia - Jerez | 2013 - 2016

- Dirección de departamentos técnicos, ahorro y control de fugas
- Ahorro generado: 1,5 millones de euros; equipo gestionado: 80 personas

Director Comercial

OPSA - Barcelona | 2003 - 2007

- Expansión en Andalucía, crecimiento de facturación a 3 millones €
- Gestión de proyectos, campañas, equipo de 50 personas y cobros

Delegado Comercial Andalucía

Poligras Ibérica - Madrid | 2000 - 2003

- Ejecución de proyectos destacados (Sevilla CF, Cádiz CF)
- Dirección de obra, facturación y gestión de equipos

Jefe de Coordinación de Tráfico y Logística

Acciona Logística - Madrid | 1999 - 2003

- Distribución de prensa nacional (150 personas)

- Coordinación logística, stock, presupuestos, contabilidad y atención a clientes clave (EL MUNDO, Prisa)

Departamento de Marketing

Bodegas Diplomático - Jerez | 1998

- Apoyo en contabilidad, gestión de proveedores y campañas publicitarias

Formación

Universidad de Cádiz

- Grado en Investigación de Mercados y Marketing (M.H. en Dirección Comercial).

- Licenciatura en Publicidad y Relaciones Públicas (M.H. en Creatividad Publicitaria).

- Licenciatura en Administración de Empresas (sobresalientes en Finanzas, Contabilidad, Dirección Comercial).

- Bachelor in Biology, Oxford international university. (Outstanding in the final degree project on emerging pathogens of the 21st century).

(Másteres)

- Máster en Administración de Personal (890h)

- Máster Técnico en Marketing Social (520h)