

GABRIEL MIGUEL GRAGERA

Avda. Lope de Vega N.º 25 4ºB

29010

Malaga

666509040

gabrielmi40@gmail.com

DATOS PERSONALES

NOMBRE: GABRIEL
APELLIDOS: MIGUEL GRAGERA
D.N.I.: 40318247Y
FECHA DE NACIMIENTO: 12-02-1971
DOMICILIO: Avda Lope de Vega nº25 4ºB
TELEFONO DE CONTACTO: 666509040

FORMACION ACADEMICA

ESTUDIOS: INGENIERO TECNICO AGRICOLA
TITULACION: INGENIERO TECNICO AGRICOLA
CENTRO: UCLM

IDIOMAS

FRANCES: NIVEL NORMAL
INGLES: NIVEL BASICO

INFORMATICA

CONOCIMIENTOS DE INFORMATICA A NIVEL USUARIO (WINDOWS 98, XP, OFFICE 2000,
MANEJO DE INTERNET Y SUS DISTINTAS APLICACIONES)
MANEJO DE NAVISION

CURSOS DE FORMACION

CURSO DEL OLIVAR Y SUS DERIVADOS
CURSO DE SFA
CURSO DE PRODUCTOS HP
CURSO DE PRODUCTOS 3M
CURSO DE PRODUCTOS BROTHER
CURSO DE PRODUCTOS UNIPAPEL
CURSO DE MANEJO DE SISTEMA
CURSO BASICO DE PREVENCION DE RIESGOS LABORALES
CURSO DE FINANZAS PARA NO FINANCIEROS
CURSO DE EXCELENCIA EN GRUPOS DE TRABAJO
CURSO DE MANEJO DE NAVISION
CURSO DE CRM (APLICACIÓN DE NAVISION)

EXPERIENCIA LABORAL

EMPRESA: ALTA GESTION TRABAJO TEMPORAL

PUESTO: RESPONSABLE DE OFICINA

TAREA REALIZADA: GESTION TANTO COMERCIAL COMO ADMINISTRATIVA DE LA OFICINA DE LA EMPRESA EN CIUDA REAL

TAREA REALIZADA: MANTENIMIENTO DE LA CARTERA DE CLIENTES Y CAPTACION DE NUEVOS CLIENTES Y ENCARGADO DEL BUEN FUNCIONAMIENTO DE LA OFICINA

EMPRESA: LA CABAÑA

PUESTO: EMPRESARIO

TAREA REALIZADA: ADMINISTRACION Y GESTION DE LA EMPRESA

EMPRESA: LINCE ARTES GRAFICAS S.A.

PUESTO: DIRECTOR DE VENTAS

TAREA REALIZADA: SUPERVISION Y APOYO AL EQUIPO COMERCIAL PARA LA CONSECUION DE OBJETIVOS MARCADOS, ANALISIS DE MERCADO Y CONFECCION DE ESTRATEGIA COMERCIAL TENIENDO A MI CARGO A 4 PERSONAS

EMPRESA: TQ TECNOL S.A.

PUESTO: DIRECTOR DE AREA DE VENTAS

TAREA REALIZADA: CREACION, SUPERVISION Y APOYO AL EQUIPO COMERCIAL PARA LA CONSECUION DE OBJETIVOS MARCADOS, ANALISIS DE MERCADO Y CONFECCION DE ESTRATEGIA COMERCIAL TENIENDO A MI CARGO A 25 PERSONAS

EMPRESA: HUNE PLATAFORMAS.

PUESTO: GERENTE DE DELEGACION

TAREA REALIZADA: RESPONSABLE DEL BUEN FUNCIONAMIENTO DE LA DELEGACION DE HUNE EN CIUDAD REAL SUPERVISANDO DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO, COMERCIAL Y DE TALLER CON LA MISION DE DAR RENTABILIDAD A LA DELEGACION MENDIENDOME SOBRE CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS TENIENDO A MI CARGO A CINCO PERSONAS

EMPRESA: SUITE MODA'S

PUESTO: GERENTE

TAREA REALIZADA: GERENTE Y PROPIETARIO DE COMERCIO DE TEXTIL EN LA QUE REALIZABA FUNCIONES DE VENTA A LA VEZ QUE LAS PROPIAS DE GESTION EMPRESARIAL (CONTROL STOCK, REALCION CON PROVEEDORES, FACTURACION, ETC.)

EMPRESA: VISA

PUESTO: JEFE DE EQUIPO

TAREA REALIZADA: CAMPAÑA A TRAVES DE INMARK DE SEÑALIZACION DE COMERCIOS PARA VISA