



Elisa Reina González

Experiencia



Senior Field Sales Executive ICON SPIRITS

Julio 2021 - Actualmente

- Gestión cuentas de Hostelería y distribuidores, zona Andalucía Oriental
- Encargada del desarrollo de las marcas, implementando los mejores planes para cada una de las marcas.

Field Sales Executive, DIAGEO

Marzo 2018 - Junio 2021

- Gestión comercial, encargada del desarrollo de las marcas, asegurando el posicionamiento, referenciación, volumen, visibilidad y rotación. Realizar eventos y promociones en los PdV aprovechando al máximo los recursos y la inversión.



Gestor comercial, UNICAJA BANCO

Enero 2016 - Agosto 2017

- Compra y venta de productos financieros. Contratación de productos. Venta y gestión de inmuebles. Tareas administrativas, financiación de productos. Gestión de remesas. Soporte a oficinas.

Información de contacto

elisareina.8@gmail.com

645541890

Perfil LinkedIn :

linkedin.com/in/elisa-reina-gonzález-37037b108

Sobre mí

- Empática y extrovertida con una clara vocación comercial y atención al cliente, así como comprometida con estos y con los resultados.
- Ambiciosa, proactiva, con muchas ganas de aprender, crecer y ganar.

Educación



Master Marketing Retail. Universidad de Málaga

2018-2019

Grado Finanzas y Contabilidad, Facultad de económicas y empresariales 2012-2017

- Movilidad ERASMUS, Universidad de Coimbra 2014-2015.
- Movilidad SICUE, Universidad Pablo de Olavide, 2015-2016



VALPARAISO UNIVERSITY (INDIANA)

- Interlink Language Centers 2017