



L. Miguel Linares López

PERFIL COMERCIAL

Delegado comercial con pasión por las ventas y el trato especializado hacia el público. Como delegado técnico de ventas de determinadas marcas de OTC y genéricos, mi objetivo ha sido cubrir los objetivos comerciales de las empresas farmacéuticas en las que he trabajado

MIS HABILIDADES

- Dotes comerciales, resolución creativa de problemas
- Estrategias de ventas avanzadas
- Habilidades de comunicación y don de gentes
- Amplia trayectoria y experiencia comercial
- Escucha activa y análisis de necesidades.
- Resolución de objeciones e impedimentos.
- Captación y fidelización de cliente

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Teléfono móvil: 685 225 252

Correo electrónico: luismiguellinares@hotmail.com

Almería

España

REFERENCIAS PERSONALES

Visitador médico Nutripharma

Delegado comercial FarmaSkin

Delegado comercial HEFAME, provincias de Almería, Granada, Jaén, Málaga, Ceuta y Melilla.

Visitador Hospitalario Lestlab Delivery Solutions S.L.U.

TRABAJO PREVIO

DELEGADO COMERCIAL

-Con una amplia experiencia comercial y marketing, represento a los diferentes perfiles de empresas tanto a nivel provincial, como autonómico, la pasión por los objetivos personales y la dinámica de estas diferentes marcas, han expresado mi larga trayectoria profesional a lo largo de esta dilatada experiencia en ventas.

ASISTENTE DE VENTAS EJECUTIVO

Asegurar los objetivos comerciales de las empresas farmacéuticas.

Evaluar las necesidades del cliente para mejorar la eficiencias de sus compras y redirigir sus objeciones para una venta de calidad y altamente satisfactoria con mi empresa.

HISTORIAL EDUCATIVO

ESCUELA EDUCATIVA STELLA MARIS

Educación General Básica

IE NICOLAS SALMERÓN Y ALONSO

*Bachillerato Unificado
Polivalente*

DIPLOMADO EN MAGISTERO POR EDUCACIÓN FÍSICA U.A.L.

