

Pedro A Duque M



Dirección: 30730 San Javier, Murcia.

Viviendo en España, 8 años.

Móvil: 666742195

Correo: padm7368@gmail.com

Lugar de Nacimiento: Venezuela

Fecha de Nacimiento: 07-03-1968

Nacionalidad: venezolana / española.

Estado Civil: Casado

Hijos: 4

Para mayor detalle puedo poner a su disposición el CV completo.

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con 18 años de experiencia en la industria farmacéutica he trabajado en las siguientes líneas: Odontología, OTC, Ética, Genéricos y Fitofármacos.

Como Visitador médico visité las siguientes especialidades: Odontología, Pediatría, Medicina General, Medicina Laboral, Medicina Interna, Otorrino, Neumología, Nefrología, Ginecología & Obstetricia.

He trabajado de Visitador médico en las zonas de: la ciudad de Caracas y su periferia, en zonas populares y de clase media y clase alta.

Las llamadas "zonas de viaje" ya eran zona a una distancia de al menos 2 h de viaje y allí se pernoctaba.

He visitado especialistas en los Centro de Salud y Hospitales de la ciudad capital Caracas y su periferia, en clínicas y hospitales muy importantes.

Tengo experiencia como comercial y/o gestor de punto de venta, gestión y atención al cliente, ventas negociaciones corporativas y marketing farmacéutico, por lo cual he desempeñado los siguientes cargos: delegado comercial y/o gestor de puntos de venta, coordinador/supervisor de zona, responsable de gestión, representante Corporativo de Ventas ó KAM B2B (distribuidores y automercados), responsable de Producto y/o marca y finalmente, asistente al gerente de marketing o gerente Grouper.

En mi fichero de farmacias tenía 200 farmacias de las cuales 50 eran A o VIP, 100 B y 50 C. Realizando una frecuencia de visita de 1 semana para las A y VIP y tres semanas para las B. Las C 12 veces al año. También en ocasiones aplicábamos la ley "Pareto".

Llevaba un vademécum de 25 referencias de OTC donde se llevaban en maleta 5 por plan de ciclo, con periodos de promociones mensuales.

También, tuve la oportunidad de trabajar con medicamentos genéricos, donde la promoción es un poco diferente y se promocionaba en muchos casos con muestra médica y estudios clínicos realizados con los genéricos. Se hacía más énfasis en la promoción comercial que en la promoción al médico. Con una cartera de cerca de 1000 moléculas, pero estas moléculas según la importancia para la empresa se promocionaban por ciclo.

Manejo las herramientas de análisis de mercados como IMS y Pharmamix, así mismo Microsoft Office y ofimática.

Con capacidad de orientación y coaching al comercial en campo, y, orientado al logro de los objetivos, trabajo en equipo siendo proactivo y totalmente profesional.

En cuanto a los idiomas, hablo, leo y escribo en alto nivel el castellano, inglés, leo, hablo y escribo en nivel intermedio, ingles estudiado en la academia venezolana americana CVA.

Tengo disponibilidad para viajar y pernoctar el tiempo que sea necesario para la empresa.

Experiencia profesional

Gerente Grouper en Laboratorios Leti SAV (Salud / Medicina) en Caracas y a nivel Regional, Venezuela, Ene 2017-mayo 2017 (5 meses).

Gerente de Producto (Product Manager) en Laboratorios Leti SAV (Salud / Medicina). En Caracas, y a nivel Regional, Venezuela. Durante Ago 2010-Ene 2017 (6 años y 6 meses).

Gerente Corporativo de Ventas (Key Account) en Laboratorios Leti SAV (Salud / Medicina) En Caracas, Venezuela. Durante Mayo 2008- Jul 2010 (2 años y 3 meses).

Gerente de Gestión Genven a nivel Nacional en Laboratorios Leti S.A.V (Salud / Medicina) 3 años. En Caracas, Oriente, Occidente, centro, todo a nivel nacional, Venezuela. Durante Mayo 2005- Abr 2010 (2 años y 3 meses).

Gerente de Área (District Manager) en Laboratorios Leti S.A.V (Salud / Medicina). En Caracas, Venezuela. Durante Ene 2004- Abr 2005 (1 año y 4 meses).

Representante de ventas a Farmacia (Pharmacy Sales Representative) en Laboratorios Leti S.A.V (Salud / Medicina) En Caracas, Venezuela. Durante mayo 1999-Dic 2003 (4 años y 8 meses).

Visitador médico (Medical Visitor) en Laboratorios Leti S.A.V (Salud / Medicina) En Caracas Venezuela. Durante. Mayo 1999-Jun 20202. (3 años y 1 mes).

Durante mi residencia en España desde 2017

Gerente tienda de alimentación (Carrefour Express, 5 años) en Madrid desde 12-2019 hasta el 07-2024 (4 años y 8 meses).

PEON procesadora de carne de vacuno ESRO HISPANIA S.L. en Madrid desde 10-2024 hasta el 01-2025 (3 meses).

Mozo Operario de productos en AMAZON Murcia, octubre 2025-enero 2026, Contrato por temporada navideña.

Estudios

Curso de Auxiliar de Almacén, en **Fundación Altius, Colmenar Viejo Madrid, 220h, año 2019.**

Curso de Operador de Carretillas Elevadoras, en **FormaLift, Colmenar Viejo Madrid, duración: 14h, año 2019.**

FPS en Marketing y negociaciones internacionales 2018-2019.
CIES Fuenlabrada, Madrid

Administración e informática (no concluidos).
1996-1997
Universidad Santa María, en Caracas, Vzla.

Banca y Finanzas
1986-1987
INSBANCA (Ince Bancario). En Caracas, Vzla.
Duración: 1.889 horas

Bachiller en ciencias
1981-1986
UE Liceo Agustín Aveledo, Caracas, Venezuela

Idiomas, Aptitudes, Cursos

Idiomas

	Nivel	Observaciones
Inglés	Intermedio	Estudios en CVA Ccas Vzla

Aptitudes y competencias desarrolladas.

Análisis de mercados, ventas farmacéuticas, trabajo en equipo, manejo de paquete office, planificación y logística de eventos comerciales y científicos, búsqueda de empresas, habilidades sociales, hablar en público, gestión de productos, comunicación científica, gestión de campañas, resolución de incidencias, gestión efectiva del cliente, objetivos de ventas, proceso de ventas, lealtad, liderazgo en ventas y marketing, gestión de tiempo, fidelización al cliente,

seguimiento al cliente, seguimiento de ventas, organización de eventos comerciales y científicos, puntualidad horaria, proactividad, seriedad, responsabilidad, servicio de orientación y atención al cliente, planificación estratégica, negociación.

Cursos

Certificado, Automatización Fuerza de Ventas (2007) CLOSE-UP
Internacional, Sales Force Net. Caracas Venezuela

Certificado Experiencia Hospitalaria.....Metabolismo (2013) Caracas
Venezuela

Diplomado Mejora de la productividad en ventas (en 2019) - 8 horas, en la
Universidad Autónoma de Madrid.

Diplomado Habilidades de Comunicación para Empresarios y
Emprendedores (en 2019) - 8 horas, en la Universidad Autónoma de Madrid.

Diplomado Gerencia de Social Media (en 2017) - 120 horas, en la Universidad
Central, Caracas, Venezuela.

Diplomado en Mercadeo y Estrategia de Negocios (en 2012) - 160 horas, en
Universidad Metropolitana, Caracas, Venezuela.

Taller Tratamiento Efectivo al Público (1987) - 16 horas. En Banco
Consolidado.

Taller Imagen y Servicio (1993) - 8 horas. En Banco de Venezuela, Caracas
Venezuela.

Taller Trabajo en Equipo (1993) - 8 horas. En Banco de Venezuela, Caracas
Venezuela.

Taller Motivación al logro (1993) - 16 horas. En Banco de Venezuela, Caracas
Venezuela.

Taller Social 2.0 (2011) - 8 horas. En Caracas, Venezuela.

Taller de Redes Sociales 2.0. En Caracas Venezuela.

Planificación Estratégica en Marketing Farmacéutico (en 2008) - 130 horas.
En IMS, Caracas, Venezuela.

Lanzamiento de Productos Farmacéuticos Éticos (en 2008) - 108 horas. En IMS, PMV, Caracas, Venezuela.

Dirección Territorial de Ventas (en 2008) - 166 horas. En IMS, PMV, Caracas, Venezuela.

Ventas y Distribución Farmacéutica (en 2004). En IMS, PMV, Caracas, Venezuela.

Certificado “Programación al Éxito” (en 2002) - 16 horas. En CEECA centro de eventos extraordinarios, Caracas, Venezuela.

Certificado “Equipos Efectivos de Trabajo” (en 2002) - 16 horas. En CEECA, Caracas, Venezuela.

Taller 'Técnicas Profesionales de Ventas' (en 2000) - 16 horas. En Organización CEI, sistemas humanos, Caracas, Venezuela.

Otros datos de interés

- Permiso de conducir: **Sí**
 - Vehículo propio: **Si**
 - DNI: 13334250T
-

Referencias

- **Yarubay Anuel**
Laboratorios Leti SAV, Director de Unidad
Superior jerárquico
+258 3602658
yanuel@leti.com.ve
- **Ana María Campodónico**
Laboratorios Leti SAV, Director Unidad
Superior jerárquico
1(561) 3039810
A_campodonico@yahoo.es
- **Jorge Rivas**

- *Laboratorios Leti SAV, Vicepresidente Ejecutivo*
Superior jerárquico
+58 212 3629228
jrivas@leti.com.ve
- **Ramsés Viera**
- *Laboratorios Leti SAV, Director General*
Superior jerárquico
+258 212 3602658
rviera@leti.com.ve

San Javier, Murcia.
20/08/2025