



Antonio Rizo

SOBRE MI

Cuento con una amplia experiencia en la gestión de clientes tanto privados como institucionales, así como, en la toma de iniciativas estratégicas que aportan valor añadido a esos clientes. Personalidad dinámica y gran capacidad para trabajar en equipo. Capacidad demostrable en la captación de nuevos clientes y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio. Acostumbrado a trabajar bajo presión.

EXPERIENCIA

Asesor Clientes privados e institucionales 2012 - Actualidad

Asesoramiento de inversiones en mercados financieros e inmobiliarios.

Delegado Andalucía

2025 - 2025

Capital Factor

Captación y gestión de clientes para ofrecer soluciones de financiación mediante Factoring financiero y legal.

Estructuración de operaciones, análisis de riesgos y coordinación con los departamentos

CEO

ROTHSCHILD BANK España, Portugal y Andorra

2007 - 2012

Creación y supervisión de una red de agentes financieros

Gestión activa de las oficinas apoyando al equipo en la consecución de los objetivos fijados.

Incremento patrimonial de la sociedad en más de 180 mm de euros en clientes privados e institucionales.

Director Territorial - País Vasco. Navarra, Logroño, Levante y Andalucía

2005 - 2008

Banco Popular - Banca privada -

Miembro del Comité de dirección y negocio del Banco.

Dirección a un equipo de más de 150 personas.

Atención a la Red de oficinas del Banco Popular, ayudando a fidelizar e incrementar el patrimonio bajo gestión de los clientes así como la captación de nuevos.

Director Banca Privada en España

Banco Atlántico

2003 - 2005

Apoyo a las oficinas en la consecución de sus objetivos además de la captación de recursos de nuevos clientes gestionando un equipo de 10 personas.

Director oficina de Madrid

BBVA - Privanza

1998 - 2003

Director de la oficina de Miguel Angel en Madrid

Business Development Manager

J.P. Morgan

1989 - 1998

Relación con clientes privados e institucionales.

CONTACTO

☎ +34 689 01 01 74

✉ antonio.rizo13@gmail.com

📍 Málaga, España

FORMACIÓN

Licenciatura en Derecho

Universidad Autónoma de Madrid
1982 - 1987

Licenciatura en Dirección de Marketing y Gestión de Empresas

ESEM - Madrid
1987 - 1989

MBA

EOI- Madrid
1990-1991

Executive Master in Finance

Universidad Pompeu Fraba
Barcelona
2007

IDIOMAS

Español Nativo Inglés

Profesional (C1)

COMPETENCIAS

- Espíritu emprendedor: capacidad para pensar de forma innovadora e identificar nuevas áreas de desarrollo.
- Agilidad de aprendizaje: al tanto de nuevos mercados, productos, acuerdos y nuevas oportunidades de negocio.
- Resolución de problemas y conciencia del riesgo: empresarial, financiero y organizativo.
- Confianza: capacidad de comunicar e influir con convicción y diplomacia.
- Visión global: experiencia internacional, conocimiento del mercado.