

Agustín Santana Navarro



DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 17 de agosto de 1978

Lugar de nacimiento: Valladolid

Dirección: C/ Puente Arroya nº 13 A nº1 (Villasana De Mena)

Teléfono: 623 167 928

Email: agustinfoz@gmail.com

Permiso de conducir: B1, A2

DATOS PROFESIONALES

2020 – Actualidad: Balmauto. Gerente.

Balmauto, empresa vizcaína del sector de la automoción que cuenta con un punto de venta y taller mecánico, centrandó su actividad en la compraventa de vehículos.

Como gerente mi función es la de gestionar el funcionamiento de la empresa. Desde la tasación, compra, preparación, cierre de las ventas y gestión del taller a nivel propio y con clientes externos.

2018 – 2020: 100% Auto. Responsable comercial.

100% Auto, empresa vizcaína del sector de la automoción que cuenta con un punto de venta, centrandó su actividad en la compraventa de vehículos.

Como responsable comercial mi función era la de atención a clientes tanto en cierre de operación como de tasación de vehículos y gestión de financiaciones.

2016 – 2018: Venfilter. Delegado de zona.

Venfilter, empresa nacional dedicada a la fabricación y comercialización de filtros de aire y soluciones de filtración para sistemas de ventilación y manejo del aire en cualquier aplicación.

Mis funciones como responsable para País Vasco, Burgos y Cantabria se centraban en la captación y fidelización de clientes, tanto en ingenierías constructoras como en empresas instaladoras.

2008 – 2016: Interflex. Responsable de zona.

Interflex, fabricante nacional líder en sistemas de canalización y protección de cables, comercializa sus productos exclusivamente a través del canal distribución.

Mis funciones como responsable para Guipúzcoa, Navarra, La Rioja y Soria se centraban en la captación y fidelización de clientes, tanto en el canal distribución como en ingenierías constructoras y empresas instaladoras.

2004 - 2008: Electricidad Idar. Oficial de primera.

Electricidad Idar, empresa líder en el mercado vasco con sede en Vizcaya, cuenta con un equipo humano cercano a las doscientas personas, entre personal fijo y contratados afines.

Mis funciones se centraban principalmente en dirigir personal subcontratado en obra, formando equipo con el resto de los oficiales de primera bajo la supervisión del encargado de obra.

2000 – 2004: Autokia. Responsable de punto de venta.

Autokia, sólida empresa vizcaína del sector de la automoción que cuenta con un punto de venta y taller mecánico, centrandose su actividad en la compraventa de vehículos.

Como responsable del punto de venta mi función era la de gestionar el funcionamiento de este. Desde la compra y preparación posterior de los vehículos del taller hasta el cierre de las ventas, gestionando incluso la financiación de las operaciones.

DATOS ACADÉMICOS

Graduado en formación profesional en el instituto Marcelo Gangoiti.

FORMACION COMPLEMENTARIA

Programa de formación personalizada de 400 horas, por la consultoría IG Consult & Marketing.

INFORMATICA

Conocimientos altos a nivel de usuario de Microsoft office.