

ÁLVARO DÍEZ MARINA
LICENCIADO EN DERECHO
datos personales

CV Inscrito
desde Infojobs



Nombre y Apellidos: ÁLVARO DÍEZ MARINA
Fecha de nacimiento: 28-10-1980
DNI: 72093977 V
Teléfono: 695305809
Dirección: Madre Teresa de Calcuta N-3 , Bajo-C Portugalete
Email personal: alvdmarina@hotmail.com
Carnet de conducir: B *En posesión de todos los puntos.*

FORMACIÓN:
LICENCIADO EN DERECHO
UNIVERSIDAD DE VALLADOLID (2002).
MASTER EN LIDERAZGO ESTRATÉGICO (2010).

EXPERIENCIA LABORAL

2023-Actualmente Laboratorios Hikma : KAM

Visita a Farmacia Hospitalaria y entradas a quirófano de forma habitual.

Zona Asignada: Galicia, Castilla y León, Asturias, Cantabria, País Vasco, Rioja , Navarra y Aragón

Funciones:

Visita a Farmacia Hospitalaria para detectar oportunidades de negocio.

Entradas a quirófano para orientar a las diferentes especialidades médicas a precargar nuestros Inyectables

2022-2023 Novex Farma : Delegado Visita Médica

Visita a doctores de A.P, Cardiólogos, Urólogos y Farmacias comercializando desde maquinaria y fungible, hasta una profilaxis para la Malaria.

Zona asignada: País Vasco, Navarra, Rioja, Asturias y Cantabria.

Funciones:

Introducción hospitalaria y responsabilidad comercial del área asignada, con una media de 12 y 14 visitas diarias a profesionales médicos)

Colaboración estrecha con el Responsable en la preparación Concursos Públicos

Se vendían fungibles y desechables de quirófano para diferentes intervenciones quirúrgicas del área de cardiología.



2015 -2020 Instituto de Medicina Genómica : KAM

- Visita Hospitalaria para la venta de maquinaria de secuenciación (Ginecología)
- Zona asignada: Mitad de España (incluyendo Extremadura y Madrid, excluyendo Cataluña)
- Funciones:

Introducción hospitalaria y responsabilidad comercial del área asignada, con una media de 8 y 10 visitas diarias

Gestión y dirección de un equipo de 7 delegados comerciales

Entradas en quirófano al pie de 100 intervenciones quirúrgicas por radiofrecuencia donde yo manejaba la impedancia.

Se cedía la máquina al hospital correspondiente incrementando el precio del fungible como contraprestación.

2008 - 2015 Laboratorios Effik : Delegado visita hospitalaria

Visita a Médicos Especialistas Ginecología, Urología y Farmacias.

Zona asignada: Castilla y León, Cantabria, País Vasco y Rioja.

- Funciones:

Introducción hospitalaria y responsabilidad comercial del área asignada, con una media de 12 y 14 visitas diarias

Los tres últimos años asumí la Gerencia del área gestionando un equipo de 12 delegados comerciales.

Aquí llevábamos diferentes tipos de fármacos donde lo que se buscaba era la receta a nuestro favor del prescriptor.

2005- 2008 Laboratorios Indas Delegado Hospitalario

Visita a especialistas, enfermeras de quirófano y gerencias de atención primaria.

Funciones:

- Introducción de nuestros desechables quirúrgicos a enfermeras y cirujanos dando a probar nuestros productos.
- visitas con mucha regularidad a las diferentes gerencias de atención primaria para mantener una muy buena relación debido a que nuestros productos tanto fungibles como de incontinencia salían través de las diferentes gerencias por concurso público tanto para ambulatorios como residencias de mayores.

2004- 2005 Transportes Azkar Logística/Comercial

2003 - 2004 Forsell E.T.T Director de oficina

2023-Actualmente Laboratorios Hikma : KAM

2022-2023 Novex Farma : Delegado Visita Médica

Visita a doctores de A.P, Cardiólogos y Farmacias comercializando desde maquinaria y fungible, hasta una profilaxis para la Malaria.

Zona asignada: País Vasco, Navarra, Rioja, Asturias y Cantabria.

Funciones:

Introducción hospitalaria y responsabilidad comercial del área asignada, con una media de 12 y 14 visitas diarias a profesionales médicos)

Colaboración estrecha con el Responsable en la preparación Concursos Públicos Se vendían fungibles y desechables de quirófano para diferentes intervenciones quirúrgicas del área de cardiología.

2015 -2020 Instituto de Medicina Genómica : KAM

- Visita Hospitalaria para la venta de maquinaria de secuenciación (Ginecología)
- Zona asignada: Mitad de España (incluyendo Extremadura y Madrid, excluyendo Cataluña)
- Funciones:

Introducción hospitalaria y responsabilidad comercial del área asignada, con una media de 8 y 10 visitas diarias



Gestión y dirección de un equipo de 7 delegados comerciales
Entradas en quirófano al pie de 100 intervenciones quirúrgicas por radiofrecuencia donde yo manejaba la impedancia.
Se cedía la máquina al hospital correspondiente incrementando el precio del fungible como contraprestación.

2008 - 2015 Laboratorios Effik : Delegado visita hospitalaria

Visita a Médicos Especialistas (Ginecología) y Farmacias.

Zona asignada: Castilla y León, Cantabria, País Vasco y Rioja.

- Funciones:

Introducción hospitalaria y responsabilidad comercial del área asignada, con una media de 12 y 14 visitas diarias

Los tres últimos años asumí la Gerencia del área gestionando un equipo de 12 delegados comerciales.

Aquí llevábamos diferentes tipos de fármacos donde lo que se buscaba era la receta a nuestro favor del prescriptor.

2005- 2008 Laboratorios Indas Delegado Hospitalario

Visita a especialistas, enfermeras de quirófano y gerencias de atención primaria.

Funciones:

- Introducción de nuestros desechables quirúrgicos a enfermeras y cirujanos dando a probar nuestros productos.
- visitas con mucha regularidad a las diferentes gerencias de atención primaria para mantener una muy buena relación debido a que nuestros productos tanto fungibles como de incontinencia salían través de las diferentes gerencias por concurso público tanto para ambulatorios como residencias de mayores.

2004- 2005 Transportes Azkear Logística/Comercial

2003 - 2004 Forsell E.T.T Director de oficina

formación complementaria

1998 -Curso de informática (Microsoft Office 98). Academia Correos. (300 horas).

2007 -Master en Liderazgo Estratégico. (540 horas).

Inglés: 4º y 5º de la Carrera de Derecho la realicé en....

Informática: Paquete Microsoft Office. Entorno Microsoft Windows. Internet, email, etc.