



Esther Martin Fraile

GESTOR PUNTO DE VENTA LG • 33206, Gijón, Asturias
 esther.martinfraile@gmail.com • 697557627 (preferente)

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Unión Europea Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

Lg

January 2016 - actualmente (10 años y 2 meses)

Mando intermediocon 11 - 20 personas a cargo

Instituto medico dermatológico • Atención sanitaria y hospitalaria

June 2015 - December 2016 (1 año y 6 meses)

Dirección / gerenciacon 1 - 5 personas a cargo

Primer impacto • Marketing y publicidad

September 2013 - May 2015 (1 año y 8 meses)

Dirección / gerenciacon 21 - 50 personas a cargo

- Captación y Dirección de Redes comerciales de Venta Directa
- Gestionar campañas de marketing y publicidad
- Identificación de profesionales, selección, formación y acompañamiento
- Resolución de incidencias
- Logística del Material de las Campañas
- Desplazamiento y seguimiento de campañas asignadas (La Caixa, Liberbank, Banco Sabadell, Lacer, Isdin, Nike, Channel, Nicorette...
- Visual merchandising y Escaparatismo (implantación y adaptación)
- Elaboración de planes de acción para la mejora continua de los resultados y del equipo
- Gestión del equipo de Venta (selección, formación y desarrollo, dirección, seguimiento y motivación)

SALESLAND (campaña barclays) • Servicios financieros

September 2011 - September 2013 (2 años)

Mando intermediocon 6 - 10 personas a cargo

- Responsable del cumplimiento del objetivo comercial asignado en su zona Geográfica
- Desarrollo, presentación, negociación y cierre de puestas comerciales en los puntos de venta
- Asesoramiento en productos de crédito al consumo acorde a la política de la empresa
- Localización de nuevas oportunidades de negocio
- Presencia en ferias
- Clientes (LG, Barclay's, Vodafone, Bankinter)
- Gestión del equipo comercial
- Ayudar en la coordinación al equipo humano de la tienda
- Mantenimiento de los standandares de visual merchandising
- Identificar, analizar y proponer áreas del desarrollo de las ventas
- Ser consciente de los indicadores de venta a cumplir KPI's
- Gestionar, horarios, turnos, vacaciones y todas las tareas administrativas relacionadas con el puesto
- Gestión de stocks (entradas, salidas, inventario, análisis de producto

VODANOR GLOBAL S.L. • Telecomunicaciones

January 2009 - July 2011 (2 años y 6 meses)

Mando intermediocon 1 - 5 personas a cargo

YOIGO • Otras actividades

October 2006 - December 2008 (2 años y 2 meses)

Mando intermediocon 6 - 10 personas a cargo

Microsoft Office

HOSPITAL BEGOÑA • Atención sanitaria y hospitalaria

April 2005 - September 2006 (1 año y 5 meses)

Mando intermediocon 0 personas a cargo

De lunes a viernes consultas y fines de semana urgencias

Microsoft Office

Estudios

Estudios reglados

Diplomatura

Turismo

escuela de turismo de palencia

September 2001 - September 2004 (3 años)

Formación Profesional Grado Superior

Hostelería y Turismo

instituto virgen de la calle

September 2000 - September 2001 (1 año)

Otros estudios

Otros títulos, certificaciones y carnés

TÉCNICO PREVENCIÓN RIESGOS LABORALES

Fundación metal Asturias

December 2017

Otros títulos, certificaciones y carnés

Ingles Comercial Avanzado

Federacion Asturiana De Comercio

February 2012

Idiomas

Español: Nativo**Inglés:** Intermedio**Conocimientos**

Sin conocimientos

Situación laboral

Situación laboral
No estoy trabajando

Disponibilidad para viajar
Buena

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para cambiar de residencia
Buena

Preferencias laborales

Puesto deseado
relacionado con las ventas

Provincias deseadas
-

Jornada
Indiferente

Modalidad
-

Contrato
Indefinido

Salario
Mínimo mensual: 900€