

RAFAEL MEDRANO MARTÍNEZ

Alicante · España | 607 45 22 68 | rafamedrano1@hotmail.com

Gestión Comercial · Trade Marketing · Gran Consumo · Retail Execution

PERFIL EJECUTIVO

Profesional senior con más de 20 años de experiencia en gestión del punto de venta, trade marketing y desarrollo comercial dentro del sector gran consumo. Trayectoria en multinacionales liderando la ejecución en retail, negociación de espacios, optimización de lineales y mejora del sell out, con fuerte orientación a resultados y a la relación con cuentas clave.

COMPETENCIAS CLAVE

- Gestión Punto de Venta (GPV)
- Trade Marketing
- Negociación comercial
- Gran distribución
- Planogramas y visibilidad
- Gestión por categorías
- Control de stock
- Lanzamientos y promociones

EXPERIENCIA PROFESIONAL

PROCTER & GAMBLE — Gestor Punto de Venta · 2021–2024 · Alicante

Gestión de cuentas clave (Consum y Grupo ECI), implantación de promociones, control de stock y ejecución de planogramas. Presentación de novedades y seguimiento de acuerdos comerciales.

EXTERNALIA (cliente: Unilever) — GPV · 2018–2021 · Alicante–Sur Valencia

Gestión de grandes superficies, negociación de espacios promocionales y optimización de lineales, asegurando la correcta ejecución en punto de venta.

LABORATORIOS INDAS — Visitador Médico · 2017 · Alicante y Murcia

Promoción y venta de productos sanitarios en centros de salud y farmacias, con seguimiento comercial.

DEOLEO (Carbonell, Koipe, Hojiblanca) — GPV · 2013–2017 · Zona Levante

Gestión comercial en gran distribución, negociación de exposiciones adicionales y mejora de visibilidad en lineal.

WRIGLEY & MARS COMPANY — Gestor de Cuentas Área Levante · 2008–2011

Planes de negocio, control presupuestario, negociación comercial y gestión por categorías.

WRIGLEY (Orbit) — GPV · 2004–2008

Gestión en gran distribución, canal impulso y HORECA. Acciones PLV y promociones.

PHILIPS · SIEMENS · GAS NATURAL — Etapa comercial inicial · 1999–2004

Funciones comerciales y merchandising en distintos sectores, consolidando base comercial y de negociación.

FORMACIÓN

Licenciatura en Biotecnología — Universidad de Alicante

Complementaria: Inglés B1 (Callan Method) · Aplicaciones Informáticas · Creación y Gestión de PYMES

IDIOMAS Y HERRAMIENTAS

Inglés: nivel intermedio (B1) · Excel · PowerPoint · Entorno Office