

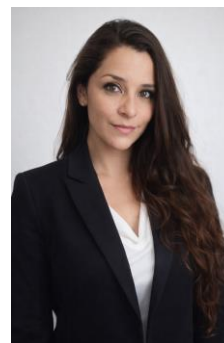
MICHELLE SILVA BARAHONA

**Comunicación Estratégica · Negociación · Relaciones Públicas ·
Desarrollo de Negocio**

Alicante – Valencia, España | Disponibilidad nacional e
internacional

RESIDENCIA & PERMISO DE TRABAJO

michellesilva2616@gmail.com | +34 623 54 86 01



PROFESIONAL

Profesional en Comunicación Social y Relaciones Públicas con más de 15 años de experiencia en negociación, representación de marca, liderazgo de equipos y gestión de relaciones con clientes nacionales e internacionales. Especialista en comunicación persuasiva, desarrollo de relaciones estratégicas y generación de oportunidades comerciales. Perfil altamente social, empático y orientado a resultados.

Manejo de Campañas publicitarias, Ruedas de negocios y Formación de equipos comerciales .

COMPETENCIAS CLAVE

- Comunicación persuasiva y estratégica
- Negociación y cierre de acuerdos
- Relaciones públicas y networking
- Desarrollo y fidelización de clientes
- Representación institucional y de marca
- Organización de eventos y experiencia de cliente
- Liderazgo y coordinación de equipos
- Ventas consultivas y posicionamiento comercial

EXPERIENCIA PROFESIONAL

**Auxiliar Administrativo y Atención al Cliente – Sector Salud-AUDIKA | 2025 –
Actualidad**

Gestión de relaciones con clientes, coordinación operativa y refuerzo de experiencia de marca.

Jefa de Animación y Comunicación de Eventos – Sector Turístico -ACTTIV | 2024

Liderazgo de equipos multiculturales y gestión directa con clientes internacionales.

Formadora y Representante de Marca – Retail de Lujo- Dior | 2023

Formación comercial, posicionamiento premium y negociación en punto de venta.

Directora de Comunicación y Eventos- NM ORganizadora –Royal Decameron – 2015 – 2022

Desarrollo de estrategias de comunicación, coordinación de proveedores y negociación con clientes y partners.

Visitadora Médica Senior – Industria Farmacéutica –Isdin – Punto Pharma | 2009 – 2014

Negociación con profesionales sanitarios y posicionamiento estratégico de productos.

Atención y Venta Internacional – Turismo y Hostelería cadena hotelera –Hotel Gangotena | 2008

Gestión de clientes internacionales, ventas consultivas y fidelización

FORMACIÓN

Licenciatura en Comunicación Social y Relaciones Públicas (UNIVERSIDAD San Francisco de Quito)

FP Superior en Marketing y Publicidad (JOBIES EN CURSO)

FP Superior en Guía, Información y Asistencia Turística (VALLE DE ELDA 1 AÑO)

IDIOMAS

Español – Nativo

Inglés – Intermedio

Portugués – Básico