

gubert789@gmail.com



Movil : 641130779



Almería, España



Gustavo Bertolucci

SOBRE MÍ

Profesional polivalente con más de 20 años de experiencia en banca privada, transferencias internacionales y retail. Destaco por mis habilidades de liderazgo, gestión de equipos, atención al cliente y cumplimiento normativo. Cuento con una fuerte orientación a resultados y una sólida capacidad para optimizar procesos operativos y financieros. Amplia experiencia en la dirección de sucursales, resolución de conflictos, prevención de fraudes y planificación patrimonial.

EXPERIENCIA

Inmobiliaria PlayMar

Comercial

(Almería Capital): 2025-2026. Gestión de alquileres y venta de inmuebles.

Especialista Comercial en Securitas Direct

(Almería): 2025-2025. Comercial de calle, venta e instalación de alarmas y sistemas de seguridad.

Cafetería LA INNATA

Encargado / Director

Almería, España | 2025 – 2025

- Coordinación del equipo de trabajo y atención al cliente.
- Control de caja, inventario y pedidos a proveedores.
- Apertura y cierre del local, gestión de turnos y resolución de incidencias.
- Supervisión del cumplimiento de normas de higiene y calidad.

Salón de juegos LA RUEDA

Camarero de barra 2024 - 2025

Almería, España | 2024 – 2025

- Preparación y servicio de bebidas y snacks en barra.
- Mantenimiento de la limpieza y el orden del área de trabajo.
- Manejo de caja y cobro a clientes.
- Control de stock y reposición de productos.

Banco SUPERVIELLE

Director de banca privada 2007 - 2022

Buenos Aires, Argentina | 2007 – 2022

- Gestión de carteras de clientes de alto patrimonio.
- Asesoramiento financiero personalizado y planificación patrimonial.
- Coordinación de equipos comerciales y desarrollo de estrategias de fidelización.
- Evaluación de riesgos, cumplimiento normativo y prevención de fraudes.

Supermercado EKI DESCUENTO

Encargado de tienda

Buenos Aires, Argentina | 2000 - 2000 - Coordinación y supervisión del equipo

- Gestión de las operaciones diarias, incluida apertura / cierre del local, arqueo de caja, gestión de albaranes, incidencias y control administrativo.
- Control de inventarios
- Análisis de ventas y seguimiento de KPIs operativos y comerciales.
- Aseguramiento del cumplimiento normativo: higiene, seguridad, prevención de pérdidas y normativa laboral
-

HABILIDADES

- Atención al cliente
- Gestión de caja
- Gestión de ventas
- Liderazgo de equipos
- Trabajo en equipo
- Creatividad
- Resolución de conflictos
- Prevención de fraudes
- Cumplimiento normativo

FORMACIÓN ACADÉMICA

Bachillerato

Instituto Almirante Brown - Buenos Aires, Argentina

INTERESES

Permiso de conducir (B1)

IDIOMAS

- Español: Nativo
- Inglés: Intermedio (B1)