

Zarzamora 22 Urb. Pto. Sol, Puerto de la Torre
29190-Málaga
Fecha nacimiento 24/08/1963
rafael.cgsur@gmail.com

952431263
607169547



Rafael Casado Muñoz

MAUDE STUDIO

Consultor

- 2025 (Marzo-Noviembre)
- Realización visitas asignada a Asesorías Laborales
- Nuevas prospecciones de Asesorías
- Promoción y divulgación deservicios exclusivos
- Realización de acuerdo de colaboración con asesorías

VADEVINOS

Comercial

- Creación ruta alimentación
- Prospección clientes clave para la compañía
- Desarrollo canal alimentación (Carnicerías y Charcuterías)

COFFEE KING SPAIN

2022 (Diciembre) 2023 (Febrero)
Director de Ventas

Programación visitas

Prospección Clientes Clave para la compañía

Desarrollo canal HORECA

Presupuestos instalaciones

NARBONA SOLIS**2019 (noviembre) 2022 (enero)****Delegado Alimentación.****Desarrollo de la gama de Alimentación del distribuidor**

- Visitas programadas con vendedores, directas con clientes.
- Prospección de clientes nuevos.
- Desarrollo del canal carnicerías

CARNICAS LA VACA PINTA**2018 (noviembre) 2019 (marzo)****Delegado Comercial**

- Visitar cliente de la empresa, venta, cobro, seguimiento
- Visitar al distribuidor, acompañamiento a los comerciales
- Participación de eventos y representación de la marca

CGSUR Carnes Selectas S.L.**2011(Abril)-2018 (Noviembre)****Gerente (Propietario-Autonomo)**

- Ventas en clientes
- Cobros en los mismos
- Prospección de clientes potenciales
- Desarrollo del portfolio de productos

DISNAGAR**2010 (junio)-2011 (marzo)****Vendedor**

- Ventas en clientes asignados
- Cobros en los mismos
- Prospección de clientes potenciales
- Desarrollo del portfolio de productos

DISTRIBUCIONES CLAVERO**2010 – 2010****Director Comercial**

- Responsable comercial para Málaga y Provincia
- Elaboración y seguimiento de presupuestos comerciales
- Elaboración y seguimiento de los Planes de Marketing
- Negociaciones con Clientes Top de la Empresa
- Negociaciones con proveedores
- Personas a mi cargo: 16

TORRES DE JESUS S.L.**2008- 2010****Gerente**

- Responsable comercial para Málaga y Provincia
- Elaboración y seguimiento de presupuestos comerciales
- Elaboración y seguimiento de los Planes de Marketing
- Negociaciones con Clientes Top de la Empresa
- Negociaciones con proveedores
- Personas a mi cargo: 8

GRUPO NORTEÑOS

2006- 2007.

Director Comercial

- Planificación y puesta en marcha de la Delegación de Andalucía.
- Prospección de la zona, ámbitos de trabajo.
- Elaboración y control presupuestario
- Incorporación de nuevas cuentas.

SKARE SPAIN S.L.

2002-2006

Gerente

- Responsable de elaboración de planes de marketing y comerciales
- Elaboración de presupuestos comerciales, seguimiento y control.
- Responsable de Grandes Cuentas tanto en Hostelería como Alimentación así como de exportaciones.
- Responsable de la logística y distribución.
- Equipo a mi cargo: 12 personas.

RENDELSUR

2000-2002

Responsable de Andalucía Oriental de distribución.

- Control y supervisión de la red de distribuidores.
- Seguimiento de ventas y orientación de las mismas.
- Introducción de nuevas referencias y prospección de mercado con las mismas.
- Equipo indirecto (distribuidores) 190

RENDELSUR

1990-2000.

Jefe de Equipo

- Control y seguimiento de las ventas en la zona asignada
- Control presupuestario comercial y seguimiento del mismo.
- Seguimiento de los clientes más importantes de la zona asignada.
- Equipo a mi cargo: 15 personas

EADE -MALAGA

Formación

1998-2001

- Administración y Dirección de Empresas y MBA con calificación de Notable
- Conocimientos de Informática a nivel avanzado en Excel y de usuario en Word y Access.
- Nivel de Inglés medio tanto en conversación como en escritura.
- Buen manejo de aplicaciones de gestión CRM