

FEDERICO SIMARRO VÁZQUEZ

Especialista en Ventas y Desarrollo de Negocio - Dispositivos Médicos, IT, Retail, FMCG

E-mail: fsimarrov@gmail.com | Teléfono: 636 445 864 / 670 823 667

Madrid, España | Disponibilidad geográfica

**PERFIL PROFESIONAL**

Soy un profesional con una sólida trayectoria en ventas y desarrollo de negocio, con experiencia en diversos sectores como dispositivos médicos, IT y FMCG.

Hábil para identificar oportunidades comerciales, gestionar cuentas clave y liderar equipos de ventas, siempre orientado a cumplir y superar objetivos. A lo largo de mi carrera, he trabajado tanto en la captación de nuevos clientes como en la fidelización de cuentas estratégicas.

Me considero un comercial versátil y proactivo, capaz de adaptarme rápidamente a los cambios del mercado y de aportar valor desde el primer día.

COMPETENCIAS CLAVE

Desarrollo de Negocio: Identificación de oportunidades de mercado e introducción de productos.

Gestión Comercial: Negociación con grandes cuentas y centrales de compra, asegurando la satisfacción del cliente.

Liderazgo de Equipos: Coordinación y motivación de equipos de ventas, tanto a nivel nacional como regional.

Conocimiento del Sector Salud: Experiencia en la comercialización de dispositivos médicos y productos farmacéuticos.

EXPERIENCIA PROFESIONAL**Key Account Manager**

ATP FARMA — 12/2025 – Actualidad | Madrid

Gestor de cuentas canal parafarmacia a nivel nacional como El Corte Inglés, Eroski, Supermercados BM, Alimerka, Froiz, Gadis, Perfumerías Avenida, etc...

Sales Area Manager

TechDerma — 03/2025 – 12/25 | Madrid

Responsable comercial. Techderma es el distribuidor líder de equipos de diagnóstico dermatológico.

Coordinador de Eventos Pharma & Healthcare

BioEvents — 10/2024 – 03/2025 | Madrid

Coordinador de eventos de marketing relacionados con la industria farmacéutica y sociedades médicas.

Sales & Marketing Manager - Dispositivos Médicos

Evomedic — 01/2024 – 09/2024 | Madrid

Responsable de la comercialización y el marketing de HemaClear y HemaShock en España.

Key Account Manager

IBSA Ibérica — 10/2022 - 04/2023 | Madrid

Introducción de la empresa en el mercado de Traumatología, colaborando en la formación de la nueva red de ventas.

Prospección y captación de las Unidades de Tratamiento del Dolor para su desarrollo por parte del equipo comercial.

Sales and Marketing Manager - Start-up de Tecnología Regenerativa

Tecnología Regenerativa Qrem — 07/2020 - 10/2022 | Madrid

Creación del Departamento Comercial: Diseñé y lideré un equipo de ventas nacional e internacional, impulsando el crecimiento de la compañía en el sector de la medicina regenerativa.

Gestión de KOLs: Presentación del producto a líderes de opinión en el sector de la medicina regenerativa, asegurando la introducción en cuentas clave.

Rol multitarea en Start-up: Desde la comercialización hasta el soporte técnico y científico, tuve que abarcar todas las áreas necesarias para el crecimiento de la empresa.

Visitador Médico - Hospitalario

Varios — 12/2016 – 06/2018 | Madrid

Comercial y asistente de quirófano para varias empresas. Asesor técnico comercial medical devices.

Jefe Nacional de Ventas

Viscobasic S.L. — 10/2015 - 09/2016 | España

Liderazgo de la red de ventas nacional y gestión de la oficina de Madrid.

Jefe Nacional de Ventas

Laboratorios Fidia Farmacéutica — 02/2015 – 07/2015 | España

Selección, formación y liderazgo de la red de ventas nacional en productos para Traumatología.

Apertura de las primeras cuentas y establecimiento de relaciones con KOLs.

Visitador Hospitalario - Dispositivos Médicos

Biomet Orthopedics — 10/2009 – 07/2013 | Madrid

Vendedor especialista en las líneas de ortopedia, artroscopia, trauma, biológicos y biomateriales.

Asistencia técnica en quirófano y gestión de hospitales de la zona centro.

Visitador Hospitalario - Dispositivos Médicos

Cook Medical — 02/2009 – 09/2009 | Madrid

Visita hospitalaria a servicios de Radiología Intervencionista, Cirujanos Vasculares y Hemodinamistas.

Visitador Hospitalario - Dispositivos Médicos

Smith & Nephew Orthopaedics — 03/2006 – 02/2009 | Madrid y Extremadura

Visitador especializado en Ortopedia y Trauma. Asistencia técnica en quirófano y formación a médicos y enfermería.

OTRAS EXPERIENCIAS PROFESIONALES**Manager Relaciones Institucionales**

Schoolnurses — 03/2019 – 03/2020 | Madrid

Director Comercial

Xolomon — 01/2014 – 01/2015 | Madrid

Implementación de un nuevo método de trabajo en la empresa, liderando un equipo comercial orientado en aumentar ventas y reducir el tiempo de cierre.

Propietario de Franquicia de Telefonía Orange

Propietario — 11/2004 – 03/2008 | Torrelodones

Sales and Marketing Manager

Mastertrax — 03/2005 – 03/2006 | Madrid

Director Comercial España

Naïve Records — 04/2002 – 06/2004

Jefe Nacional de Ventas

Warner Music Spain — 06/1999 – 04/2002

Delegado Comercial

Warner Music Spain — 06/1995 – 06/1999 | Madrid

FORMACIÓN

Nivel de inglés B2.

Conocimientos avanzados de CRMs, herramientas de productividad como Office y Google Apps.

Usuario profesional de redes sociales como LinkedIn, Instagram, Facebook y Twitter.

Formación en Imagen y Sonido mediante cursos en el CEV y otras entidades (1990 – 1993)