

IGNACIO FRUTOS RAMIREZ

Teléfono móvil: +34 689 795 381

Email: ji_fr@hotmail.com

Nacido en Madrid, España

OBJETIVO PROFESIONAL

Continuar desarrollándome en el área de la captación, gestión y fidelización de las grandes cuentas y cuentas claves, aportando una experiencia de amplio espectro y polivalencia de más de 25 años.

EXPERIENCIA**01/2024 - 04/2024 MOVECO MOBILITY**

Empresa del Grupo RECALVI, dedicada a aportar soluciones para la transición al vehículo y movilidad eléctrica.

Gestor de cuentas**Funciones:**

- Prospección de mercado y concertación de visitas
- Presentación de servicio al cliente.
- Negociación y cierre, así como su posterior mantenimiento

05/2016 - 10/2022 GRUPO SPEC

Empresa de capital español especializada en la fabricación, distribución y venta de sistemas hardware y software de control horario y accesos, tanto on premise como nube.

Técnico Comercial**Funciones:**

- Prospección de mercado y concertación de visitas
- Presentación de servicio al cliente.
- Negociación y cierre, así como su posterior mantenimiento

11/2007 – 04/2014 CHEP ESPAÑA

Multinacional Australiana dedicada a la gestión de pooling, pallets y contenedores, número 1 en su sector a nivel mundial, con 16.000 empleados en todo el mundo y presencia en mercados de gran consumo, logística, distribución, automoción y farmacéutico.

Key Account Manager**Funciones:**

- Gestión y desarrollo de clientes clave y estratégicos de la compañía, facturación de \$1,8m
- Aumento del revenue de los mismos.
- Captación de nuevas cuentas, tanto externas como crecimiento

09/2006 – 10/2007 MEDIAPOST

Empresa nacional dedicada al marketing promocional, primer operador logístico especializado en marketing y ventas.

Responsable comercial**Funciones:**

- Mantenimiento de cuentas clave
- Captación de nuevas cuentas
- Gestión del equipo comercial

01/1995 - 02/2006 SODEXO ESPAÑA

Multinacional francesa dedicada principalmente a la restauración colectiva y gestión de cheques y tarjetas de pago, con 300.000 empleados en la actualidad.

Director del servicio de atención al cliente (02/2004 – 02/2006)**Funciones:**

- Gestión de proyectos
- Contacto con clientes
- Ventas y marketing

Jefe de ventas (12/2000 – 12/2003)**Ejecutivo de cuentas (01/1995 – 11/2000)****01/1993 - 02/1995 GRUPO SPEC**

Empresa de capital español especializada en la fabricación, distribución y venta de sistemas de control de presencia, visitas y accesos.

Técnico Comercial**Funciones:**

- Prospección de mercado y concertación de visitas
- Presentación de servicio al cliente.
- Negociación y cierre, así como su posterior mantenimiento

FORMACION REGLADA

1992: Diplomado en Empresariales, Universidad Complutense de Madrid
Disponibilidad de incorporación inmediata, así como geográfica.