



Alberto Carlos Simón Pérez

DELEGADO COMERCIAL • 28904, Getafe, Madrid

alejandrosimonfamoso14@gmail.com • • 672894124 (preferente)

Datos del candidato

Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: No

Experiencia

DENTAL PACIOS VELEDA

February 2019 - January 2026 (6 años y 11 meses)

Especialista con 0 personas a cargo

Responsable comercial de la clínica/laboratorio. Soy la persona encargada de la prospección de mercado a nivel nacional. Ofreciendo y presentando los productos de nuestro laboratorio a diferentes clínicas de varias comunidades autónomas. Como consecuencia final, el cierre del acuerdo comercial.

También como asesor comercial en clínica. Asesoramiento de tratamientos y tipos de financiación a cliente final. Utilización de CRM para control de cartera

Asesoramiento de clientes Gerencia de ventas Análisis de resultados comerci... Promoción de ventas
Elaboración de propuestas co... Negocios Comercio Captación de cuentas Asesoría comercial
Venta directa

3D BIOTECH

February 2015 - February 2019 (4 años)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Responsable de producto fungible dental y maquinaria CAD CAM para laboratorios de prótesis y clínicas dentales, realizando venta directa del mismo a cliente final. Realizando trabajo de fidelización de cartera, así como ampliación de la misma. Zona de trabajo, Madrid, Castilla la Mancha, Extremadura La Rioja y País Vasco y Andalucía. Utilización CRM para control de cartera.

Asesoramiento de clientes Análisis de resultados comerci... Negocios Comercio
Asesoría comercial Venta directa

AYUDA Y CRÉDITO CONSULTORES

July 2009 - February 2015 (5 años y 7 meses)

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

Dirección de equipo comercial, contratación y formación del mismo. Captación de clientes vía telefónica y presencial. Dirección y motivación del equipo comercial, responsable en cumplimiento de objetivos estipulados por la empresa. Responsable de una oficina financiera con 10 personas a mi cargo. Utilización CRM para control de cartera.

Eficacia de ventas Gerencia de ventas Dirección de recursos humanos Gestión de cuentas
Negociación de ofertas Elaboración del plan de negocio Coordinación de ventas
Planificación comercial Presentaciones de ventas Liderazgo de equipos multidisciplinarios

EDITORIAL PLANETA

March 2005 - July 2009 (4 años y 4 meses)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

Venta directa a puerta fría de productos editoriales. Responsable del equipo comercial formado por 5 delegados. Mi responsabilidad, la consecución de objetivos, motivación y ampliación de dicho equipo.

Supervisión

Dirección de equipos

Gestión de proyectos

Planificación

Dirección de proyectos

Planificación de proyectos

Liderazgo de equipos multidisciplinarios

Herramientas de gestión de proyectos

Estudios

Estudios reglados

Bachillerato

Bachillerato

IES ALTAIR GETAFE

September 2003 - June 2005 (1 año y 9 meses)

Educación Secundaria Obligatoria

Educación Secundaria Obligatoria

IES ALTAIR GETAFE

September 1998 - June 2002 (3 años y 9 meses)

Idiomas

Gallego: Avanzado

Conocimientos

Sin conocimientos

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

Disponibilidad para viajar

Buena

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones