

Raúl González Rodrigo

Director General | Expansión Internacional | Business Development | Transformación Digital | LATAM & Europa

Alcalá de Henares (Madrid). España · +34 679 239 229 - rgrmf@me.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/raul-gonzalez-rodrigo-460ba814/>

Resumen Profesional

Director General y Ejecutivo Internacional con más de 25 años liderando unidades de negocio en Europa y LATAM. Especialista en expansión internacional, gestión de P&L, desarrollo comercial y transformación digital en entornos tecnológicos y sector asegurador. Experiencia dirigiendo equipos multiculturales (+70 personas) y gestionando volúmenes superiores a 48M€. Sólida experiencia en reporting a matriz, gobierno corporativo y optimización de rentabilidad en mercados altamente competitivos.

Experiencia Profesional

➤ **CEO & Founder | Blin Soluciones Comercio Local**

Madrid, España | 2022 – 2025

- Desarrollo y lanzamiento de plataforma SaaS orientada a la digitalización del comercio local.
- Implementación de soluciones de fidelización, segmentación y análisis predictivo de demanda.
- Diseño del modelo de negocio y estrategia comercial.
- Adaptación de propuesta de valor a nuevos hábitos de consumo post-COVID.

➤ **Country Manager España | Viasat Group S.P.A.**

Madrid, España | 2020 – 2022

- Lideré la estrategia de crecimiento en el mercado español dentro del sector asegurador.
- Creación y estructuración del equipo local desde cero.
- Gestión integral de P&L y optimización de márgenes.
- Desarrollo de acuerdos estratégicos con aseguradoras y grandes cuentas.
- Reporte directo a matriz internacional y seguimiento de KPIs estratégicos.
- Aseguré el cumplimiento regulatorio y alineación con políticas corporativas globales.

➤ **BU Fleet Manager – Europa | Viasat Group S.P.A.**

Torino, Italia | 2017 – 2020

- Dirección de la unidad de negocio europea de flotas.
- Generación de ingresos superiores a 48M€, superando objetivos anuales.

- Coordinación de operaciones internacionales.
- Coordinación de equipos y operaciones en múltiples mercados.
- Participación en decisiones estratégicas como miembro del Consejo de Administración.

➤ **Founder & CEO | MobileFleet Chile SpA**

Santiago, Chile | 2012 – 2019

- Expansión del negocio en LATAM con foco en sector asegurador.
- Dirección de equipo de 77 colaboradores.
- Consolidación como referente en telemática del sector automoción en la región.

➤ **Founder & CEO | PsP s.l.**

Alcalá de Henares, Madrid, España | 2001 – 2016

- Desarrollo de soluciones FMS y hardware GPS propio.
- Dirección de equipo de 16 personas.
- Facturación anual de 1,7M€.
- Base para expansión internacional posterior en LATAM.

➤ **Etapla inicial – Desarrollo Comercial | Temperatura y Control Comercial S.A.**

Alcobendas, Madrid, España | 1995 – 2001

- Evolución desde Asistente de Ventas a jefe de Ventas, liderando expansión comercial nacional y desarrollo de red de ventas.

Logros destacados

- Gestión de unidad europea con 48M€ en ingresos.
- Dirección de equipos de hasta 77 personas.
- Expansión internacional España–Chile–Europa.
- Integración en Consejo de Administración.
- Lanzamiento de soluciones SaaS y telemática en sector asegurador.

Educación

- CESMA Business School: Grado en Business & Marketing - Madrid, 1994.
- Colegio Escuelas Pías (PP. Escolapios): Certificado de Educación General Básica - Alcalá de Henares, 1988.

Competencias Clave

- Dirección General.
- Gestión de P&L.
- Expansión Internacional.
- Business Development.

- Gobierno Corporativo.
- Estrategia Comercial.
- KPI Management.
- Transformación Digital.
- Negociación B2B.
- Liderazgo de Equipos Multiculturales.

Habilidades Digitales

- Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint, Access).
- CRM & ERP.
- Elaboración de informes ejecutivos.
- Comunicación escrita y oral de alto impacto.

Idiomas

- Español: Nativo.
- Inglés: Intermedio alto (oral y escrito).
- Italiano: Fluido (oral y escrito – 20 años de experiencia con clientes y proveedores).