

ANDRESS OTOYA RUIZ

CV CANDIDATO

Key Account Manager, jefe comercial y estrategia empresarial con 15 años de experiencia en el sector B2B. Especializado en incremento de ventas, mejoramiento del margen y liderazgo efectivo de equipos para alcanzar objetivos comerciales ambiciosos. Amplia experiencia en la gestión de clientes industriales y distribuidores, tanto en empresas internacionales consolidadas como en arranques de negocio. Poseo un MBA, Máster en Big Data & Analytics y Grado Universitario en Ingeniería Industrial. Gran capacidad de analítica de datos, pensamiento estratégico, negociación, influencia y aprendizaje ágil.

EDUCACIÓN

2024 – Minor en Comercio Electrónico y Revenue Management – EAE Business School
2023 – Máster en Big Data & Analytics - EAE Business School - Madrid
2020 – MBA Gerencial Internacional - Centrum PUCP Business School
2012 – Diplomado de Finanzas Corporativas - UPC Escuela de Postgrado
2006 – Ingeniería Industrial (Grado Universitario) - Universidad de Lima

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Consultor Comercial y Analista de Datos

Feb 2024 – a la fecha

EnDupla Consulting – empresa de consultoría comercial

Reporte a Gerencia General

- Identificación de Quick Wins comerciales en empresas de retail y B2B, para contribuir al logro de mejoras en los resultados del negocio.
- Identificación de KPIs para optimizar la gestión comercial y facilitar la toma de decisiones estratégicas; así como la implementación de dashboards interactivos en PowerBI y/o Excel para su seguimiento.
- Diseño y ejecución de estrategias de producto. Se instaló con éxito una nueva línea de manufactura en un cliente, logrando ampliar su capacidad y portafolio de productos.

Jefe Comercial

Ago 2020 – Nov 2022

LC CORP – empresa comercializadora de Equipos de Protección Individual (EPI)

Reporte a Gerencia General, reportes directos: 5 ejecutivos comerciales

- Desarrollo de una nueva línea de negocio (industrial), logrando representar el 41% del total de las ventas de la empresa en 2022. Para ello, se definió la segmentación de mercado, canales de ventas, portafolio de productos, política de precios y promoción, y formación del equipo de ventas.
- Desarrollo y lanzamiento de tres nuevos productos con marca propia, logrando una participación en las ventas de la empresa de 18%.
- Elaboración de forecast y seguimiento de su cumplimiento, y análisis de desviaciones de resultados vs budget.
- Capacitación de la fuerza de ventas con énfasis en comprender el entorno del negocio y preparar propuestas ganadoras, logrando que el equipo se sienta comprometido y con confianza de lograr sus objetivos.

Key Account Manager de Minería

Ago 2019 – Jul 2020

SOLGAS – empresa comercializadora de Gas Licuado de Petróleo

Reporte al Gerente de Ventas.

- Cumplimiento del margen de contribución en 2020, aplicando estrategia de precios indexados ante un mercado inestable.
- Se fortaleció la retención de cuentas importantes que representaban el 15% del margen de contribución, replanteando condiciones comerciales.
- Asesoramiento técnico de soluciones energéticas a clientes para mejorar la eficiencia de sus procesos productivos y reducir las emisiones de CO₂.

Asesor Comercial

Feb 2019 – Jul 2019

SOLGAS – empresa comercializadora de Gas Licuado de Petróleo

Key Account Manager

Jun 2017 – Feb 2018

MAPLE BIOCOMBUSTIBLES – empresa comercializadora de Oil & Chemical

Key Account Manager

Jun 2015 – May 2017

NUMAY – empresa comercializadora de Oil & Gas

Gerente Comercial – socio fundador

Ago 2012 – May 2015

Envases Otoya (emprendimiento propio) – fábrica de tubos de cartón

Asesor Comercial de Minería – Oil

Ene 2012 – Jul 2012

REPSOL – empresa comercializadora de Oil & Gas

Analista Comercial de Industria – GLP

Jun 2007 – Dic 2011

REPSOL – empresa comercializadora de Oil & Gas



Madrid – España

+34 666 17 02 80

andress.otoya@gmail.com

www.linkedin.com/in/andress-otoya

IDIOMAS

Español | Nativo
Inglés | B2 Intermedio

COMPETENCIAS TÉCNICAS

R, Python, SQL, PostgreSQL,
MySQL, DBeaver, VBA, SAP Nivel
Intermedio

PowerBI, Excel, Word, PowerPoint,
Inventor, Autocad
Nivel Avanzado