

Carlos Miguel Fernández González

Key Account Manager | Consultor Ejecutivo

Madrid, España | +34 648 466 730 | carlos69079@gmail.com

LinkedIn: linkedin.com/in/cmfg2000

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con experiencia en gestión de grandes cuentas B2B, consultoría estratégica y marketing. Especializado en automoción, inmobiliario y servicios, con más de 3 años liderando proyectos de transformación digital, optimización de procesos (IA, CRM, ERP) y desarrollo comercial. Alta capacidad de negociación, orientación a resultados y creación de relaciones estratégicas con clientes de alto valor.

EXPERIENCIA PROFESIONAL**Key Account Manager — RACE (2025 – Actualidad)**

- Gestión y desarrollo de grandes cuentas (aseguradoras, fabricantes, financieras, renting).
- Negociación de acuerdos comerciales estratégicos.
- Seguimiento de KPIs y NPS.
- Presentaciones y propuestas ejecutivas para clientes nacionales e internacionales.

Product Marketing Manager — GH CASAS (2023 – 2024)

- Dirección del área de marketing y comunicación para 3 marcas.
- Digitalización e implantación de IA interna.
- Estrategias comerciales y captación digital.
- Coordinación de equipos comerciales.

Asistente Comercial y Marketing — Uniprom Diseño (2021 – 2022)

- Gestión comercial y marketing digital.
- Propuestas comerciales y apoyo a negociaciones.

Consultor Digital & Community Manager — ONG Mano a Mano IBERIA (2020 – Actualidad)

- Gestión de estrategia digital.
- Coordinación de redes sociales y campañas de impacto social.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Grado en Marketing — ESERP Business School (URJC), 2024
- Grado Superior en Marketing y Publicidad — EEP igrup Arturo Soria, 2020
- Bachillerato en Ciencias Sociales — Colegio Santísima Trinidad, 2018

COMPETENCIAS CLAVE

- Negociación y gestión de cuentas B2B
- Desarrollo de negocio
- Transformación digital (IA, ERP, CRM, Salesforce)
- Marketing estratégico
- KPIs y analítica
- Liderazgo y formación de equipos

IDIOMAS

- Español (nativo)
- Inglés (profesional)

OTROS DATOS

- Permiso B
- Disponibilidad para viajar

Madrid

2 de diciembre de 2024

A quien corresponda,

Por la presente, tengo el honor de recomendar a Carlos Miguel Fernández González, quien ha desempeñado el cargo de Responsable del Departamento de Marketing en GH CASAS durante casi dos años. Durante este tiempo, Carlos ha demostrado ser un profesional excepcional, destacando tanto por su capacidad técnica como por sus habilidades interpersonales.

Carlos se incorporó a nuestra empresa como becario, enfrentándose al desafío de aprender desde cero. Sin embargo, gracias a su capacidad de aprendizaje, dedicación y actitud proactiva, rápidamente asumió responsabilidades críticas, liderando en menos de un año la gestión integral del marketing y la comunicación de nuestras tres marcas (GH CASAS, GH INVEST e HIPOTECASI). Su contribución fue fundamental para fortalecer nuestra presencia digital y mejorar la eficiencia de nuestros procesos internos.

Entre las cualidades que más destacaría de Carlos se encuentran su visión estratégica y su capacidad para implementar soluciones innovadoras. En particular, fue clave en la introducción de herramientas de inteligencia artificial en nuestros procesos de gestión, optimizando recursos y haciéndonos más competitivos en el mercado inmobiliario.

Además, Carlos es un profesional colaborativo y empático, cualidades que le permitieron generar un excelente ambiente de trabajo con compañeros y clientes. Su disposición para ayudar a otros departamentos y su habilidad para formar a los equipos en el uso de nuevas herramientas reflejan su compromiso con el éxito colectivo de la empresa.

Finalmente, me gustaría resaltar su orientación al cliente y su habilidad para establecer relaciones de confianza. Carlos combina un trato cercano con una profesionalidad impecable, lo que ha contribuido a consolidar nuestra relación con los clientes y a captar nuevas oportunidades de negocio.

Estoy convencido de que Carlos será una incorporación invaluable para cualquier organización que decida contar con su talento. Su capacidad de liderazgo, innovación y compromiso le aseguran un futuro brillante.

Quedo a su disposición para ampliar cualquier información sobre su desempeño o logros en GH CASAS.

Atentamente,



Miguel Ángel Gómez Huecas

Director y CEO de GH CASAS