



Yenmybel Gabriela López Botello

Lugar de nacimiento: Valencia , Venezuela | Género: Femenino | Nacionalidad: Venezolana | Teléfono: (+34) 614591818 (Móvil) | Dirección de correo electrónico: yenmybell@gmail.com | Permiso de trabajo: España | LinkedIn: www.linkedin.com/in/yenmybel-l%C3%B3pez-botello-81b3ab207 | Address: Almería, Spain (Home)

Acerca de mí

Adaptabilidad y resiliencia son dos cosas que definen mi personalidad. Como docente de formación desarrolle habilidades comunicacionales, capacidad para empatizar y guiar audiencias diversas y trabajar en equipo . A raíz de los desafíos económicos en Venezuela incursione hacia el mundo de las ventas convirtiéndome en un asesor de ventas enfocado en crear valor y relaciones duraderas que beneficien a todas las partes involucradas.

Experiencia laboral

Agente comercial | Mediterránea Gestión | 12/2025 - Actual | Almería , España

Captación, atención y fidelización de clientes, creación de contenido y gestión de redes sociales

Encargada de tienda | Sumaferca C.A. | Valencia , Venezuela

Gestión administrativa, atención a proveedores, orden de compra, control de inventario, atención al cliente, análisis de ventas

Agente comercial | Corporación Aladino | 2022 - 2025 | Valencia, Venezuela

Atención y fidelización de clientes en ambientes B2B y retail, de equipos y herramientas de ferretería y construcción

Agente comercial | Maxifer de Venezuela C.A | 2017 - 2020 | Valencia, Venezuela

Prospectación, atención y fidelización de clientes de equipos de ferretería, construcción y agropecuaria

Dependiente de tienda | Centrobeco C.A. | 2003 - 2007 | Valencia Venezuela, Venezuela

Atención y asesoría al cliente en piso de venta (textil, deporte, hogar), manejo de caja, reposición de productos, control de inventario

Educación y formación

Bachiller en ciencias | Instituto María Montessori | Valencia, Venezuela

Campo(s) de estudio: Education

Capacidades

Manejo de Office | Creación de Contenido Digital | Habilidades Comunicacionales | Trabajo en equipo | Dominio de herramientas de google (Gmail Drive Google forms etc) | answer requests for quotation | characteristics of services | Capacidad de autoaprendizaje | Organización y puntualidad

Certificaciones

MANIPULADOR DE ALIMENTOS ALTO RESGO | Pymes Plataforma Comercial | En línea | 07/01/2026

HERRAMIENTAS TECNOLÓGICAS AL SERVICIO DE LA GESTIÓN COMERCIAL DE CLIENTES | COOP DE ARMADORES DE PESCA DEL PUERTO DE VIGO | En línea | 04/11/2025

CAPTACIÓN DE CLIENTES A TRAVÉS DE REDES SOCIALES | Vuela Andalucía - Universidad de Sevilla | En línea | 27/10/2025

TALLER LOGRANDO VENTAS EFECTIVAS | Universidad Central de Venezuela- Fundación Empresas Polar | Presencial | 01/06/2024

TALLER CÓMO CREAR UNA MARCA EXITOSA | Universidad Central de Venezuela - Fundación Empresas Polar | Presencial | 01/05/2024

TALLER HABILIDADES COMUNICACIONALES PARA EMPRENDEDORES | Universidad Central de Venezuela- Fundación Empresas Polar | Presencial | 01/04/2024