

CURRÍCULUM VITAE



DATOS PERSONALES

Nombre: Pedro Tijeras Molina.
Domicilio: Calle Mascarón 1, 2ª A. 04711, El Ejido.
Fecha de nacimiento: 11 de mayo de 1982.
Teléfono: 630 27 51 27
E-mail: ptijeras82@hotmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con amplia experiencia como responsable en el Área Comercial , y en Ventas. Fuertemente comprometido con el trabajo en equipo, proactivo y con iniciativa propia, destacando actitudes de organización y de gestión comercial.

EXPERIENCIA LABORAL

2005-2010 / Responsable Comercial. LEVANTINA. Empresa dedicada a la extracción y posterior comercialización de piedra natural tanto a nivel nacional, como internacional. Puesto desempeñado:

- Supervisión y dirección en las tareas de captación de clientes potenciales, así como la revisión y seguimiento de nuestra cartera de clientes.
- Incremento en las ventas de piedra de un 35% en la provincia de Almería.
- Destacando la incorporación a nuestra cartera de clientes empresas tales como; NH Hoteles, AC Hoteles, Sacyr Vallehermoso, ACS, Constructora San José, etc. Así como la adjudicación en el suministro de mármol y granito en las obras de ampliación del aeropuerto de Almería.

2010-2012 / Agente Comercial. NORTEHISPANA DE SEGUROS. Empresa aseguradora, perteneciente al Grupo CATALANA OCCIDENTE. Especializada en la comercialización de Seguros, entre ellos: Decesos, Hogar, Vida y Ahorro.

Puesto desempeñado: Tareas comerciales tales como: Prospección de clientes a puerta fría, elaboración de ofertas y mejoras del servicio, fidelización y seguimiento de cartera, y cumplir con los objetivos marcados por dirección.

2012-2015 / Comercial de Ventas de Vehículos. GRUPO VOLKSWAGEN PUEBLA DE ZARAGOZA (MÉXICO). Concesionario oficial del Grupo Volkswagen, dedicado a la comercialización, venta y postventa de vehículos comerciales de dicha firma.

Puesto desempeñado: Responsable de vender vehículos nuevos y usados, atender a los clientes, presentación de vehículos, negociación de precios y condiciones de venta con los clientes, gestionar la documentación, y seguimiento de clientes después de la venta.

2015-2018 / Director Comercial en la delegación de Granada. ANANDA GESTIÓN ETT. Empresa de trabajo temporal, especializada en el reclutamiento y selección de personal.

Puesto desempeñado: Responsable de tareas comerciales tales como, la prospección de clientes, presentación de nuestros servicios, y la elaboración de presupuestos.

Llevar a cabo aquellas tareas de gestión administrativa como por ejemplo; reclutamiento, selección y contratación del personal. Realización del pago de salarios, gestión de impuestos y cotizaciones a la Seguridad Social.

2018-2025 / Administrativo Comercial. EXCAVACIONES PASTOR. Empresa dedicada al movimiento de tierras tanto en obra civil, como en obra pública. Empresa ubicada en Granada.

Puesto desempeñado: Administrativo en el departamento de Gestión de Flota. Realización de tareas administrativas en la planificación y control de los medios mecánicos de dicha empresa.

FORMACIÓN ACADÉMICA

2001-2005 / Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas. Escuela Internacional de Gerencia .Granada.

2006-2007 / Máster en Comercio Exterior por el ESIC en Granada.

2008-2009 / Máster en Dirección de Marketing y Gestión Comercial por el ESIC en Granada.

IDIOMAS

Actualmente estoy cursando en la Escuela Oficial de Idiomas Nivel B1.

INFORMÁTICA

Dominio del entorno Windows y de los siguientes programas de Microsoft: Word, Power Point, Acces, Excel, y del Software de gestión gsBase.

OTROS

Carnet de conducir B, A1 y A. Dispongo de vehículo propio.

Obtención de TIP de Vigilante de Seguridad Privada. Número de TIP : 230896