



danielredondo88@gmail.com
+34 680 87 42 50

DANIEL REDONDO ANAYA

ASESOR COMERCIAL - RETAIL

Con 15 años de experiencia como asesor comercial, representante y gestor de punto de venta, representando marcas de reconocido prestigio, he desarrollado habilidades en negociación, gestión de grandes cuentas y desarrollo de relaciones sólidas con clientes.

Mi enfoque estratégico y orientado a resultados me ha permitido superar consistentemente los objetivos de ventas. Identifico nuevas oportunidades de negocio y adapto las estrategias de trabajo a las necesidades del mercado. Estoy comprometido con la excelencia y la satisfacción del cliente, asegurando siempre una atención de calidad.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2021 - Actualidad

Representante y asesor comercial

FRAMASON Audio S.A en El Corte Inglés - Málaga

- Promoción y venta
- Implantación y control del punto de venta.
- Realización de pedidos, control de stock y previsiones y presentación de nuevos productos.
- Informar de las acciones de la competencia, promociones, acciones comerciales.
- Seguimiento y gestión de cartera de clientes.

2019 - 2021

Comercial en sección electrónica

FNAC - Málaga

- Asesoramiento a los clientes sobre las opciones de financiación y presupuestos.
- Gestión de sus ventas durante todo el proceso comercial, desde la reserva hasta la entrega.
- Negociación de exposiciones y desarrollo de acuerdos con el responsable del punto de venta.

Promotor en firmas de telefonía: Samsung y Xiaomi

Salesland - Málaga

Promotor especializado en campañas de Navidad y Black Friday: Google

Google - Málaga

Promotor en sección imagen y sonido: LG y Philips

El Corte Inglés - Málaga

2017 - 2019

Representante y gestor de punto de venta

SBS para Worten - Málaga

- Montaje de PLV y colocación de vinilos.
- Realización de pedidos, control de stock y previsiones y presentación de nuevos productos.
- Negociación de exposiciones y gestión de comunicación con el responsable de área comercial.
- Informar de las acciones de la competencia, promociones, acciones comerciales.

Promotor en sección de sonido y hardware: JVC, Kenwood y Seagate

El Corte Inglés - Málaga

2007 - 2017

Comercial en diferentes áreas de tienda

Decathlon - Málaga

Asesor comercial en área de deportes y electrónica

El Corte Inglés - Málaga

FORMACIÓN ACADÉMICA

2012-2017 **Grado en Derecho**
Universidad de Málaga

CURSOS Y CERTIFICACIONES

- 2022 **El vendedor profesional: clientes prescriptores**
Sensibilizar acerca de la importancia de establecer una relación comercial que incremente los niveles de satisfacción del cliente con respecto la experiencia personal vivida y potencie la recomendación a personas de su entorno más cercano (clientes prescriptores), en un contexto socio económico empresarial actual de gran complejidad. Conocer y analizar las principales pautas de actuación.
- 2023 **Procesos y herramientas de gestión SAP retail: departamento de venta**
Curso enfocado a que el personal aprenda a navegar por las diferentes consultas de SAP MIM a través de las cuales se obtiene información acerca de los pedidos.
- 2023 **Vendedores CC: Habilidades comerciales**
Desarrollar el modelo de relación. Actuación centrada en la Atención al Cliente. Manejar con soltura y seguridad los procesos administrativos de venta que se producen en las operaciones "ECICOMes" más habituales de los "Centros ECICOMes" y aplicar la normativa interna que rige dichos procesos.

SOFTWARE

Office 365: Excel y herramientas de comunicación
Plataforma de gestión de cuentas y clientes ECI

IDIOMAS

Inglés: Competencia básica profesional (B1)