

Youness Taoussi

Girona, España | +34 674 775 195 | taoussiyouness1@gmail.com

Perfil Profesional

Profesional de ventas con más de 10 años de experiencia en desarrollo comercial, negociación y gestión de clientes. Especializado en identificar necesidades del cliente, generar confianza y cerrar ventas con éxito. Experiencia tanto en gestión comercial B2B como en venta directa orientada a resultados. Actualmente trabajo como asesor comercial en el sector de la seguridad, desarrollando habilidades avanzadas de comunicación, prospección y cierre de ventas.

Experiencia Profesional

Asesor Comercial – Sector Alarm | Girona, España | Nov 2025 – Actualidad

- Prospección activa y captación de nuevos clientes.
- Presentación de soluciones de seguridad adaptadas a las necesidades del cliente.
- Gestión completa del proceso comercial: contacto, asesoramiento, negociación y cierre.
- Trabajo por objetivos comerciales y seguimiento de KPIs.
- Desarrollo de habilidades de persuasión, comunicación y gestión de objeciones.

Director Comercial – Tyouzi Trans | Casablanca, Marruecos | +10 años

Empresa especializada en productos impresos y etiquetas adhesivas para industria y comercio.

- Desarrollo y gestión de la estrategia comercial de la empresa.
- Captación y fidelización de clientes B2B en diferentes sectores industriales.
- Negociación de contratos y acuerdos comerciales.
- Gestión de cartera de clientes y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio.
- Coordinación entre producción, logística y clientes para asegurar la calidad y entrega de los pedidos.

Competencias

Ventas consultivas	Negociación comercial
Atención al cliente	Prospección de clientes
Gestión de objeciones	Cierre de ventas
Orientación a resultados	Gestión de relaciones comerciales

Idiomas

Árabe (nativo) – Francés (profesional) – Español (profesional) – Inglés (fluido)