

José María Velasco De la Viuda

León, 27 de septiembre de 1974

C/Jacob Sureda. Palma

(34) 657069917

velascodelaviuda@gmail.com



Perfil Profesional

Profesional con más de 20 años de experiencia en el área comercial y ventas en Mallorca, Alemania y León. Habilidades comprobadas en la gestión de relaciones con clientes, desarrollo de estrategias de ventas y cumplimiento de objetivos. Alta capacidad de comunicación, escucha, organización y negociación. Experiencia en el ámbito de la financiación. Actitud positiva, proactiva, flexible y empática. Buscando una oportunidad para contribuir con mi experiencia y habilidades en un entorno dinámico dedicado a la gestión de ventas.

Experiencia Laboral

- **MARZO 2019– ACTUALIDAD**
DUES RODES – Palma
Responsable del negocio.
 - Venta y posventa de vehículos. Sector automoción (Concesionario de motos)
 - Financiación, cobros y gestión de stock.
- **ENERO DEL 2014-ENERO DEL 2019**
LEON GOURMET – Palma
Autónomo-Comercio Alimentación Gourmet y Vinos
 - Sector alimentación.
 - Comercio montado con una pequeña inversión que fue rentable durante los cinco años.
 - Fue traspasado a un tercero.
- **MAYO DEL 2008-OCTUBRE DEL 2013**
YELL PUBLICIDAD (PÁGINAS AMARILLAS) - Palma
 - Comercial sector publicidad
 - Venta de espacios publicitarios en Paginas amarillas/Blancas-Páginas Amarillas Online-11888
 - Gestión de Cartera y Captación clientes

- **ENERO DEL 2006-ABRIL DEL 2008**

EUROPASTRY - Palma

- Gerente Delegación Palma

ENERO DEL 2004-ENERO DEL 2006**EUROPASTRY**- Palma

- Comercial sector alimentación (**HORECA**)
- Gestión de Cartera y Captación clientes

- **MAYO DEL 2000 - JULIO 2003**

FALK-E SOLUTION Y SCHMITZ - Duisburg (ALEMANIA)

- Comercial en el sector de la distribución editorial.

- **OCTUBRE DE 1995 - MARZO 2000**

INGUR LEÓN. Estudio de Ingeniería - León

- Administrativo comercial.

Educación

- **COLEGIO MARISTAS LEÓN**

Título de Educación General Básica
1978 -1989

- **COLEGIO MARISTAS LEÓN**

1º y 2º de BUP
1989-1992

- **CENTRO FORMACIÓN PROFESIONAL LA TORRE - LEÓN**

Título de FP1 ACTIVIDADES COMERCIALES
1992-1994

Habilidades

- Estrategias de ventas.
- Negociación.
- Gestión de relaciones con clientes.
- Trabajo en equipo.

Idiomas

Castellano-Nativo

Alemán - Avanzado. 3 años en Alemania. Título equivalente al B2 por la Escuela de Idiomas...

Inglés - Medio/Alto