

# Sergio Pereletegui Jornet

CV CANDIDATO

[sergiopereletegui@outlook.es](mailto:sergiopereletegui@outlook.es) | +34 623117075 | [www.linkedin.com/in/sergio-pereletegui](https://www.linkedin.com/in/sergio-pereletegui) | 03002 Alicante, Spain

Profesional con amplia experiencia en la **comercialización de vinos embotellados** y la compra de **vinos a granel**, gestionando **mercado nacional e internacionales** como EE.UU, Canadá, Brasil, México, UK, Europa y Nórdicos (Monopolios), Rusia, Japón, Corea, Sureste asiático y China. Apasionado por la **creación de marcas** desde cero, con enfoque en resultados y soluciones innovadoras centradas en el consumidor

Experto en estrategia digital, actualmente enfocado en integrar tecnologías de inteligencia artificial (IA) en procesos de marketing, ventas y análisis de mercado. Experiencia en la aplicación de IA para la optimización de marketplaces B2B, automatización de procesos comerciales y desarrollo de propuestas de valor basadas en datos. Interesado en proyectos donde la IA sea una palanca de transformación comercial e innovación.

**Competencias clave:**

- Desarrollo de estrategias de marketing digital y comercialización.
- Adaptación a tendencias en la **industria del vino**, incluyendo IA y comercio online.
- Gestión de equipos y liderazgo orientado a resultados.
- Resolución efectiva de problemas y análisis estratégico.

**Ventas, compras y Marketing**

- Organización de la División de
- Exportación
- Creación de precios
- Liderazgo de equipo
- Compras y negociación
- Control de presupuestos
- Planificación estratégica Relación con el cliente y apoyo
- Entrenamiento de equipos
- Desarrollo de campañas
- Planificación competitiva y estratégica

**Viticultura y Enología**

- Implantación de viñedos
- Análisis sensorial del vino
- Producción de vino
- Enología Química y microbiología del vino
- Usos sensoriales en las etapas del vino

**Herramientas diseño web**

- Wordpress 5.7.2
- Photoshop 2021
- Adobe Illustrator 2021

**Herramientas e-Commerce**

- Woocommerce
- Prestashop
- Shopify

**IA**

- Aplicación de IA generativa para marketing de contenidos y propuestas comerciales.
- Automatización de procesos con herramientas de IA (ChatGPT, Midjourney, DALL-E, herramientas no-code, etc.).
- Integración de IA en plataformas e-commerce (Shopify, Woocommerce, Prestashop).
- Desarrollo de estrategias de marketing digital con enfoque en IA y segmentación predictiva.
- Diseño de flujos de trabajo inteligentes en entornos CRM / ERP mediante IA.

**B2B Marketplaces**

- vinex.market
- li-vex.com
- faire.com
- ankorstore.com
- rangeme.com
- business.amazon.com
- alibaba.com
- T-mall Global
- JD.com
- Wechat
- putaojiu.com

## EXPERIENCIA LABORAL RELEVANTE

**S & B Partners Consultores. Murcia.**

**Mar 2025 - Actualidad**

**Director de Proyecto Europeo UAV**

- Coordinación estratégica del proyecto GASTAMINE para el desarrollo de drones autónomos de detección de gases en minería y túneles.
- Evaluación del marco regulatorio europeo (EASA, ATEX, ISO) y definición de rutas de entrada al mercado en España, Alemania, Polonia y Suecia.
- Diseño de estudio de mercado completo y configuración de modelos de venta directa y Drone-as-a-Service.
- Activación de fondos europeos (Horizon, EIT, PERTE) y validación piloto con operadores mineros y centros tecnológicos.

**BODEGAS TONI BENEITO, S.L Bocairente. Valencia**

**Nov 2023 - Nov 2024**

**Gerente General**

- Gestion de bodega, proveedores y control financiero
- Elaboración de vino
- Diseño de nuevas marcas para el portafolio de la bodega.
- Desarrollo e implementación de diferentes actividades de ventas con una nueva estrategia comercial en Nacional y Exportación.

**ICEX , Madrid, Programa APIEm**

**Abril 2023 - Dec 2023**

**Consultor ICEX - Sector vinícola**

- "Programa de Apoyo a la Internacionalización de PYMEs".
- Programa diseñado para brindar apoyo a pequeñas y medianas empresas españolas.
- Dirigido a empresas españolas interesadas en expandir su negocio en el extranjero

**S & B Partners Consultores. Murcia.**

**May 2021 - May 2023**

**Consultor especializado industria vinícola**

- Preparar propuestas y presentaciones de negocios SEM en varios mercados internacionales B2B para diferentes clientes
- Implementar recomendaciones o soluciones e-commerce y marketing y asegurar que el cliente reciba la asistencia necesaria para llevarlo a cabo
- Gestionar proyectos y programas y presentar hallazgos y recomendaciones al cliente

**FPS. París. Francia**

**Sept 2020 - Oct 2023**

**Agente de compras para España**

- Selección de Proveedores: Identificación y evaluación bodegas en España para el suministro de vino a granel según los estándares de FSP.
- Negociación de Contratos: Negociación de precios y condiciones de compra con proveedores para optimizar costos.
- Coordinación Logística: Gestión del transporte de partidas de vino a granel, asegurando tiempos y condiciones.
- Control de Calidad: Supervisión de calidad del vino y el cumplimiento de especificaciones requeridas en cada lote.

Planificar y diseñar nuevas marcas para aumentar el portafolio de la bodega.

Desarrollar e implementar diferentes actividades de ventas con clientes existentes y nuevos en Europa, Asia y América, investigando las necesidades y requisitos de los clientes para incrementar las ventas y el portafolio de vinos.

Monitoreo constante de los pedidos de compra y los informes de previsiones de ventas mensuales.

**BAJA LABORAL POR MOTIVOS DE SALUD.**

**Oct 2016 - Jul 2018**

**ESENCIA WINES GROUP, Shanghai. China**  
**China Subsidiary General Manager**

**Jun 2014 - Aug 2016**

- Reducción de costos de administración y aumento de beneficios en un 30% al negociar precios y tarifas con diferentes proveedores. Aumento de ventas en un 1000% en 14 meses al mantener relaciones con los clientes y desarrollar nuevos negocios con cuentas clave
- Gestión de envíos marítimos con la empresa matriz en España, asegurando un transporte marítimo preciso así como los despachos de aduanas.

**ESENCIA WINES GROUP, Jumilla. Murcia**  
**Senior Regional Sales Area Manager - Asia off & on premise**

**Jan 2012 - Jun 2014**

- Incremento de ventas en áreas asignadas con especial énfasis en Japón y Corea.
- Viajes programados (120 días/año) para analizar mercados, apoyar a los clientes y buscar nuevas oportunidades de negocio.
- Project Manager de la marca 'The Tapas Wine Collection'. Marca española más vendida en el mercado coreano en el 2014

**BODEGAS CARCHELO,S.L, Jumilla.**  
**Export Director**

**Jan 2004 - Jul 2011**

- Desarrollo de de nuevo portafolio de vinos, packing e imagen de bodega. Identificar nuevas oportunidades de negocio aumentando la facturación internacional del 20% al 80% en casi siete años.
- Diseñar, desarrollar e implementar diferentes actividades de marketing y ventas
- Asegurar que las actividades de ventas y marketing se realicen dentro de los presupuestos acordados, el volumen y los plazos establecidos.
- Monitorear constantemente el desempeño y trabajo de los distribuidores para proporcionar información relevante a la dirección.

## EXPERIENCIA FORMATIVA

- Master **Dirección de bodegas y marketing del vino** . Profesor. Cámara de Comercio de Valladolid 2004-2006
- Grado **Dirección y Administración de Empresas**. Profesor Asociado. Universidad Católica de Murcia, UCAM, 2000-2001
- **Consultores exportación a tiempo parcial**. Profesor. Consejo Superior de Cámaras de España. 2005-2006.
- **Máster Universitario en Gestión Internacional de la Empresa**. Profesor. ICEX-CECO. Madrid, 2005-2006
- **Curso Especialistas en Comercio Exterior**. Profesor. ICEX, Alicante, 2004. .

## FORMACIÓN

- Master Degree, **Oenology, Viticulture & Wine Marketing**, DOP JUMILLA, avalado por International Science Council - UNESCO. Paris, France. 2011
- Curso de **Varietales y crianzas**. Universidad de Alicante, España. 2004.
- Ciencias Políticas 4º, UNED , Madrid, Spain., 2004
- MBA Module: Marketing & Finance, John Moores University. Liverpool, UK Advance . 1999
- Master en Internacionalización de la Empresa, Cámara de Comercio, Alicante, Spain. 1999
- SEO Specialist, Webpositer Academy, Alicante, España 2017.

## IDIOMAS

**Español:** Nativo

**Inglés:** Negotiation (reading, writing, speaking and listening)

**Chino:** Elemental (speaking and listening)

## VOLUNTARIADO

Tercer tripulante de ambulancia, Cruz Roja Española, Asistencia en Ayuda humanitaria al refugiado, Unidad de Emergencia Inmediata (ERIE)