

CURRICULUM VITAE



Datos Personales

- **Nombre:** Alejandro
- **Apellidos:** Martínez Busto
- **Edad:** 46 Años
- **Fecha de Nacimiento:** 15 de Octubre de 1975
- **D.N.I:** 13.165.992 X
- **Estado Civil:** Soltero
- **Domicilio:** C/ Santa Clara nº 43 4º A
09002 Burgos
- **Teléfono :** 635 057907
- **Mail ;** amartinez.ureta@gmail.com

Datos Académicos

- **1990:** Titulo de Graduado Escolar en el colegio Generalísimo Franco.
- **1992:** Titulo de FP1 Técnico Auxiliar de Clínica en el Instituto San Juan de la Cruz.
- **1995:** Titulo de FP2 Técnico Especialista en Prótesis Dental en el Instituto San Juan de la Cruz.
- **1996 – 1999: Diplomado** en Magisterio en Educación Especial en la Universidad de Burgos.

Experiencia Laboral

- **1995 a 1996:** Comercial de vehículos de la marca Chrysler-Jeep en Brimotor S.L
- **1999 a 2000:** Comercial de material y mobiliario de oficina en Diteca
- **2001 a 2003:** Comercial de vehículos de las marcas Kia, Saab, Tata, Subaru en Grupo Julián.

05/05/2003 a 02/08/2015 Comercial de vehículos de ocasión de la marca Mercedes-Benz en Ureta Motor. S.A (desde mayo del 2003) .Venta y tasación de vehículos usados. Compra de Vehículos de Ocasión gestión y preparación. Gestión de Leds asesoramiento y venta de vehículos por internet Venta de Productos Atípicos como seguros y gestión de financiación
(Turismos y vehículos industriales ligeros).

02/08/2015 a 03/09/2018 Director comercial en Automotor Dursan (empresa de Venta de Vehículos seminuevos km 0 y Usados y especialistas en BMW) realizando tareas de venta de vehículos usados y tasación y compra de vehículos así como todo lo relacionado con la venta y el cliente financiaciones seguros y fidelización del cliente. Gestión de Leds asesoramiento y venta de vehículos por internet

04/10/2018 Comercial de vehículos nuevos, km0, usados de la marca Citroen en Rugauto S.A concesionario oficial Citroen en Burgos, Venta de vehículos turismos e industriales Ligeros. Gestión de Leds asesoramiento y venta de vehículos tanto en exposición como por internet. Todo lo relacionado con la venta y el cliente financiaciones seguros y fidelización del cliente

Datos de Interés

- **2000:** Curso de Prevención de Riesgos Laborales de oficinas, despachos o trabajos administrativos.
- **2003:** Curso de Técnicas Comerciales de venta.
- **2004:** Curso de Conducción de Seguridad Mercedes- Benz
- **2005:** Curso de Negociación Comercial.

- 2007** curso de Atención y Negociación telefónica a clientes
- 2007** curso de Tasación y valoración de Vehículos
- 2015** Certificación para realizar seguros y financiaciones validado por Cetelem
- 2003 a 2015** Cursos de la marca de nuevos Productos de vehículos nuevos y técnicas de venta impartidos por la marca Mercedes-Benz
- **2018** Certificado para realizar seguros y financiaciones validado por PSA Finance Services
- **2020** Curso de gestión de venta por internet, asesoramiento del cliente, gestión de leads y oportunidades de venta. Impartido por Dapda
- **2022** Curso Publicidad en Internet (COMM112PO Exp. PCD/2021/07; Acc52.2).
- **2022** Curso Community Manager (IFCT136PO Exp. PCD/2021/03; Acc.7.1).
- **2022** Curso Redes Sociales y Empresa (ADGGPO Exp. PCD-2021-03;Acc.36.1)
- **2023** Curso Motivación del Personal (ADGD374PO Expm;FC/2022/03;Acc.9.1)
- Poseo carnet de conducir A1, A2, B1 y disponibilidad geográfica.
- Dispongo de Vehículo Propio
- . Me considero una persona trabajadora, entusiasta buen compañero y que le gusta el trato con el cliente.

-