

Yasibit Royeli Mogollón Briceño



Vitoria 188, Burgos.

Telf. Móvil: 641 74 54 56

Email: yasibitmogollon@gmail.com

Licencia de conducir: A1

Pasaporte: 179380293

OBJETIVO

Alcanzar el más alto nivel de desempeño profesional y personal, basado en la motivación al logro, a un alto grado de productividad, unas excelentes relaciones interpersonales, un proceso de aprendizaje y mejora continua.

EDUCACIÓN

I.U. de tecnología Antonio J. de Sucre TSU en Turismo

Enero 1999 – Enero 2002 (universitario/graduado)

EXPERIENCIA

Ayudante de camarera/ Ayudante de cocina | Tanatorio San José

Abril 2024 – Actualidad

Colaborar con los chefs y cocineros en la preparación de alimentos. Limpieza de utensilios. Conservación de productos y verificación de su buen estado. Controlar el stock de productos y gestionar los pedidos. Servir los platos y bebidas. Preparar las mesas y mantener el establecimiento limpio y en óptimo estado. Brindar recomendaciones del menú, apuntar los pedidos y hacer la cuenta de los clientes que atiende.

Ejecutivo de negocios | Mar Beauty

Septiembre 2022 – Enero 2024

Realizar estudio de mercado para identificar posibilidades de venta, evaluar necesidades del cliente, realizar plan de negocios, buscar activamente oportunidades de venta mediante diferentes herramientas, organizar equipo de trabajo, cobranza, mantenimiento de cartera de clientes, realizar estrategias de marketing y mercadeo, reportar, verificar estadísticas, entre otros.

Capital Driver | Best Doctor

Enero 2022 – Septiembre 2022

Generar cartera de clientes Sector A, B. Asesoría y venta de seguros internacionales, cobro, seguimiento y mantenimiento de las pólizas.

Especialista de negocios | Verisure Peru S.A.C.

Agosto 2021– Enero 2022

Generar cartera de clientes nuevos, cumplir con las cuotas asignadas, participación de las capacitaciones del equipo, atender la postventa, verificar permanencia del cliente, mantener el promedio de ventas mensual, ventas al frío, televentas y referidos.

Especialista de negocios | Prosegur Alarmas

Agosto 2018 – Julio 2021

Generar cartera de clientes nuevos, cumplir con las cuotas asignadas, supervisar y participar de las capacitaciones del equipo, atender la postventa, verificar la cobranza y permanencia del cliente, mantener el promedio de ventas mensual, ventas al frío, televentas y referidos.

Director general | IT Corporate international S.A.

Octubre 2016 - 2018

Pensar, analizar, gestionar el mercado a nivel internacional, vender, cobrar, dirigir, coordinar y todo lo relacionado con la dirección de una empresa.

Asesor de negocios internacionales | Premium-Soft International

Septiembre 2015–2016

Crear carteras de clientes a nivel de toda Latinoamérica, venta y asesoría en cuanto soluciones empresariales, seguimiento, cierre de negociaciones importante en diferentes países, conociendo la cultura e idiosincrasia de estos. Manejo de personal y distribuidores en cada país capacitándolos y dirigiéndolos en cada negociación.

Encargado de cocina | Bar Teatro Café Venezuela

Enero 2012 – Abril 2015 – Turno Noche.

Preparación, conservación y presentación de todos alimentos. Preparación de diversos platos. Certificar sabor y calidad de cada plato. Controlar temperatura de cada elemento de la cocina. Adaptar o cambiar el menú del establecimiento. Organizar los pedidos. Verificar la limpieza e inspección de la cocina.

Asesor de negocios | SANITAS Venezuela

Enero 2012 – Abril 2015

Atención a empresas en cuanto al área de salud, dar charlas masivas, ventas de pólizas de salud a nivel corporativo, atención en la venta y post venta, seguimiento y mantenimiento de la cartera de clientes, gestionar códigos de ingresos de los pacientes a los centros de atención, llenado de ingresos, llevar las cuentas corporativas y búsqueda de clientes nuevos mensualmente

Supervisora | Consorcio Promoting

Octubre 2010 – Enero 2012

Supervisora de las impulsadoras de ventas de productos Gerber y productos California, supervisar al personal y promover las ventas

Encargado de Cocina | Country Club Barquisimeto - Venezuela

Octubre 2010 – Enero 2012 – Turno Noche.

Preparación y presentación de diversos platos de comida japonesa. Certificar sabor y calidad de cada plato. Controlar temperatura de cada elemento de la cocina. Adaptar o cambiar el menú del establecimiento. Organizar los pedidos. Verificar la limpieza e inspección de la cocina.

Gerente de Dish network | Network Digital

Octubre 2009 – Septiembre 2010

Encargada de las ventas, cobranzas y gestiones de la empresa, adiestramiento de los agentes de telemarketing y supervisión de estos

Vendedora de grade mediana y pequeñas empresas | MOVISTAR

Junio 2008 – Septiembre 2009

Vendedora de todos los productos de telecomunicaciones de MOVISTAR, apertura de clientes nuevos todos los meses, darle soporte y entrenamiento al cliente, asesorías y telemarketing

Agente de telemarketing | INTER

Junio 2006 – octubre 2008

Agente de telemarketing del departamento Outbound de INTER, encargada de realizar el cobro de servicio a través de tarjetas de crédito vía telefónica, actualizar la base de datos del sistema a nivel nacional, ventas de todos los productos vía telefónica, domiciliaciones de los clientes a través de las tarjetas de crédito

APTITUDES Y HABILIDADES Informáticas

Office 365 – Nivel usuario

Otros conocimientos

Ventas y cobranzas – ventas en tiempos de crisis – etiqueta telefónica –
asesor instalador Prosegur alarmas – asesor instalador.

REFERENCIAS

Fernando Calisaya Córdova, Corporacion Merco E.I.R.L

administracion@corporacionmerco.com

Telf. (+51) 993628535

Laura Valentina Vásquez, Olva Courier – Lima, Perú

Lauravasquez189.0@gmail.com

Telf. (+34) 641 74 55 42