



LORENA GAYUBO

EXPORT AREA MANAGER

RESUMEN PERSONAL

Dentro de departamentos de exportación desde hace 7 años, de los cuales 5 han sido en el sector vinícola, mis tareas han comprendido desde la administración y documentación hasta la captación y seguimiento de nuevas oportunidades de negocio.

APTITUDES

Diseño de presentaciones y catálogos
Inscripción en concursos y guías
Inscripción en ferias y showroom
Análisis de modelos de negocio
Disponibilidad para viajar
Resolución de problemas
Visitas comerciales
Gestión de CRM

IDIOMAS

Inglés - C1 Cambridge
Alemán - C1 Goethe
Francés - B1 Nivel básico

CONTACTO

Teléfono móvil: 676 230 637
E-m: lgayubo96@gmail.com
LinkedIn: @LorenaGayuboLopez



HISTORIAL LABORAL

Export area manager

Bodegas Nabal | Marzo 2019 – Actualidad

- Captación, segmentación y seguimiento de clientes nuevos
- Atención y seguimiento de clientes existentes
- Gestión administrativa de exportación
- Gestión de CRM/sales force.

Export area manager

Cellarmasters | Julio 2018 - Enero 2019

- Creación de cartera de clientes en Reino Unido para Bodegas Rejadorada (DO Toro), Bodegas Otero (DOP Valles de Benavente) y Oro de Castilla (DO Rueda)

Account manager

Top Machine Brokers | Sept. 2016 - Julio 2018

- Captación de nuevas oportunidades de negocio en Suiza, Alemania y Austria.-
- Gestión de CRM
- Inspección de maquinaria industrial



HISTORIAL ACADÉMICO

Wine and Education Trust

WSET II | Junio 2021 (actualmente cursando para Wset III)

Universidad de Valladolid

Máster en comercio exterior |

Sept. 2015 - Julio 2016

- Contenidos: documentación de exportación, relaciones internacionales, métodos de pago y financiación internacional.
- Prácticas exportación en **Bodegas Castelo de Medina**

Universidad de Valladolid

Grado en traducción e interpretación |

Septiembre 2010 - Julio 2014

- Especialización en inglés, alemán y francés.
- Beca Erasmus de **12 meses en Fachhochschule Köln (Colonia, Alemania)**