

Carlos Ramírez Villa



Datos personales

-  Carlos Ramírez Villa
-  carlos-ramirez-villa@hotmail.com
-  652663165
-  Sevilla, Sevilla Capital (Sevilla)
41010 Sevilla
-  B

Formación

Gestión Comercial y Marketing - técnico superior
sep 2008 - jul 2010
EUSA - Cámara de Comercio de Sevilla, Sevilla

Grado Derecho
sep 2010 - sep 2014
US - Universidad de Sevilla, Sevilla

Competencias

Análisis de necesidades

CRM (Imaweb/HubSpot/GsBase)

Captación de clientes

Marketing de fidelización

Coordinación interdepartamental

Venta cruzada

Relaciones comerciales

Perfil

Apasionado por construir relaciones duraderas con los clientes, generando confianza y lealtad a través de un servicio excepcional.

Experiencia destacada en asesoramiento comercial y financiero, con habilidades para trabajar tanto en equipo como de forma independiente, según las necesidades.

En vuestra propuesta laboral encuentro la oportunidad de demostrar mi valía en una empresa con futuro.

Experiencia

Responsable comercial jul 2025 - feb 2026
TTL TeknoService, España

- Ofrecer soporte técnico al equipo comercial durante el proceso de venta.
- Identificar y analizar las necesidades técnicas y funcionales de potenciales clientes (empresas privadas y administraciones públicas).
- Diseñar y presentar nuestras soluciones sobre software, hardware de sistemas, virtualización, infraestructura y sistemas.
- Elaborar las propuestas técnicas y apoyo en la presentación de ofertas/licitaciones.
- Recuperación, captación y vinculación de clientes para ampliar la cartera.

Asesor hipotecario jul 2024 - jul 2025
Aruncy, Sevilla/Cádiz/Huelva

- Asesoramiento personalizado a clientes sobre productos hipotecarios y condiciones financieras.
- Estudio y aplicación de las condiciones para el otorgamiento de préstamos.
- Negociación e intermediación entre clientes y entidades de crédito.
- Coordinación con otras áreas para asegurar la correcta ejecución de los procesos hipotecarios y tasación.
- Medios de pago bancarios necesarios en la firma.
- Mantenimiento de relaciones comerciales con promotoras inmobiliarias y agentes del sector.
- Acompañamiento en todo momento del cliente, desde la primera cita como para el asesoramiento en los siguientes pasos de tasación, feín, acta previa y finalmente compra en Notaría.

Personal de eventos oct 2023 - may 2024
Workout FIBES - Grammy Latinos, Sevilla

Account manager ago 2023 - oct 2023
Wuolah

- Captación de empresas para incorporarla en el espacio destinado a la publicidad que los alumnos suben y descargan en la web, obteniendo ingresos por las descargas que hacen otros usuarios de sus apuntes.

Becario/a - Prácticas mar 2023 - jun 2023
Registro de la Propiedad, Dos Hermanas 2

- Gestión de notas simples, despacho de compraventas, continuadas,

Ofimática

Ambición insaciable 

Asesoramiento hipotecario

Idiomas

Español Inglés 

cancelación de hipotecas.

- Recepción de documentos telemáticos o físicos para otorgar el posterior asiento en el libro diario.
- Participación en la ejecución de traslados de archivos por variación de la demarcación territorial.

Online marketing specialist

Mercedes Benz, Ciudad Real/Toledo/Madrid

may 2020 - nov 2020

- Especialista (reportando a Director área).
- Responsable del departamento BDC para la provincia de Toledo y Ciudad Real para la recualificación de clientes y leads en dependencia directa de la dirección de dicho departamento del Grupo Unione.
- Gestión de propuestas destinadas para el lanzamiento de las campañas de marketing para los portales digitales que facilitan la función a los comerciales digitales, cargo que también desempeñé.

Delegado/a comercial

Mercedes Benz, Ciudad Real

ago 2019 - nov 2020

- Asesor de ventas según estándares establecidos por la marca.
- Fidelización del cliente mediante modalidades Complete o Alternative, vinculación con comprador y búsqueda de confianza para renovación en fecha de vencimiento del contrato con MB Financiera.
- Venta y tasación VO. Leads. Objetivos. Ventas cruzada.

Asesor Comercial

Volkswagen, Manzanares

mar 2018 - ago 2019

- Detección de necesidades, empatía, conocimiento del producto, negociación, cierre, venta cruzada, entrega y vinculación al cliente para lograr nuevos contactos o ventas.
- Certificado como asesor por Volkswagen.
- Trabajo por objetivos con gran ambición para superar retos manteniendo actitud positiva.

Asesor comercial automóvil

KIA

nov 2017 - mar 2018

- Asesor comercial sector del automóvil.
- Título KIA GENIUS habilitante como experto de producto.
- CRM de seguimiento de ofertas comerciales, marketing, gestión financiera, venta cruzada, calidad de servicio, pruebas.

Dependiente de ropa

Massimo Dutti Grupo inditex s.a

jul 2017 - nov 2017

- Massimo Dutti - Personal en tienda. Venta cruzada.

Asesor de ventas

Securitas Direct

oct 2014 - ene 2015

- Asesoramiento y demostración a puerta fría en residenciales y pyme.

Mando intermedio

sep 2011 - sep 2014

MADOZ

- Investigación de mercado, promoción de productos, selección de personal para desarrollo de eventos, cartera de clientes y proveedores.
- El cese de actividad de la empresa llevó al final de mi labor en este proyecto emprendor

Asesor de ventas - Prácticas

oct 2009 - ene 2010

SEVILLA WAGEN, Sevilla

- Prácticas realizadas solicitadas por mi como asesor de ventas en el sector del automóvil.