



Miguel Rodríguez Alcántara

 C/ Isla Gomera nº12, Iberosur 1 - 4ºD, Fuengirola (Málaga)

 Fecha de nacimiento: 14/12/1989

 Teléfonos: 675 388 382 / 618 619 925

 Email: miguelrodriguezalcantara@hotmail.com

Formación Académica

- Educación Secundaria Obligatoria (ESO)
 - Título de Bachillerato
 - Curso “Técnicas de Liderazgo y Negociación” – Academia Maude
 - Curso “Empleado de Oficina” – Dirección General de Economía Social y Emprendedores, Junta de Andalucía
 - Curso “Gestión en Alimentación y Bebidas” – Centro CIO Mijas
 - Curso intensivo de inglés – Academia ACE English, Malta
-

Experiencia Profesional

Gestor de Ventas / Comercial

Importmontes (Heineken) – Zona Fuengirola-Málaga

 2024 – 2025

Funciones:

- Gestión de cartera de aproximadamente 170 clientes
- Captación de nuevos clientes
- Gestión de cobros
- Trabajo por objetivos
- Ventas cruzadas
- Visitas comerciales diarias

Gestor de Ventas / Comercial

Costasur (Coca-Cola) – Zona Málaga

 2023 – 2024

Funciones:

- Gestión de cartera de clientes
- Apertura de nuevos puntos de venta
- Cobro de facturas
- Seguimiento de objetivos comerciales
- Ventas cruzadas
- Visitas comerciales diarias

Promotor / Comercial

Zamora Company (Ramón Bilbao) – Zona Málaga

 2022 – 2023

Funciones:

- Acompañamiento a delegados de distribuidoras
- Apoyo en procesos de venta
- Impulso comercial de los productos en canal horeca

Coordinador de Eventos

Pernod Ricard – Zona Andalucía Oriental

 2021 – 2022

Funciones:

- Organización de eventos promocionales
 - Coordinación con locales y proveedores
 - Supervisión de recursos logísticos y humanos necesarios para cada evento
-

Jefe de Rango – Área VIP

Hotel Puente Romano (Marbella)

 Temporada 2020 – 2021

Funciones:

- Atención personalizada a clientes en zonas VIP
 - Promoción del consumo de productos premium
-

Jefe de Rango – Área VIP

Opium Beach (Marbella)

 Temporadas 2019 – 2020

Funciones:

- Atención en zona VIP
 - Incentivación del consumo
-

Jefe de Rango – Área VIP

Ocean Beach (Ibiza)

 Temporadas 2017 – 2019

Funciones:

- Servicio exclusivo a clientes VIP
 - Venta sugerida y upselling de productos
-

Comercial / Promotor / Azafato

 2008 – 2016

Funciones:

- Participación en congresos, eventos y promociones
 - Representación de marcas
 - Atención al cliente y captación de leads
-

Idiomas

- **Español:** Nativo
 - **Inglés:** Nivel intermedio (curso intensivo realizado en Malta)
-

Competencias Destacadas

- Gestión de cuentas y desarrollo comercial
- Comunicación efectiva y orientación al cliente
- Organización de eventos
- Trabajo por objetivos y bajo presión
- Proactividad y habilidades interpersonales