



Daniel Machuca Domínguez

Fortunata y Jacinta 14 C, 29190, Málaga , Málaga
618317904
danielmachuca1981@gmail.com
Fecha de nacimiento: 28/05/1981 |
Nacionalidad: Española | **Estado Civil:** Casado | **Dni**

Resumen profesional

Comercial con gran capacidad para la atención al cliente y realizar ventas. Poseo excelentes cualidades para promover productos y servicios, gestionar las relaciones con la clientela y buscar su fidelización. Busco una oportunidad para desarrollarme como profesional en esta actividad.

Historial laboral

Marzo 2025 - Actual	Comercial venta Frutas y verduras Eladio - Comercial ventas a mayoristas de frutas y verduras. - Negociación de contratos y condiciones de ventas con clientes fidelizados. - Seguimiento y atención oportuna a quejas, incidencias y solicitudes de clientes.	Málaga
Octubre 2024 - Febrero 2026	Comercial venta Agrofruit Málaga 2024 - Comercial ventas a mayoristas de cítricos. - Negociación de contratos y condiciones de ventas con clientes fidelizados. - Organización de actividades de promoción para la captación y fidelización de nuevos clientes. - Supervisión de procesos de venta y seguimiento para asegurar la satisfacción del cliente.	Málaga
Diciembre 2022 - Septiembre 2024	Asesor comercial Cristamar - Venta de servicios de empresa del sector limpieza, pinturas, jardines, piscinas, etc.. - Atención y respuesta a llamadas, correos y mensajes de clientes. - Búsqueda y captación de nuevos clientes para ampliar la cartera. - Gestión de las actividades de posventa y fidelización de clientes.	Málaga
Mayo 2000 - Diciembre 2021	Director comercial Cofruma - Venta y gestión de equipo en canal mayoristas - Afianzamiento de vínculos comerciales y fidelización de clientes. - Coordinación de actividades para alcanzar las metas comerciales establecidas. - Evaluación del rendimiento del equipo de ventas. - Implementación y desarrollo de la estrategia comercial para los diferentes canales. - Identificación de nuevas oportunidades comerciales. - Establecimiento y mantenimiento de relaciones con proveedores y distribuidores. - Resolución efectiva de los problemas con clientes para mantener la cartera y el nivel de retención. - Realización de predicciones estadísticas para la toma de decisiones informadas. - Manejo integral de proyectos, incluida la gestión	Málaga