



Francisco Javier Gomila Febrer

COMERCIAL

Sobre mí

Apasionado de las ventas, con casi 20 años de experiencia, me defino por ser una persona con ganas de aprender y adaptarme a nuevos cambios y retos. He trabajado en varias empresas destinadas a las ventas, y diversidad de productos.

Experiencia laboral

Asesor energetico

HOLA LUZ. | 2022 - Actualidad

- Busqueda y captación de clientes.
- Creacion de presentaciones y material para las visitas.
- Estudios energeticos, con impacto de ahorro economico para el cliente.

Asesor energetico

SOLAR PROFIT. | 2020-2022

- Busqueda y captación de clientes.
- Creacion de presentaciones y material para las visitas.
- Estudios energeticos, con impacto de ahorro economico para el cliente.

Comercial para Grupo Mahou & San Miguel

Grupo RANDSTAD | 2019

- Busqueda y captacion de clientes.
- Introduccion de nuevos clientes.
- Elaboración de propuestas comerciales.

Comercial

BALEAR Fotovoltaica | 2019

- Busqueda y captacion de clientes.
- Visita y seguimiento de clientes para fidelizacion.
- Reparaciones puntuales de maquinas de cafe.

Comercial

Cafes PONT | 2018-2019

- Busqueda y captacion de clientes.
- Visita y seguimiento de clientes para fidelizacion.
- Reparaciones puntuales de maquinas de cafe.

 693.73.29.32

 javiergomila69@gmail.com

 Cami Les Maravelles, 14
Palma de Mallorca

Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Idiomas

Castellano y catalán:
Nativo.

Habilidades

Espíritu comercial.

Buena comunicación, capacidad para escuchar, mostrando empatía con los clientes.

Gestión de equipos.

Resolución de problemas.

Agilidad con los resultados.



Francisco Javier Gomila Febrer

COMERCIAL

Experiencia laboral

Comercial

Grupo BINFORT | 2014-2018

- Venta directa de productos de salud y bienestar.
- Seguimiento de cliestes y postventa.
- Búsqueda y captación de clientes.

Gestor Comercial

Comercial BORDOY | 2011-2014

- Venta de vinos, licores y varias bebidas.
- Introducción y promocion de vinos.

Comercial

Bodegas TUNEL | 2007-2010

- Venta de bebidas y licores espirituosos.
- Visita y seguimiento de clientes para fidelizacion.
- Captacion de nuevos clientes.

Encargado de Almacen, Repartidor y Comercial

Distribuidoras PALMER | 1198-2007

- Desarrollo de los direferntes puestos, donde consegui una proyeccion laboral en la empresa.

Formación

1992-1994: FP - Administrativo.

2007: Técnicas de venta.

Protocolo de las ventas: Entrada, presentación, venta positiva y y rebatimientos.

Técnicas de negociación.



693.73.29.32



javiergomila69@gmail.com



Cami Les Maravelles, 14
Palma de Mallorca